

INFORME SOBRE JUSTIFICACIÓN DE OFERTA CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS DE LA EMPRESA, SOCIOSANI INICIATIVAS SOCIOSANITARIAS, S.L. con CIF: B85630325, PARA EL CONTRATO “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO SANITARIO Y MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL”

Requerida la empresa **SOCIOSANI INICIATIVAS SOCIOSANITARIAS, S.L** para que justifique la oferta incurso en presunción de anormalidad para el lote 1 del contrato **“SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO SANITARIO Y MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES)”**, *Expediente: A/SUM-027828/2024* y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149.4 de la LCSP, se le concedió plazo, para que justificara y desglosara razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

CONTESTACIÓN AL REQUERIMIENTO DE LA EMPRESA

D. Pedro Vicente Rico Díaz-Guerra con D.N.I número 00398483PD.N.I., en nombre y representación de la empresa SOCIOSANI INICIATIVAS SOCIOSANITARIAS, S.L, en adelante SOCIOSANI, presenta escrito, en tiempo y forma, en el que expone, en síntesis:

SOCIOSANI ha implantado a lo largo de los últimos años una serie de soluciones técnicas que le han permitido obtener unas condiciones de mercado excepcionalmente favorables, lo que se traduce en un ahorro importante en la gestión de costes directos e indirectos: entre otras, destacan las siguientes:

A nivel organizativo: SOCIOSANI forma parte del grupo UNIDIX, grupo de empresas líder a nivel nacional en distribución de material médico y clínico. La modernización implementada en sus procesos productivos durante los últimos años, conjuntamente con el incremento del volumen de producción, han permitido a SOCIOSANI abaratar sus costes al tiempo que se fortalecía su capacidad de negociación con sus proveedores. Actualmente, cuentan con más de 2.000 referencias en stock disponibles en sus almacenes, y una marca propia de productos de material médico fungible, bajo el nombre de UNIDIX.

Como resultado de todo ello, SOCIOSANI resulta cada día más competitiva, pudiendo de esta forma ofrecer precios más ventajosos a sus clientes, sin comprometer la correcta ejecución de los contratos.

La logística de SOCIOSANI se estructura a través de un moderno almacén en Madrid, lo que, dada su localización en territorio nacional y la disponibilidad de excelentes infraestructuras, permite reducir los costes de transporte y los plazos de entrega.

La cadena de suministro de SOCIOSANI permite la provisión de todos los productos en las condiciones ofertadas, gracias a la originalidad y, sobre todo, la eficacia en la gestión de su cadena de suministro (Supply Chain Management).

El crecimiento de sus empresas ha permitido abarcar nuevos proyectos y objetivos, ampliando y mejorando el desarrollo tecnológico de nuestros procesos internos, algo que repercute directamente en el impacto económico de las ofertas.

Como consecuencia de la innovación y la gestión SOCIOSANI consigue obtener un ahorro de costes que le aporta una ventaja competitiva a la hora de ofertar los precios de sus productos, sobre la base de las economías de escala.

Así mismo SOCIOSANI declara que cumple con creces con todos los estándares exigidos legalmente, aportando declaración responsable en la cual manifiesta que acredita el “escrupuloso” cumplimiento de la legislación social y laboral. Así mismo aportan certificado de cumplimiento de los estándares de criterios medioambientales a través de la ISO 14001:2015.

También manifiestan que no ha obtenido ninguna ayuda del Estado, por lo que sus posturas o proposiciones no tienen como soporte o elemento distorsionador la presencia de ayudas públicas.

ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA EMPRESA

Una vez analizada la información y datos aportados por la empresa se observa y determina lo siguiente:

Garantizan que la oferta presentada cumple todas las exigencias previstas tanto en el Pliego de Condiciones Administrativas Particulares como en el Pliego de Prescripciones Técnicas.

A nivel logístico disponen de almacén en Madrid, lo que permite reducir costes de transporte y plazos de entrega.

A nivel organizativo cuentan con más de 2.000 referencias en stock, y una marca propia de productos de material médico fungible.

No reciben ayuda estatales por lo que sus posturas o proposiciones no tienen como soporte o elemento distorsionador la presencia de ayudas públicas.

Por todo lo anteriormente expuesto y la documentación aportada se puede concluir que:

La oferta incura en presunción de anormalidad de la empresa SOCIOSANI INICIATIVAS SOCIOSANITARIAS, S.L, para el lote 1 del contrato: "SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO SANITARIO Y MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES)", Expediente: A/SUM-027828/2024, queda suficientemente justificada.

EL JEFE DE SERVICIO DE ESTUDIOS, PROGRAMACIÓN Y ESTRATEGIA