

INFORME SOBRE JUSTIFICACIÓN DE OFERTA CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS DE LA EMPRESA, GALMEDICA S.L, PARA EL CONTRATO “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO SANITARIO Y MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES); A/SUM-027828/2024

Requerida la empresa GALMEDICA S.L, para que justifique la oferta incurso en presunción de anormalidad para el lote 2 del contrato **“Suministro de equipamiento sanitario y médico asistencial para centros adscritos a la Agencia Madrileña de Atención Social (4 lotes); A/SUM-027828/2024**, y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149.4 de la LCSP, se le concedió plazo, para que justificara y desglosara razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

CONTESTACIÓN AL REQUERIMIENTO DE LA EMPRESA

D. Carlos Vilarchao González, D.N.I. número 34.943.649W, en nombre y representación de la empresa GALMEDICA S.L, presenta escrito, en tiempo y forma, en el que expone, en síntesis:

La calidad de los productos está garantizada cumpliendo perfectamente con el Pliego de Prescripciones Técnicas que ha regido la presente licitación, no viéndose en absoluto comprometida por tratarse de un precio especial.

Referente al Lote 2: “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO MÉDICO FARMACÉUTICO” de dicho expediente, el importe de licitación de dicho lote asciende a 40.286,00 euros impuestos no incluidos. La empresa Galmédica S.L. realiza una oferta de 29.935,00 euros impuestos no incluidos, suponiendo ésta una bajada de 10.351,00 euros impuestos no incluidos (porcentaje del $\pm 25,69\%$ sobre el precio de licitación).

Para la concurrencia a esta licitación, han suscrito un compromiso de compra con distintos fabricantes, con los cuales mantienen un acuerdo comercial permanente, así como de la oferta realizada de forma específica para la presente licitación.

Que la concentración masiva de las compras les permite obtener precios a gran escala, posicionándoles en una inmejorable situación desde el punto de vista de minorar los costes asociados a este tipo de operaciones de suministro, transporte, distribución y colocación de suministros y productos hospitalarios.

Las condiciones comerciales que hemos ajustado con los suministradores para esta contratación han sido especialmente pactadas, pero no difieren en mucho de las acordadas globalmente, muy ventajosas para ambas partes y fruto de unas negociaciones muy estrechas para hacer frente a la atonía del mercado, a la actual situación económica y al aumento de la competitividad necesaria.

Otro elemento que nos ha permitido ajustar los márgenes de nuestra oferta, junto al ya comentado respaldo que tenemos por parte de los suministradores principales de esta licitación, es la realización de una detallada programación para el suministro, y una logística que nos permite minimizar los costes de transporte a destino “como una solución técnica adoptada para mejorar nuestra oferta”

Como soluciones técnicas adoptadas hay que indicar que todo el personal que interviene en el suministro es propio (no existe subcontratación alguna). La maquinaria usada es propia, a excepción de las grúas si fuesen necesarias.

*Los costes directos ($\pm 79,96\%$) son los costes de adquisición más los costes estipulados en el objeto del contrato para cada lote:../...
Los costes directos ascienden a $\pm 23.935,65$ € (se adjuntan presupuestos).*

*Los costes indirectos se estiman en un $9,62\%$ del precio total ofertado. Los costes indirectos son los costes necesarios para la ejecución del contrato que no corresponden a ninguna unidad concreta ../...
Los costes indirectos ascienden a $\pm 2.880,00$ €*

Finalmente, el beneficio industrial se ha estimado en un $\pm 10,42\%$ del precio total ofertado: $3.119,35$ €. Este valor es superior al valor común en el sector ($\pm 6\%$ del precio ofertado).

Queremos concluir indicando que los precios ofertados son precios de mercado, que están dentro de los márgenes que nuestra empresa tiene marcados en su política de costes, proporcionando así al Organismo un ahorro considerable en la ejecución del contrato, que garantizamos la continuidad del suministro durante toda la vida del contrato mediante el mantenimiento de unas existencias medias de productos terminado equivalentes al 10% de nuestra oferta, que la oferta está referida al plazo de ejecución establecido en los pliegos y puede ser cumplida en los términos y con las características técnicas requeridas, según se indica en el artículo 149 de la LCSP 9/2017.

En base al punto primero del Artículo 140 del Real Decreto Legislativo 3/2011, de 14 de noviembre, relativas a la publicidad de la adjudicación y a la información que debe darse a los candidatos y a los licitadores, dado que en este documento se incluyen datos de fabricantes, referencia de productos, tarifas, márgenes sobre tarifas y demás cuestiones técnicas y comerciales, DECLARAMOS todo el contenido de este informe como CONFIDENCIAL, y en particular, a los secretos técnicos o comerciales y a los aspectos confidenciales contenidos en el cuerpo del mismo.

ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA EMPRESA

Una vez analizada la información y datos aportados por la empresa se observa y determina lo siguiente:

Garantizan que los productos ofertados cumplen con el pliego de prescripciones técnicas.

Han suscrito un compromiso de compra con diferentes fabricantes, con los que mantienen acuerdos comerciales permanentes, que les permite respaldar la oferta realizada en la presente licitación.

Además, indican que todo el personal que interviene en el suministro pertenece a la empresa y realizan una detallada programación del mismo, lo que les permite minimizar los costes de transporte a los distintos destinos.

Presentan cálculos de los costes y beneficios, respaldados por documentos de las ofertas recibidas de los diferentes proveedores para los artículos que componen el lote 2.

Manifiesta que la estimación del beneficio industrial con la oferta presentada es superior al valor común del sector.

Por todo lo anteriormente expuesto y la documentación aportada se puede concluir que:

La oferta incura en presunción de anormalidad de la empresa GALMÉDICA, S.L, para el lote 2 del contrato " SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO SANITARIO Y MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES); A/SUM-027828/2024, queda suficientemente justificada.

EL JEFE DE SERVICIO DE ESTUDIOS, PROGRAMACIÓN Y ESTRATEGIA