

PAS 19/2024.

OBJETO: “CONTRATACIÓN DEL SERVICIO DE ENTREGA DE MEDICACIÓN HOSPITALARIA DESDE EL SERVICIO DE FARMACIA DEL HOSPITAL UNIVERSITARIO LA PAZ AL DOMICILIO DE LOS PACIENTES EXTERNOS”

INFORME SOBRE LAS OFERTAS CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS: GESTIÓN, TRANSPORTES Y DISTRIBUCIÓN MENSAJEROS, S.L.

1. ANTECEDENTES

Dentro del proceso de licitación, conforme a las normas del procedimiento abierto con pluralidad de criterios establecidas en la LCSP, para la contratación de los servicios arriba referenciados, las empresas interesadas han presentado, a través del sistema de licitación electrónica, documentación y proposiciones económicas. Tras las correspondientes evaluaciones de las mencionadas proposiciones se comprueba e identifica si alguna de las empresas presenta oferta económica anormalmente baja con relación al criterio establecido en el Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares.

Se identifica como proposición anormalmente baja la oferta económica de la empresa GESTIÓN, TRANSPORTES Y DISTRIBUCIÓN MENSAJEROS, S.L. Por ello, la Mesa de Contratación requirió justificación sobre la viabilidad de su oferta a GESTIÓN, TRANSPORTES Y DISTRIBUCIÓN MENSAJEROS, S.L.

2. JUSTIFICACIÓN DE LA OFERTA Y EVALUACIÓN

Esta Dirección General ha recibido de la Mesa de Contratación la documentación con la que esta empresa justifica la proposición económica que ha presentado, identificada como anormalmente baja, a fin de que sea evaluada.

Se analizan los argumentos que la empresa utiliza para justificar la valoración a la baja de la oferta presentada.

La empresa detalla pormenorizadamente las condiciones de su oferta, atendiendo a los aspectos particulares que contempla el Art. 149.4 de la Ley 9/2017 de Contratos del Sector Público, y que se relacionan a continuación.

A) Ahorro que permite el procedimiento de ejecución

A.1) Experiencia en contratos similares.

A.2) Experiencia en la zona. Contratos ejecutados

A.3) Personal experimentado ya en plantilla.

A.4) Vehículos adecuados.

A.7) Infraestructura propia ya adecuada para el servicio.

B) Soluciones técnicas adoptadas y condiciones excepcionalmente favorables de que disponga para suministrar prestar los servicios o ejecutar el contrato.

B.1) Aprovechamiento de recursos utilizando sinergias entre actividades desarrolladas en la misma área.

C) Respeto de obligaciones que resulten aplicables en materia medioambiental, social o laboral, y de subcontratación, no siendo justificables precios por debajo de mercado o que incumplan lo establecido en el artículo 201.

C.1) La empresa especifica que más del 90% de su plantilla lo conforman trabajadores con contrato indefinido acogidos al Convenio Colectivo vigente para empresas de mensajería.

C.2) Certificación en ISO 45001:2018 (Certificación de Sistema de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo)

Para la justificación de los importes presentados la empresa argumenta su alto nivel de estabilidad en plantilla con capacidad para asumir la ejecución del nuevo contrato sin incrementos de costes de personal, así como contar con la flota de vehículos y la infraestructura suficiente y necesaria para la realización del servicio sin necesidad de inversiones más allá de los gastos de mantenimiento y combustible.

3. CONCLUSIÓN

La empresa realiza una enumeración de razones para justificar su propuesta económica, y aporta acreditaciones que permiten comprobar la viabilidad de la oferta.

Por todo lo anterior la justificación de esta empresa se considera que explica satisfactoriamente el bajo nivel de los precios o costes propuestos.