

MEMORIA DE NECESIDADES PARA LA CONTRATACIÓN DEL "SUMINISTRO E INSTALACIÓN DE MOBILIARIO GENERAL DE REPOSICIÓN Y CAMILLAS PARA EL HOSPITAL GENERAL UNIVERSITARIO GREGORIO MARAÑÓN".

1.- MOTIVACIÓN DE LA NECESIDAD DEL CONTRATO

La adquisición de este mobiliario se encuadra dentro del Plan de confort, que comprende la reposición, sustitución por baja, deterioro y /u obsolescencia de mobiliario, y que afecta a varias unidades de este centro sanitario

Se precisa la contratación, con las características, requisitos mínimos y cantidades que se especifican en los Pliegos de Prescripciones Técnicas.

2. PRECIO DEL CONTRATO. (Art. 102 LCSP)

El presupuesto máximo de licitación del suministro asciende a la cantidad de **99.971,00 euros** (Base imponible), el IVA tiene un importe de **20.993,91 euros**, lo que supone un presupuesto total de **120.964,91 euros** IVA incluido.

Para el cálculo del presupuesto base de licitación se ha tenido en cuenta una estimación de los costes directos asociados a la prestación del objeto del contrato y una estimación de los costes indirectos.

3.- VALOR ESTIMADO Y MÉTODO DE ESTIMACIÓN DEL MISMO

Como características del contrato a licitar se proponen las siguientes:

- 1.- Este expediente se compone de SIETE LOTES.
- 2.- El presupuesto base de la licitación que se ha calculado teniendo en cuenta los precios vigentes en el mercado y nuestros propios precios es:

	Base Imponible	IVA	Total
2021	99.971,00	20.993,91	120.964,91

Valor estimado del contrato (101 LCSP): 99.971,00 €

Método de cálculo aplicado para calcular el valor estimado: importe de la base imponible del contrato, IVA excluido



El gasto se imputará con cargo a la partida presupuestaria 62500.

4. TIPO DE PROCEDIMIENTO

Basándonos en el valor estimado para esta contratación, y siguiendo en todo caso, para su cálculo, lo estipulado en el art. 101 de la LCSP 9/2017, se considera más adecuado elegir el:

El procedimiento abierto simplificado (art. 159 LCSP).

Conforme al supuesto establecido en el art. 131 de la LCSP 9/2017, La adjudicación se realizará, ordinariamente utilizando una pluralidad de criterios de adjudicación basados en el principio de mejor relación calidad-precio, y utilizando el procedimiento abierto.

5. DIVISIÓN EN LOTES (art. 99 LCSP): SI

Para facilitar el acceso a la contratación pública a un mayor número de empresas el contrato se dividirá en SIETE LOTES.

6.- CONDICIÓN ESPECIAL DE EJECUCIÓN DEL CONTRATO: : En cumplimiento de lo regulado en el art. 202.2 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público, el adjudicatario deberá adoptar medidas concretas para favorecer la formación de los trabajadores en el lugar de trabajo que mejoren la cualificación de los recursos humanos vinculados al objeto del contrato en cualquiera de sus fases de ejecución (fabricación, distribución, comercialización etc..), favoreciendo con ello sus derechos laborales y la calidad de la ejecución del objeto del contrato. Para ello el adjudicatario, antes de formalizar el contrato, deberá presentar compromiso de adopción de estas medidas durante la ejecución del contrato.

El Hospital, durante dicha ejecución, podrá exigir la presentación de los comprobantes que acrediten el cumplimiento de dicha condición especial de ejecución comprometida (Plan de Formación adoptado y/o acreditación de los cursos realizados). En cumplimiento de lo recogido en el Acuerdo de 3 de mayo de 2018, del Consejo de Gobierno de la Comunidad de Madrid, lo recogido en esta cláusula se considera como condición esencial de ejecución, constituyendo su incumplimiento causa de resolución del contrato.

7.- PLAZO DE EJECUCIÓN: 20 DÍAS.

8.- CRITERIOS DE ADJUDICACIÓN DEL CONTRATO. (art. 145 LCSP)

Atendiendo al contenido del artículo 145 de la LCSP se establecen los siguientes criterios de valoración de las ofertas por considerarse idóneos para la adjudicación del contrato a la oferta que represente la mejor relación calidad/precio atendiendo a la naturaleza de este y a la salvaguarda del principio de proporcionalidad

8.1.-Criterios relacionados con los costes:



1.-Ponderación:.....70 puntos.

Las ofertas económicas presentadas que coincidan con el importe máximo de licitación según la fórmula que a continuación se detalla obtendrán 0 puntos.

La asignación de puntos se efectuará proporcionalmente a la oferta económica de los licitadores, de acuerdo con la siguiente fórmula:

$$P = 70 \times ((A-B)/(A-C))^{(1/6)}$$

Siendo: A=Precio de licitación

B=Oferta a valorar

C=Oferta más baja

El criterio “precio”, será tomado en consideración a efectos de apreciar, en su caso, que la proposición no puede ser cumplida como consecuencia de ofertas desproporcionadas o anormalmente bajas. A tal efecto, se considerará en principio, como desproporcionada o normalmente baja:

Si se presenta un solo proveedor: Si su proposición es inferior al presupuesto base de licitación en más de veinticinco unidades porcentuales.

Si se presentan varias ofertas: Toda proposición cuya baja, en el precio, exceda en 10 unidades, por lo menos, a la media aritmética de los porcentajes de baja de todas las proposiciones presentadas, sin perjuicio de que el Órgano de Contratación, previa solicitud de información a todos los licitadores supuestamente comprendidos en baja anormal y el asesoramiento técnico correspondiente, pueda apreciar que la proposición es susceptible de un normal cumplimiento.

8.2.-Criterios técnicos de ponderación 30 puntos

Atendiendo al contenido del artículo 146.2 B) se establecen las siguientes fórmulas de valoración de las ofertas por considerarse idóneas para la adjudicación del contrato a la oferta que represente la mejor relación calidad-precio.

8.2.1.-Evaluables de forma automática por aplicación de fórmulas:.....30 puntos

8.2.1.1.- PARA LOS LOTES 1, 2, 4, 5, 6 y 7.

GARANTÍA DE ASISTENCIA TÉCNICA.

- **Ampliación del período de garantía hasta 20 puntos**

Se valorará de acuerdo al siguiente baremo:

Ampliación de la garantía con inclusión del mantenimiento. La cobertura del incremento de garantía será la misma que la obligatoria de 2 años, con inclusión del mantenimiento preventivo y correctivo (integral).



Sólo se puntuarán años completos. Otorgando 5 puntos al licitador que más años ofrezca, valorando el resto de forma proporcional..... hasta 20 puntos

- **GARANTÍA DE LA EXISTENCIA DE PIEZAS DE REPUESTO PARA EL MANTENIMIENTO PREVENTIVO Y CORRECTIVO NECESARIAS.**

Ampliación de la existencia de piezas de repuesto para el mantenimiento preventivo y correctivo necesarias, hasta 15 años después de la instalación de los equipos. **10 puntos**

SI 10 PUNTOS

NO..... 0 PUNTOS

8.2.1.2.- PARA EL LOTE 3:

- Reposabrazos tapizado..... 10 PUNTOS

✓ Si: 10 puntos

✓ NO: 0 puntos

- Reposabrazos con sistema de seguridad mediante un clip que evite que dicho reposabrazos pueda abatirse involuntariamente..... 10 PUNTOS

✓ Si: 10 puntos

✓ NO: 0 puntos

- Trendelenburg 15º 10 PUNTOS

✓ Si: 10 puntos

✓ NO: 0 puntos

TOTAL: 100 PUNTOS

9.-MODIFICACIONES.- NO

10.- PRÓRROGA.-

No se admite Prórroga.

11- REVISIÓN DE PRECIOS.-

No se admite en este contrato revisión de precios.



12.- JUSTIFICACIÓN CRITERIOS DE SOLVENCIA.

Atendiendo al objeto del contrato que se licita y a las prestaciones en las que el mismo consiste se constata la necesidad de establecer criterios de solvencia económica y financiera y técnica o profesional proporcionales al objeto del contrato, que permitan la libre concurrencia en el procedimiento y fomenten la participación en el mismo de las pequeñas y medianas empresas, siendo los medios seleccionados:

Acreditación de la solvencia económica y financiera: Los previstos en el artículo 87 de la LCSP.

Acreditación de la solvencia técnica o profesional: Se seleccionan los siguientes medios, Artículo 89 de la LCSP.

13.- DECLARACIÓN DE CONFIDENCIALIDAD DOCUMENTOS Y DATOS DE LOS LICITADORES DE CARÁCTER CONFIDENCIAL:

De conformidad con lo establecido en el artículo 133 de la LCSP, las empresas licitadoras tendrán que indicar motivadamente, de forma expresa y precisa, mediante memoria o informe técnico razonado, suscritos ambos por técnico competente, qué información o documentos presentados referidos a secretos técnicos o comerciales y aspectos confidenciales de las ofertas, conforme los criterios establecidos por el Tribunal de Justicia de la Unión Europea sobre el alcance de confidencialidad del “know-how” o secretos empresariales cuya difusión a terceros pueda ser contraria a sus intereses comerciales legítimos, perjudicar la leal competencia entre las empresas del sector o bien estén comprendidas en las prohibiciones establecidas en la Ley de Protección de Datos de Carácter Personal, conforme a su parecer, son constitutivos de ser considerados confidenciales, y en el caso, de estar sometida la información al régimen de Propiedad Intelectual o de Propiedad industrial, además, deberán aportarse las referencias acreditativas de su inscripción y reconocimiento en los correspondientes registros. Por ello, no serán admisibles declaraciones genéricas de confidencialidad, Además de la justificación anteriormente referida, esta circunstancia también deberá reflejarse claramente (sobreimpresa, al margen o de cualquier otra forma) en el propio documento señalado como tal. De no aportarse esta declaración, se considerará que ningún documento o dato posee dicho carácter.

Madrid a 20 de septiembre de 2021

Fdo.: Carmen Oñate Heredero
Directora de Gestión y Servicios Generales

