



Informe “Análisis de la justificación de la oferta anormalmente baja (Lote 1) presentada por la empresa Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica de la Información S.A.”

- **OBJETO DE LA LICITACIÓN: Renovación Tecnológica de la Plataforma de Virtualización de los Sistemas OT e IT**
- **Nº DE LICITACIÓN: 6012300085**
- **Nº DE SOLICITUD DE CONTRATACIÓN: 2000003758**

Elaboradores y aprobadores:

Manuel Ángel Quesada
Antonio Herráiz

Fecha: 8 de agosto de 2023



1 OBJETO

La proposición económica presentada por la Empresa Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica de la Información S.A. para el Lote 1 de la licitación nº 6012300085, ha resultado desproporcionada, o anormalmente baja, conforme a las previsiones recogidas al efecto en el Pliego de Condiciones Particulares que rige la licitación.

El objeto del presente informe es el análisis de la justificación presentada por Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica de la Información S.A. para garantizar el correcto cumplimiento de la oferta recibida y, por tanto, la aceptación o rechazo y consiguiente exclusión de la misma.

2 ANTECEDENTES E INFORMACIÓN DE LA PROPOSICIÓN ECONÓMICA RECIBIDA

En la licitación de referencia, han llegado a la fase de valoración económica cuatro (4) ofertas.

Una vez revisadas las proposiciones económicas, y realizado el correspondiente análisis de conformidad con los criterios contenidos en el Pliego de Condiciones Particulares, se ha apreciado que el importe de la oferta presentada por la empresa Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica de la Información S.A. tiene un carácter desproporcionado o anormalmente bajo.

Siguiendo el procedimiento establecido en la normativa sobre contratación pública que resulta de aplicación a esta licitación y de conformidad con lo dispuesto en el Pliego de Condiciones Particulares, se ha procedido a dar trámite de audiencia al licitador, solicitándole informe con la valoración de su proposición económica y el detalle de las condiciones de la misma, en particular en lo que se refiere al ahorro que permita la ejecución del contrato.

Durante el proceso de justificación, se solicitó a la empresa Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica de la Información S.A. aclaraciones adicionales en lo referente a costes, para asegurar la viabilidad económica de su oferta.

3 REVISIÓN DE LA JUSTIFICACIÓN DE LA OFERTA ECONÓMICA

Una vez han sido recibidas por el Servicio de Integración de Sistemas las alegaciones y aclaraciones remitidas por la empresa Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica de la Información S.A. se pone de manifiesto que:



Los productos incluidos en esta licitación son de los fabricantes Hewlett Packard Enterprise (HPE) y VMware.

En lo que se refiere al hardware HPE de esta licitación Sphera Desarrollo e Innovación Tecnológica (SPHERA) ha justificado documentalmente que existe acuerdo de Partnership entre HPE y SPHERA al nivel Platino, el nivel más alto posible dentro de la escala de partner de HPE.

La política de los fabricantes de hardware y software en general, y HPE en particular, se basa en ofrecer descuentos en sus productos dependiendo del nivel de partner, de forma que a los partners más especializados les ofrece mayores descuentos.

Por tanto, en el marco de las relaciones comerciales que ostentan ambas compañías, HPE habrá facilitado unos precios especiales a SPHERA para este concurso, es decir, el nivel de descuento que puede obtener es el mayor posible dentro de HPE, lo que le permite realizar una oferta económicamente más baja.

Respecto de los servicios profesionales, al ser Sphera un partner autorizado y certificado, tanto en la parte de producto como servicios, podrán ser realizados por técnicos de Sphera y validado por el fabricante HPE, lo que representa una ventaja económica para la oferta de Sphera ya que los servicios de un partner siempre son más económicos que los servicios del fabricante.

Respecto del software VMware, al tratarse de una arquitectura HPE posibilita la utilización de la versión OEM.

OEM proviene de las siglas en inglés de “Original Equipment Manufacturer”. El software OEM se refiere a las aplicaciones que los fabricantes de software proporcionan a los fabricantes de hardware informático en grandes cantidades, con el propósito de que sean instaladas en sus equipos. Es un acuerdo de beneficio mutuo ya que el fabricante de software amplía su mercado y el fabricante de hardware reduce costes repercutiendo todo ello en la reducción de precio al cliente.

UN ejemplo muy conocido es el del software Microsoft. Microsoft tiene contratos con innumerables compañías de hardware a las que vende su sistema operativo y el paquete Office a un precio reducido para que lo instalen en los PCs que fabrican.

En el caso particular de esta licitación VMware tiene contrato con HPE a la que vende su software a un precio reducido



En resumen:

- Sphera mantiene acuerdos con la certificación más alta con el fabricante HW de la solución, lo cual le permite obtener precios más bajos y garantiza su solvencia económica.
- Sphera dispone de personal con la capacitación (certificada en HW y SW) para realizar la instalación de los elementos de la oferta por sus propios medios, sin necesidad de terceros.
- Se utiliza una versión OEM del software.

CONCLUSIÓN

En conclusión, teniendo en cuenta lo anteriormente referenciado, a juicio del Servicio de Integración de Sistemas proponente de la presente licitación, se considera que los compromisos de los proveedores que se expresan, así como los acuerdos con los fabricantes HW y SW de referencia, hacen que la oferta puede ser aceptada en los términos presentados.

El presente documento, emitido a efectos de cumplimiento de obligaciones en materia de transparencia, es copia fiel del original, en el que constan las firmas auténticas y completas de las personas firmantes.

En cumplimiento de las obligaciones de protección de datos personales, no constan en esta copia datos identificativos adicionales a nombre y apellidos.