

## **INFORME SOBRE JUSTIFICACIÓN DE OFERTA CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS DE LA EMPRESA GALMÉDICA, SL, PARA EL LOTE 3 DEL CONTRATO A/SUM-016446/2023 “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE FISIOTERAPIA PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCION SOCIAL (3 LOTES)”**

Requerida la empresa para que justifique la oferta incurso en presunción de anormalidad para el lote 3 del contrato **SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE FISIOTERAPIA PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCION SOCIAL (3 LOTES)** y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149.4 de la LCSP, se le concedió plazo, para que justificara y desglosara razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

### **CONTESTACIÓN AL REQUERIMIENTO DE LA EMPRESA**

D. Carlos Vilarchao González, mayor de edad, con D.N.I. 34.943.649W, en nombre y representación de la empresa GALMÉDICA, SL, presenta escrito, en tiempo y forma, en el que expone:

“GALMEDICA, S.L. como empresa especializada en la comercialización de los productos ofertados, dispone de adecuada información sobre la política de costes. A la vista de lo cual podemos asegurar que dichos costes quedan cubiertos adecuadamente con el precio ofertado. Y, en consecuencia, garantizamos la sostenibilidad de los precios ofertados en esta licitación.

El precio ofertado al LOTE 3 se encuentra en la media de los precios ofertados a otros Organismos públicos y/o privados.

La calidad de los productos está garantizada cumpliendo perfectamente con el Pliego de Prescripciones Técnicas que ha regido la presente licitación, no viéndose en absoluto comprometida por tratarse de un precio especial...

Referente al Lote 3 “SUMINISTROS PARA FISIOTERAPIA CENTROS DISCAPACITADOS Y RESIDENCIAS INFANTILES.” de dicho expediente, el importe de licitación de dicho lote asciende a 17.982,00 euros impuestos no incluidos. La empresa Galmédica S.L. realiza una oferta de 17.000,00 euros impuestos no incluidos, suponiendo ésta una bajada de 982,00 euros impuestos no incluidos (porcentaje del  $\pm 5,46\%$  sobre el precio de licitación).

Que cuenta con alianzas y acuerdos de comercialización/distribución con diversos fabricantes y proveedores punteros a nivel nacional e internacional.

Para la concurrencia a esta licitación, han suscrito un compromiso de compra con distintos fabricantes, con los cuales mantenemos un acuerdo comercial permanente, así como de la oferta realizada de forma específica para la presente licitación.

Que, al ser distribuidores de equipamiento sanitario, proceden mediante acuerdos a la compra directa a los distintos fabricantes de los suministros objeto de cada operación comercial de venta.

Que la concentración masiva de las compras les permite obtener precios a gran escala, posicionándoles en una inmejorable situación desde el punto de vista de minorar los costes asociados a este tipo de operaciones de suministro, transporte, distribución y colocación de suministros y productos hospitalarios.

En Galmedica consideramos que la gestión de proveedores es un aspecto imprescindible que nos ha permitido seleccionar adecuadamente a nuestros suministradores y negociar los mejores precios de los bienes y servicios que requiere nuestra empresa con el objetivo de simplificar el sistema y ganar efectividad y eficiencia.

Galmédica distribuye con asiduidad los productos de la [sic] diversos fabricantes y proveedores punteros a nivel nacional e internacional que han realizado oferta para la presente licitación y que ha sido homologados en el marco de nuestro sistema de calidad, tras corroborar el correcto desempeño y la capacidad de aprovisionar los productos requeridos, siendo calificada como apta para operar dentro de los estándares del mismo.

Las condiciones comerciales que hemos ajustado con los suministradores para esta contratación han sido especialmente pactadas, pero no difieren en mucho de las acordadas globalmente, muy ventajosas para ambas partes y fruto de unas negociaciones muy estrechas para hacer frente a la atonía del mercado, a la actual situación económica y al aumento de la competitividad necesaria.

Otro elemento que nos ha permitido ajustar los márgenes de nuestra oferta, junto al ya comentado respaldo que tenemos por parte de los suministradores principales de esta licitación, es la realización de una detallada programación para el suministro, y una logística que nos permite minimizar los costes de transporte a destino “como una solución técnica adoptada para mejorar nuestra oferta”, según la logística de distribución que se programe, adaptándose al CRONOGRAMA DE EJECUCIÓN que en su momento les facilitemos. En rasgos generales esta logística englobaría tanto las instalaciones técnicas como las medidas empleadas para garantizar la calidad e incluso el personal técnico de que disponemos para la ejecución del contrato.

En nuestra empresa, y previa reunión con la Dirección Facultativa, iniciamos la tramitación de pedidos a los fabricantes y proveedores y la coordinación del transporte directo a los distintos Centros (con presencia siempre del personal de la empresa para realizar la descarga y recepción de suministros) para que se realice cumpliendo con los plazos establecidos en nuestra oferta.

Se elabora un cronograma que será facilitado a los responsables de la **Agencia Madrileña de Atención Social** para su seguimiento y control, cronograma que incluye las labores de descarga, distribución, desembalaje, montaje e instalación, puesta en funcionamiento (con instrucciones a los responsables del edificio) y retirada de embalajes a punto limpio.

Nuestro Servicio Postventa, de Mantenimiento y Asistencia Técnica nos permite ofrecer una rápida instalación del equipamiento y un mantenimiento, asistencia técnica y servicio post-venta personándonos a través de nuestros S.A.T. en el lugar del suministro mediante solicitud por correo electrónico.

Como soluciones técnicas adoptadas hay que indicar que todo el personal que interviene en el suministro es propio (no existe subcontratación alguna). La maquinaria usada es propia, a excepción de las grúas si fuesen necesarias.

En cuanto a las condiciones especialmente favorables que disponemos para esta ejecución, resaltar nuestra amplia experiencia en la logística y organización de suministros con la reducción de costes que eso supone y la del equipo

comercial que compone la empresa en el suministro de equipamiento a administraciones públicas y especialmente en Edificios Administrativos y de Oficinas, Hospitales, Centros de Salud, Edificios Sociosanitarios, Residencias de Mayores, y Centros Educativos, Deportivos y Centros de Día, siendo nuestra empresa en la actualidad una de las punteras en este tipo de suministros”

Presenta a continuación un estudio de costes de este suministro, al que acompañan presupuestos dados por los proveedores de los diferentes artículos, concluyendo el mismo:

“Finalmente, el **beneficio industrial** se ha estimado en un  $\pm 10,56\%$  del precio total ofertado: 1.794,82 €. Este valor al superior al valor común en el sector ( $\pm 6\%$  del precio ofertado).

Además, con dicha oferta económica pretendemos afianzar nuestro posicionamiento en un mercado que consideramos estratégico y de referencia en el proceso de expansión de nuestra empresa.

Que en la oferta presentada se han tenido en cuenta las obligaciones derivadas de las disposiciones vigentes en materia de protección de empleo, condiciones de trabajo y prevención de riesgos laborales, y protección del medio ambiente.

Asimismo, manifestamos que en la actualidad no existe ningún tipo de problema administrativo, laboral o profesional que pueda dificultar la ejecución de este contrato, garantizando el suministro de estos productos durante la ejecución del mismo.

Asimismo, disponemos de un sistema de gestión de calidad conforme a las normas ISO 9001, ISO 13485, así como ISO 14001 lo que nos permite la recogida de residuos y retirada de equipamiento obsoleto y entregas de material. Galmedica S.L. no va a recortar los servicios prestados ni ofrecer una calidad inferior por ofrecer un precio mejor y que el ahorro permite ejecutar el contrato con total garantía.

Queremos concluir indicando que los precios ofertados son precios de mercado, que están dentro de los márgenes que nuestra empresa tiene marcados en su política de costes, proporcionando así al Organismo **un ahorro considerable en la ejecución del contrato**, que garantizamos la continuidad del suministro durante toda la vida del contrato mediante el mantenimiento de unas existencias medias de productos terminado equivalentes al 10% de nuestra oferta, que la oferta está referida al plazo de ejecución establecido en los pliegos y puede ser cumplida en los términos y con las características técnicas requeridas, según se indica en el artículo **149 de la LCSP 9/2017**.

En base al punto primero del Artículo 140 del Real Decreto Legislativo 3/2011, de 14 de noviembre, relativas a la publicidad de la adjudicación y a la información que debe darse a los candidatos y a los licitadores, dado que en este documento se incluyen datos de fabricantes, referencia de productos, tarifas, márgenes sobre tarifas y demás cuestiones técnicas y comerciales, **DECLARAMOS** todo el contenido de este informe como **CONFIDENCIAL**, y en particular, a los secretos técnicos o comerciales y a los aspectos confidenciales contenidos en el cuerpo del mismo.

## **ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA EMPRESA**

Una vez analizada la información y datos aportados por la empresa se observa y determina lo siguiente:

Por todo lo expuesto por la empresa se puede concluir que:

Galmédica S.L es un distribuidor de equipamiento sanitario, que procede mediante acuerdos a la compra directa a los distintos fabricantes de los suministros objeto de cada operación comercial de venta. Para la concurrencia a esta licitación, han suscrito un compromiso de compra con distintos fabricantes, con los cuales mantienen un acuerdo comercial permanente.

La concentración masiva de las compras les permite obtener precios a gran escala, posicionándoles en una inmejorable situación desde el punto de vista de minorar los costes asociados a este tipo de operaciones de suministro, transporte, distribución y colocación de suministros y productos hospitalarios. Además, la realización de una detallada programación para el suministro, y su logística de distribución, les permite minimizar los costes de transporte a destino. Todo el personal que interviene en el suministro es de la empresa (no existe subcontratación alguna) y también casi toda la maquinaria usada es propia.

Presenta los presupuestos de los diferentes fabricantes de los productos objeto de esta licitación y realiza un análisis de costes. El beneficio industrial estimado se considera razonable.

el importe

Por todo lo expuesto por la empresa se puede concluir que:

La oferta presentada por la empresa GARMÉDICA S.L para el lote 3 del contrato **“SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE FISIOTERAPIA PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCION SOCIAL, 3 LOTES”**, queda suficientemente justificada con los datos aportados.

LA JEFA DE SERVICIO DE ESTUDIOS, PROGRAMACIÓN Y ESTRATEGIA