

INFORME SOBRE LA JUSTIFICACIÓN DE LA VIABILIDAD DE LA OFERTA ECONÓMICA DE LAS EMPRESAS A LAS QUE SE LES REQUIERE EL DESGLOSE DETALLADO Y RAZONADO DE LOS PRECIOS OFERTADOS PARA EL ACUERDO MARCO PA SUM 45/2022 “SUMINISTRO DE CATÉTERES INTRAVENOSOS PERIFÉRICOS, SISTEMAS DE EXTRACCIÓN PARA LA OBTENCIÓN DE MUESTRAS DE SANGRE PARA ANALÍTICA, SISTEMAS DE FIJACIÓN DE VÍAS CENTRALES Y PERIFÉRICAS, Y CELULOSA PRECORTADA PARA OCLUSIÓN POST EXTRACCIÓN, PARA TODOS LOS CENTROS DEPENDIENTES DEL SERMAS, A ADJUDICAR POR PROCEDIMIENTO ABIERTO MEDIANTE PLURALIDAD DE CRITERIOS (31 LOTES)”.

Tras la celebración el día 30 de marzo de 2023 de la mesa de apertura de las ofertas económicas presentadas por las empresas licitadoras al Acuerdo Marco arriba referenciado, el Órgano de Contratación ha identificado que las siguientes ofertas se encuentran incursas en presunción de anormalidad, de acuerdo a los parámetros objetivos establecidos en los pliegos que rigen el contrato:

De acuerdo a lo previsto en el apartado 6 de la cláusula 1 del PCAP: *“De conformidad a lo dispuesto en el artículo 149 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre de Contratos del Sector Público, se presumirá que una oferta resulta inviable por haber sido formulada en términos que la hacen anormalmente baja, en el caso de que sean varias las ofertas, cuando su proposición económica tenga un porcentaje de baja que exceda de 20 unidades a la media aritmética de los porcentajes de baja de todas las proposiciones presentadas. La Administración solo podrá excluirla del procedimiento de licitación previa tramitación del procedimiento que establece el artículo 149 de la LCSP. En todo caso, se rechazarán las ofertas si se comprueba que son anormalmente bajas porque vulneran la normativa sobre subcontratación o no cumplen las obligaciones aplicables en materia medioambiental, social o laboral, nacional o internacional, en aplicación de lo establecido en el artículo 201 de la LCSP”*

En cumplimiento de lo establecido en el art. 149.4 de la Ley 9/2017, de Contratos del Sector Público, el Órgano de Contratación ha requerido a las citadas empresas para que *“justifiquen y desglosen razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la anormalidad de la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.*

Concretamente, la mesa de contratación o en su defecto el órgano de contratación podrá pedir justificación a estos licitadores sobre aquellas condiciones de la oferta que sean susceptibles de determinar el bajo nivel del precio o costes de la misma y, en particular, en lo que se refiere a los siguientes valores: a) El ahorro que permita el procedimiento de fabricación, los servicios prestados o el método de construcción. b) Las soluciones técnicas adoptadas y las condiciones excepcionalmente favorables de que disponga para suministrar los productos, prestar los servicios o ejecutar las obras, c) La innovación y originalidad de las soluciones propuestas, para suministrar los productos, prestar los servicios o ejecutar las obras. d) El respeto de obligaciones que resulten aplicables en materia medioambiental, social o laboral, y de subcontratación, no siendo justificables precios por debajo de mercado o que incumplan lo establecido en el artículo 201. e) O la posible obtención de una ayuda de Estado.”

El presente informe se emite a petición del Órgano de Contratación dado que el precitado artículo establece asimismo que *“en el procedimiento deberá solicitarse el asesoramiento técnico del servicio correspondiente”*.

Por ello se informa, que una vez analizados los informes con la justificación aportada por los licitadores, esta unidad promotora considera que:

Las empresas **AMEVISA SUMINISTROS CLINICOS, S.A., ENELEN HEALTH&CARE SL, TEXTIL PLANAS OLIVERAS, S.A. IBERIAN CARE 2016, S.L., NACATUR 2 ESPAÑA, S.L. y NACIL MEDICA 4 GROUP, S.L.** aportan argumentos para justificar la baja desproporcionada o anormal, siendo aceptables, ya que obedecen a las respectivas estrategias comerciales de cada organización para posicionarse en sus lotes estratégicos, habiendo justificado las empresas de manera suficiente sus ofertas y proporcionado argumentos referentes a su viabilidad económica, además de manifestar su capacidad para suministrar a la Administración los productos sanitarios que se pretende contratar.

Lo que se informa para su conocimiento y a los efectos oportunos.

Firmado digitalmente por
FRANCISCO JAVIER LOPEZ GOMEZ
19_04_2023

Enfermero. Técnico productos sanitarios
Subdirección General de Farmacia y Productos Sanitarios