

MANUEL GALINDO GALLEGO COMO DIRECTOR GERENTE DEL HOSPITAL UNIVERSITARIO DE MÓSTOLES.

Esta Dirección, en virtud de las competencias que tiene atribuidas en materia de Contratación Administrativa por Resolución 342/2021 de 13 de septiembre, de la Viceconsejería de Asistencia Sanitaria y Salud Pública y Dirección General del Servicio Madrileño de Salud, de delegación de competencias en materia de contratación y gestión económico-presupuestaria en los Directores Gerentes de los Centros de Atención Hospitalaria adscritos al Servicio Madrileño de Salud (B.O.C.M. 17-09-2021).

ANTECEDENTES

Como consecuencia de la licitación al expediente abierto de suministros nº **A/SUM-044848/2023 “MATERIAL NECESARIO PARA EL ASEO E HIGIENE DEL PACIENTE”** se comprobó que las ofertas económicas de las empresas: **MEDLINE INTERNATIONAL IBERIA S.L. lote 7, CALVO IZQUIERDO S.L. lote 9, KRAPE S.A. lote 9, SH MEDICAL SALUD Y SERVICIOS IBÉRICA S.L. lote 9 y VESISMIN S.L. lote 4** podrían ser consideradas como “**anormalmente bajas o desproporcionadas**”, y que podían presentar elementos económicos desproporcionados, estando esta circunstancia recogida expresamente en el punto 8 de la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas, y en virtud del art. 149 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público, una vez formalizado el trámite de audiencia preceptivo y recibidas las alegaciones aportadas por las empresas, se procede a dictar la siguiente

RESOLUCIÓN

Vistos los informes emitidos por el Subdirector de Gestión Económico Financiera (que se adjuntan como anexos) y la propuesta de la Mesa de Contratación de 31 de enero de 2024, se advierte que no hay ningún problema técnico para la aceptación de las ofertas presentadas por:

- **MEDLINE INTERNATIONAL IBERIA S.L.**
 - Lote 7.
- **CALVO IZQUIERDO S.L.**
 - Lote 9
- **KRAPE S.A.**
 - Lote 9
- **SH MEDICAL SALUD Y SERVICIOS IBÉRICA S.L.**
 - Lote 9
- **VESISMIN S.L.**
 - Lote 4

Puesto que todas las empresas han justificado adecuadamente sus ofertas, ratificándose en las mismas, no se encuentran motivos que indiquen que se trate de ofertas imposibles de ejecutar o que tengan elementos económicamente desproporcionados que impidan su buen cumplimiento, razones por las que se ordena **la aceptación** de las citadas ofertas en el procedimiento de licitación ordinario.

Contra el presente acto, que pone fin a la vía administrativa, podrá interponerse con carácter potestativo recurso especial en materia de contratación, en el plazo de quince días hábiles contados desde el día siguiente a aquel en que se remita la notificación, ante el Tribunal Administrativo de Contratación Pública de la Comunidad de Madrid, o bien, directamente, recurso contencioso-administrativo en el plazo de dos meses contados desde el día siguiente al de la recepción de la notificación, ante los Juzgados de lo Contencioso-Administrativo de Madrid, sin perjuicio de cualquier otro recurso que se estime procedente interponer.

Todo ello conforme a lo dispuesto en los artículos 44 y siguientes de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público y artículos 8 al 12 de la Ley 29/1988, de 13 de julio, reguladora de la Jurisdicción Contencioso-Administrativa.

EL DIRECTOR GERENTE

Firmado digitalmente por: GALINDO GALLEG0 MANUEL
Fecha: 2024 02 02 11:21

INFORME DE ACEPTACIÓN O RECHAZO DE OFERTA ANORMALMENTE BAJA O DESPROPORCIONADA

Habiendo sido analizadas las ofertas recibidas a la licitación del expediente abierto de suministros **A/SUM-044848/2023: "MATERIAL NECESARIO PARA EL ASEO E HIGIENE DEL PACIENTE"**, se advirtió que por razón del importe y de acuerdo con lo recogido en el punto 8 de la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, la oferta de la empresa **CALVO IZQUIERDO S.L. para el lote 9**, se consideró como **"anormalmente baja o desproporcionada"**, por lo que se le concedió trámite de audiencia, para que en ese plazo presentasen la defensa de la viabilidad de dichas ofertas.

Recibido el informe justificativo por parte de la empresa, **CALVO IZQUIERDO S.L** y de su posterior estudio, se pueden extraer las siguientes conclusiones:

- Que **CALVO IZQUIERDO S.L** es una empresa sólida que actúa en el ámbito nacional e internacional y que cuenta con la suficiente solvencia económica, financiera, técnica y profesional para suministrar los productos ofertados destinados a cubrir las necesidades del hospital de Móstoles. Que cuenta con un histórico de 20 ejercicios de resultados positivos en sus actividades mercantiles. Asimismo, indica que se compromete expresamente a ejecutar el contrato que se le adjudique en los términos descritos en la oferta realizada. Adjunta justificación de su solvencia económica y técnica como evidencia de la viabilidad de su oferta.
- La oferta realizada para los artículos presentados del expediente de referencia están dentro del rango de su oferta comercial. Al ser distribuidor de baberos permite reducir los costes evitando intermediarios entre la entidad pública y la empresa. **Adjuntan como Anexo III el desglose de costes de su oferta.**
- Que dispone de una logística eficiente, estableciendo entrega directa desde las instalaciones propias hasta los centros sanitarios.
- Que cuenta con licencia para la fabricación e importación de productos sanitarios, así como, las certificaciones de calidad ISO 9001, 13485 y 14001
- La empresa indica que cumple las obligaciones relativas a las disposiciones sobre protección y condiciones de trabajo de sus empleados.
- En caso de ser adjudicatarios se comprometen a mantener los precios ofertados durante la ejecución del contrato.

EL SUBDIRECTOR DE GESTIÓN
ECONÓMICO-FINANCIERA

Firmado digitalmente por: CARMONA ADRADOS MANUEL
Fecha: 2024.01.30 21:58

INFORME DE ACEPTACIÓN O RECHAZO DE OFERTA ANORMALMENTE BAJA O DESPROPORCIONADA

Habiendo sido analizadas las ofertas recibidas a la licitación del expediente abierto de suministros **A/SUM-044848/2023: "MATERIAL NECESARIO PARA EL ASEO E HIGIENE DEL PACIENTE"**, se advirtió que por razón del importe y de acuerdo con lo recogido en el punto 8 de la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, la oferta de la empresa **KRAPE S.A. para el lote 9**, se consideró como **"anormalmente baja o desproporcionada"**, por lo que se le concedió trámite de audiencia, para que en ese plazo presentasen la defensa de la viabilidad de dichas ofertas.

Recibido el informe justificativo por parte de la empresa, **KRAPE S.A** y de su posterior estudio, se pueden extraer las siguientes conclusiones:

- Que **KRAPE S.A** cuenta con una antigüedad de 50 años en el mercado de suministros a Hospitales y Organismos Oficiales entre otros, está especializada en compras directas a fabricantes en grandes cantidades de los productos que comercializa, entre los que se encuentran los ofertados en la licitación de este expediente. Estas circunstancias les permiten tener precios de compra muy ajustados.
- Asimismo, indica que su antigüedad en el mercado obtiene márgenes comerciales más ajustados para el beneficio mutuo del cliente y suministrador.
- Su gestión de almacenamiento en base a procesos MRP y de la productividad en el reparto les permite ajustar costes para poder llevar ese ahorro al precio final ofertado.
- La situación actual del mercado de divisas (Euro/Dólar) permite en estos momentos ofrecer sus artículos a precios más competitivos.
- El precio ofertado les permite cubrir no sólo el coste del producto sino también la parte de gastos variables y la parte de gastos fijos.
- En lo relativo a soluciones técnicas disponen de procesos de almacenamiento y gestión de transporte que les permiten reducir costes indirectos de manera sustancial. Lo mismo sucede con la innovación de los procesos de gestión de almacenamiento y sistema de control de stock.
- Respetan las obligaciones medioambientales, sociales y laborales. Además de estar certificados por la ISO 9001, también disponen de la certificación 14001 y cumplen estrictamente la normativa laboral, siendo el Convenio de Comercio su referencia salarial mínima.

- No reciben ayudas del Estado.
- Como distribuidores de los productos ofertados mantienen un stock suficiente para atender las demandas de los productos en un tiempo mínimo de días, según las necesidades del Centro que lo solicite.
- Indican que la calidad de sus artículos está totalmente garantizada, comprometiéndose a que la calidad de las muestras enviadas se mantendrá durante la duración del contrato en caso de ser adjudicatarios.
- La firma tiene sus almacenes autorizados por la Consejería de Sanidad de la Comunidad de Madrid desde 1997 contando con Técnico Garante para el control de calidad de productos.

EL SUBDIRECTOR DE GESTIÓN
ECONÓMICO-FINANCIERA

Firmado digitalmente por: CARMONA ADRADOS MANUEL
Fecha: 2024.01.30 21:58

INFORME DE ACEPTACIÓN O RECHAZO DE OFERTA ANORMALMENTE BAJA O DESPROPORCIONADA

Habiendo sido analizadas las ofertas recibidas a la licitación del expediente abierto de suministros **A/SUM-044848/2023: “MATERIAL NECESARIO PARA EL ASEO E HIGIENE DEL PACIENTE”**, se advirtió que por razón del importe y de acuerdo con lo recogido en el punto 8 de la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, la oferta de la empresa **MEDLINE INTERNATIONAL IBERIA S.L. para el lote 7**, se consideró como **“anormalmente baja o desproporcionada”**, por lo que se le concedió trámite de audiencia, para que en ese plazo presentasen la defensa de la viabilidad de dichas ofertas.

Recibido el informe justificativo por parte de la empresa, **MEDLINE INTERNATIONAL IBERIA S.L.** y de su posterior estudio, se pueden extraer las siguientes conclusiones:

- Que **MEDLINE INTERNATIONAL IBERIA S.L.** confirma su capacidad para ejecutar la oferta presentada a la licitación a plena satisfacción del órgano de contratación al precio ofertado, siendo el mismo asumible y viable para la empresa.
- Indica que el art.85.6 del Real Decreto 1098/2001, de 12 de octubre, por el que se aprueba el Reglamento General de la Ley de Contratos de las Administraciones Públicas estipula que para la valoración de las ofertas desproporcionadas la mesa de contratación podrá considerar la relación entre la solvencia de la empresa y la oferta presentada. Por ello, ratifican la solvencia de su compañía y las condiciones excepcionales que posibilitan la oferta con el fin de justificar la viabilidad en la fase de ejecución.
- Sobre el ahorro de la oferta presentada, indican que el precio ofertado es un precio asumible y viable y que se encuentra en la media de los precios ofertados a otros organismos públicos y privados, así como en recientes adjudicaciones.
- Que disponen de condiciones excepcionalmente favorables para ejecutar la prestación por ser líderes en el sector sanitario para la comercialización de los productos ofertados. Aseguran que los costes quedan cubiertos adecuadamente con el precio ofertado, garantizando la sostenibilidad de los precios ofertados en la licitación.
- Que han desarrollado soluciones técnicas y originalidad en las prestaciones propuestas, afirmando que la calidad de los productos está garantizada para cumplir con el PPT, no viéndose en absoluto comprometida por tratarse de un precio especial.

- Pueden reducir costes por aplicación de soluciones técnicas, por ejemplo, por disponer de amplitud de empresas que trabajan en la fabricación, producción, formulación de sus productos y que disponen de medios tecnológicos más avanzados permitiendo que la producción y distribución se realice en condiciones perfectamente adaptadas a las necesidades de sus clientes. Afirman que por todo ello cuentan con la suficiente solvencia económica, financiera, técnica y profesional para prestar los suministros objeto de la convocatoria.
- Que los precios ofertados son precios de mercado, que están dentro de los márgenes que su empresa tiene marcados en su política de costes proporcionando así un ahorro en la ejecución del contrato.
- En cuanto a los plazos de suministro, pueden cumplir con los mismos por contar con convenios con su operador logístico, REDUR, que tiene amplia y sobrada experiencia en distribución de medicamentos, estando en disposición de suministrar en todo el territorio nacional, sin que se hayan registrado hasta la fecha incidencias o problemas en cuanto a la distribución de sus productos.
- Que cumplen con las obligaciones derivadas de las disposiciones sobre protección y condiciones de trabajo de sus empleados. Se halla al corriente del cumplimiento de sus obligaciones en materia de Seguridad y Salud y Prevención de Riesgos Laborales impuestas por las disposiciones vigentes.
- Indica que cumple con sus obligaciones relativas a la fiscalidad, a la protección del medio ambiente y aspectos sociales y laborales en los términos del art. 129 de la Ley 9/2017 de CSP, en todas las fases que influyen en la comercialización de los productos ofertados, y que van desde la producción, pasando por la distribución, hasta su entrega al proveedor final.

EL SUBDIRECTOR DE GESTIÓN
ECONÓMICO-FINANCIERA

Firmado digitalmente por: CARMONA ADRADOS MANUEL
Fecha: 2024.01.30 21:58

INFORME DE ACEPTACIÓN O RECHAZO DE OFERTA ANORMALMENTE BAJA O DESPROPORCIONADA

Habiendo sido analizadas las ofertas recibidas a la licitación del expediente abierto de suministros **A/SUM-044848/2023: "MATERIAL NECESARIO PARA EL ASEO E HIGIENE DEL PACIENTE"**, se advirtió que por razón del importe y de acuerdo con lo recogido en el punto 8 de la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, la oferta de la empresa **SH MEDICAL SALUD Y SERVICIOS IBÉRICA S.L.** para el lote 9, se consideró como "**anormalmente baja o desproporcionada**", por lo que se le concedió trámite de audiencia, para que en ese plazo presentasen la defensa de la viabilidad de dichas ofertas.

Recibido el informe justificativo por parte de la empresa, **SH MEDICAL SALUD Y SERVICIOS IBÉRICA S.L** y de su posterior estudio, se pueden extraer las siguientes conclusiones:

- Que **SH MEDICAL SALUD Y SERVICIOS IBÉRICA S.L** es distribuidor del producto ofertado, por lo tanto, tienen adecuada información sobre los costes de distribución y transporte. Pueden asegurar que los costes quedan cubiertos adecuadamente con el precio ofertado.
- La calidad del producto está garantizada cumpliendo perfectamente con lo establecido en el PPT de la licitación, con las especificaciones indicadas en la ficha técnica entregada y las de cualquier otra publicación referente al producto ofertado, no viéndose en absoluto comprometida por tratarse de un precio especial
- Han optimizado los procesos logísticos al máximo y han conseguido reducir los costes variables a medida que aumenta la cantidad y las posibilidades de programar el trabajo, lo cual les permite ofrecer precios especiales muy competitivos.
- El art 85 del Real Decreto 1098/2011 que desarrolla la LCSP indica los criterios a tener en cuenta para apreciar las ofertas desproporcionadas y matiza que para la valoración de las ofertas como desproporcionadas la mesa de contratación podrá considerar la relación entre la solvencia de la empresa y la oferta presentada. Entienden que la solvencia de su empresa está sobradamente probada por ser una de las empresas líderes de los productos ofertados.
- El precio ofertado es un precio de mercado que está dentro de los márgenes que su empresa tiene marcados en su política de costes proporcionando así al organismo un ahorro considerable en la ejecución del contrato y facilitando el interés público.

EL SUBDIRECTOR DE GESTIÓN
ECONÓMICO-FINANCIERA

Firmado digitalmente por: CARMONA ADRADOS MANUEL
Fecha: 2024.01.30 21:58

INFORME DE ACEPTACIÓN O RECHAZO DE OFERTA ANORMALMENTE BAJA O DESPROPORCIONADA

Habiendo sido analizadas las ofertas recibidas a la licitación del expediente abierto de suministros **A/SUM-044848/2023: "MATERIAL NECESARIO PARA EL ASEO E HIGIENE DEL PACIENTE"**, se advirtió que por razón del importe y de acuerdo con lo recogido en el punto 8 de la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, la oferta de la empresa **VESISMIN SLU. para el lote 4**, se consideró como **"anormalmente baja o desproporcionada"**, por lo que se le concedió trámite de audiencia, para que en ese plazo presentasen la defensa de la viabilidad de dichas ofertas.

Recibido el informe justificativo por parte de la empresa, **VESISMIN SLU** y de su posterior estudio, se puede extraer la siguiente conclusión:

- La empresa aporta facturas con importe similar al precio ofertado en el lote 4, pudiendo comprobarse que las ofertas están dentro del precio de mercado.

EL SUBDIRECTOR DE GESTIÓN
ECONÓMICO-FINANCIERA

Firmado digitalmente por: CARMONA ADRADOS MANUEL
Fecha: 2024.01.30 21:57