

## INFORME JUSTIFICATIVO SOBRE OFERTAS ANORMALMENTE BAJAS

### PAS SER 1-2023

#### **SERVICIO DE ASESORAMIENTO TÉCNICO, SOPORTE Y ACOMPAÑAMIENTO EN EL DESPLIEGUE DE LA FASE FINAL DEL PLAN DE ACCIÓN HRS4R DEL IDIPHISA Y EN LA EVALUACIÓN INTERMEDIA DEL SELLO HUMAN RESOURCES AWARD**

Analizada la oferta económica presentada al expediente PAS SER 1-2023 relativo al SERVICIO DE ASESORAMIENTO TÉCNICO, SOPORTE Y ACOMPAÑAMIENTO EN EL DESPLIEGUE DE LA FASE FINAL DEL PLAN DE ACCIÓN HRS4R DEL IDIPHISA Y EN LA EVALUACIÓN INTERMEDIA DEL SELLO HUMAN RESOURCES AWARD, y de conformidad con el art. 149 de la Ley 9/2017 de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público, por la que se transponen al ordenamiento jurídico español las Directivas del Parlamento Europeo y del Consejo 2014/23/UE y 2014/24/UE, se constata que la oferta presentada por la empresa ASCENDO CONSULTING SANIDA & FARMA, S.L., se encuentra incurso en presunción de anormalidad conforme a los parámetros objetivos previstos en el PCAP, realizándose requerimiento al licitador una vez confirmado por el responsable de la Unidad de Gestión IDIPHISA que la oferta cumple con los requerimientos técnicos solicitados, con el fin de que justifiquen y desglosen razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

El 17 de noviembre de 2023, se recibe toda la documentación relativa a la justificación de la baja incurso en presunción de anormalidad presentada por los apoderados de ASCENDO CONSULTING SANIDAD&FARMA, S.L., en particular presentan:

- 1.Anexo 1 Dossier
- 2.Anexo 2 Cuentas anuales 2022
- 3.Informe de justificación baja

ASCENDO manifiesta en su escrito justificativo de baja incurso en presunción de anormalidad, las siguientes explicaciones:

-Expone que, debido a su variedad de servicios y clientes experiencia y conocimiento dentro del mercado de ciencias de la salud, tanto en el sector público como en el privado, más concretamente en el entorno de la Comunidad de Madrid, les permite tener una política de precios muy competitiva que les hace capaces de desarrollar los proyectos de forma eficiente y al precio ofertado sin reducir la calidad en el trabajo realizado.

Para justificar dicha afirmación, adjuntan en el mismo escrito de justificación, relación de servicios realizados a distintas Fundaciones de ámbito nacional junto con los precios de licitación adjudicados tanto por licitación como por contrato menor.

Para fundamentar estos hechos y justificar así su precio ofertado, adjuntan una tabla con el desglose del coste total por fase de trabajo del proyecto presentado. En la misma se indican: Las semanas de trabajo según cronograma por fases, indicando horas efectivas de trabajo y el coste por hora junto con el total por fase de trabajo. También, aporta información sobre cuál es su estructura de costes directos e indirectos del proyecto.

-Alude a soluciones técnicas aportadas implantadas en la empresa, debido a la fácil integración de las actividades, la consecución de los objetivos del contrato, y las sinergias que con ello se consiguen, lo que permite una reducción de las horas necesarias para su realización, produciendo un ahorro de costes que repercute en la oferta de licitación presentada.

-ASCENDO apunta que, al tener una gran experiencia en proyectos relacionados, su actuación es más eficaz.



-También declaran que, anualmente solicitan la subvención del Programa de incentivos para la contratación de jóvenes inscritos en el fichero del Sistema nacional de Garantía Juvenil cofinanciadas por la Comunidad de Madrid y por el Fondo Social Europeo, lo que les permite reducir el precio ofertado. Los jóvenes contratados son menores de 30 años, recibiendo 12 concesiones por un valor de 88.500 en los tres últimos años.

Además de estas ayudas, en el año 2022 reciben la concesión de un bono digital por valor de 12.000€ en el marco de la Convocatoria de ayudas del programa Kit Digital por parte de la Entidad Pública Empresarial Red.es, permitiendo mejorar la eficiencia de la organización y como consecuencia reducir el coste.

Por último, concluye su justificación manifestando que la oferta realizada es totalmente viable, en base a la justificación y documentos presentados, de forma que la ejecución de la prestación que constituye el objeto del contrato queda garantizada, en el modo y manera establecidos en los pliegos de condiciones, comprometiéndose a mantener los precios durante toda la ejecución del contrato.

Por tanto, se considera que se ha presentado una completa argumentación que permite admitir el precio ofertado por el licitador, en base a las alegaciones planteadas y el cumplimiento de las prescripciones técnicas, por lo que considera admisible y viable la oferta formulada por ASCENDO CONSULTING SANIDAD & FARMA, S.L., instándose al Servicio responsable promotor del contrato para que establezca los mecanismos adecuados para realizar un seguimiento pormenorizado de la ejecución del contrato en caso de que sean finalmente adjudicatarios del correspondientes contrato.

Lo que se informa a la Mesa de Contratación, a los efectos oportunos, para su consideración por el órgano de contratación.

Responsable Unidad de Gestión IDIPHISA

Firmado digitalmente por: REY JIMENEZ JESUS  
Fecha: 2023.11.20 14:01

