

Canal de Isabel II

INFORME RELATIVO A LA JUSTIFICACIÓN DE
LA OFERTA ECONÓMICA PRESENTADA POR
LA EMPRESA CARYOSA HYGIENIC
SOLUTIONS, S.L., PARA EL CONTRATO N.º
2024/12.- DE “SERVICIO INTEGRAL DE
CARDIOPROTECCIÓN DE LA OFICINA DE
CANAL DE ISABEL II ENTE PÚBLICO.”

23 de julio de 2024

ÍNDICE

| | |
|---------------------------------------|---|
| 1. OBJETO | 2 |
| 2. ANTECEDENTES..... | 2 |
| 3. ANÁLISIS DE LA DOCUMENTACIÓN | 2 |
| 4. CONCLUSIONES | 4 |

1. OBJETO

El presente informe tiene por objeto analizar la justificación de la oferta económica presentada por la empresa **CARYOSA HYGIENIC SOLUTIONS, S.L.** para el **contrato 2024/12**.

2. ANTECEDENTES

En el Acuerdo de la Mesa de Contratación, de fecha 31 de mayo de 2024, se indicaba que la oferta presentada por **CARYOSA HYGIENIC SOLUTIONS, S.L.** se encontraba en presunción inicial de valor anormal o desproporcionado, en consecuencia se requirió, en fecha de 31 de mayo de 2024, la justificación de la valoración de la oferta y las razones y circunstancias que justifiquen que la oferta presentada podría ser efectivamente ejecutada en los términos ofertados; según lo establecido en el punto 8.bis. del Anexo I del PCAP

3. ANÁLISIS DE LA DOCUMENTACIÓN

Con fecha 05 de junio de 2024, se recibió comunicación por parte de la empresa **CARYOSA HYGIENIC SOLUTIONS, S.L.**, en respuesta al requerimiento. Procediendo, a continuación, al análisis, de la documentación en cumplimiento con el punto 8.1 del Anexo I del PCAP y el artículo 201 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público.

Atendiendo a lo anterior, el licitador debe precisar las condiciones de la oferta, en particular en lo que se refiere al ahorro que permita el procedimiento de ejecución del Contrato, las soluciones técnicas adoptadas y las condiciones excepcionalmente favorables de que disponga para ejecutar la prestación, la innovación y originalidad de las prestaciones propuestas, el respeto de obligaciones que resulten aplicables en materia medioambiental, social o laboral, y de subcontratación, no siendo justificables precios por debajo de mercado o que incumplan lo establecido en el artículo 201 de la LCSP, o la posible obtención de una ayuda de Estado.

Asimismo, la justificación aportada debe demostrar que resulta posible que la solución propuesta pueda ser efectivamente ejecutada en los términos ofertados, para lo que el licitador precisará las razones, circunstancias y condiciones de la oferta.

Se rechazarán aquellas ofertas que no presenten análisis, desglose o estudio económico que motive suficientemente el importe económico ofertado. La justificación aportada debe asegurar el respeto de las disposiciones relativas a la protección del empleo y las condiciones de trabajo vigentes en el lugar en que se vaya a realizar la prestación.

En la documentación recibida, se indica lo siguiente para justificar la viabilidad de la oferta:

La empresa CARYOSA HYGIENIC SOLUTIONS, S.L. (en adelante CARYOSA) manifiesta que es especialista en la prestación de servicios integrales de cardioprotección en el ámbito privado y público y distribuidor de productos cardiológicos de primera calidad, con más catorce años de experiencia en el sector salud, un equipo de profesionales cualificados y nuestra presencia en todo el territorio nacional certifica nuestra capacidad técnica y económica.

También alude a que es impulsora de proyectos como “Barcelona Ciudad Cardioprotegida”, estando asociada con las principales entidades en materia de Cardioprotección: European Resuscitation Council (ERC), American Heart Association (AHA) o el Consejo Español de Resucitación Cardiopulmonar (CERCP) acreditan su solvencia como empresa dedicada a la integración y desarrollo de planes integrales de cardioprotección en todo tipo de entornos e instalaciones siguiendo las recomendaciones y protocolos internacionales establecidos por estos organismos.

CARYOSA se compromete a nombrar una persona de su organigrama profesional como interlocutor válido con el Canal Isabel II Ente Público, responsable de la buena ejecución del contrato en todos sus términos y velará por la aplicación de las obligaciones que resulten aplicables en materia medioambiental, social o laboral.

CARYOSA argumenta que es distribuidor y Servicio Técnico Oficial acreditado por el fabricante de los equipos desfibriladores marca PHILIPS y que se mantendrán en las condiciones especificadas por el fabricante, conservando la seguridad y prestaciones previstas durante todo el período del contrato.

Disponen de personal en plantilla especialista en Cardioprotección, formado y autorizado por los fabricantes de los desfibriladores que distribuye para la prestación del servicio de asistencia técnica y mantenimiento.

La propia empresa es entidad formadora y sus propios formadores, homologados y acreditados por el Consejo Español de Resucitación Cardiopulmonar (CERCP) y la Sociedad Española de Medicina Intensiva Crítica y Unidades Coronarias (SEMICYUC), así como, por los organismos internacionales y nacionales en materia de cardioprotección.

Tienen habilitada en su web su propia plataforma online de formación sobre el curso de SVB y DEA al que se accede con usuario y contraseña individual.

Tiene delegación y servicio técnico en Madrid provisto de personal suficiente y stock para emergencias, además, de un servicio telefónico de Asistencia Técnica y Atención al Cliente 24 horas todos los días del año.

Ambas circunstancias, junto con el sistema de auto test que incorpora el propio desfibrilador, implican, según CARYOSA, mínimos costes de desplazamiento, instalación e intervenciones por mantenimiento preventivo y correctivo, simples y de duración muy limitada.

Produce sus propias vitrinas y desarrolla sus propios sistemas de comunicación y control de los equipos y accesorios que comercializa.

Que CARYOSA es distribuidor del fabricante de desfibriladores PHILIPS desde hace años y debido al volumen de ventas que esto representa, obtiene condiciones económicas preferenciales en la compra de equipos y accesorios y, por tanto, le permite cotizar sus ofertas a precios altamente competitivos.

La propuesta presentada, considerando la duración del contrato y su valor estimado, la empresa espera obtener, como mínimo, un beneficio aproximado del 37,75 %.

En el supuesto de no ejecutarse las prórrogas previstas, los equipos, según sus estimaciones, tendrían un valor residual de mercado que compensaría el importe de la oferta calculado en base al valor estimado del contrato.

Por último, la empresa CARYOSA adjunta una valoración cuantitativa donde desglosan los costes aplicables al suministro del desfibrilador, accesorios y servicios, no pudiendo transcribirse en este informe por su carácter confidencialidad.

4. CONCLUSIONES

Por lo anterior, se considera que la justificación de valor anormal o desproporcionado de la oferta presentada por la empresa **CARYOSA HYGIENIC SOLUTIONS, S.L.**, aporta explicaciones suficientes que demuestran la viabilidad de la correcta ejecución del contrato en las condiciones ofertadas y, como consecuencia, se propone aceptar la correspondiente oferta.

En Madrid, a 23 de julio de 2024



Firmado digitalmente por:
ANGEL ILLERA GIL (R: Q2817017C)
C= ES O = CANAL DE ISABEL II
COMUNIDAD DE MADRID

D. Ángel Illera Gil
Jefe del Área de Servicios Administrativos

"Este documento es copia del original firmado. En aplicación de la normativa vigente, se han ocultado datos personales y los códigos que permitirían acceder al original"