

INFORME SOBRE PRESUNCIÓN DE OFERTA ANORMAL EN RELACIÓN CON EL CONTRATO DE SERVICIOS DENOMINADO “CREACIÓN DE ACTIVIDADES FORMATIVAS A MEDIDA Y PROVISIÓN DE CURSOS DE CATÁLOGO PARA LA AMPLIACIÓN DE LA OFERTA FORMATIVA DEL PROYECTO DE AUTOFORMACIÓN PARA EL PERSONAL AL SERVICIO DE LA COMUNIDAD DE MADRID (2 LOTES)”

En fecha 18 de octubre de 2024 se ha procedido a la apertura de las proposiciones económicas de los licitadores admitidos en el procedimiento abierto con pluralidad de criterios para la adjudicación del contrato de servicios denominado “CREACIÓN DE ACTIVIDADES FORMATIVAS A MEDIDA Y PROVISIÓN DE CURSOS POR CATÁLOGO PARA LA AMPLIACIÓN DE LA OFERTA FORMATIVA DEL PROYECTO DE AUTOFORMACIÓN PARA EL PERSONAL AL SERVICIO DE LA COMUNIDAD DE MADRID (2 LOTES) (A/SER-024355/2024).

En relación con este contrato, se puso de manifiesto que las ofertas económicas presentadas por las siguientes empresas están incursas en presunción de anormalidad, de acuerdo a lo establecido en el artículo 149 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público. Tras el requerimiento efectuado por parte de la División de Contratación de la SGT de la Consejería de Economía, Hacienda y Empleo las empresas remitieron la documentación justificativa y procede ahora realizar el informe técnico indicando si ha quedado o no acredita su viabilidad.

LOTE 1

- DOTRAINING 4 FUTURE S.L
- MAINJOBS INTERNACIONAL EDUCATIVA Y TECNOLÓGICA, S.A.
- SOFTTEK DIGITAL SOLUTIONS S.L.U.
- TECHHEROX S.L.U.

LOTE 2

- MAINJOBS INTERNACIONAL EDUCATIVA Y TECNOLÓGICA, S.A.

Por parte de la Dirección General de Función Pública se procede al análisis de la documentación presentada, siendo el resultado del mismo el siguiente.

LOTE 1. DOTRAINING 4 FUTURE S.L

La empresa justifica su oferta en la sinergia empresarial propiciada por el accionariado y la experiencia en trabajos similares, antecedentes del modelo de negocio aplicado al proyecto y experiencias y know how empresarial.

Su marca que es la Escuela Europea de Empresa, indican que cuenta con una estructura tecnológica implementada para poder movilizar estos recursos con rapidez y, por lo tanto, no necesita incurrir en costes relacionados con ellos, citando entre dichos recursos las plataformas y contenidos E-learning en formato SCORM que son totalmente exportables. Indican experiencias similares que les han servido para establecer los costes de este proyecto. La oferta presentada la justifican mediante una argumentación técnica y otra económica. En la parte técnica indican entre otros aspectos que los costes de personal se ajustan a la realidad, legalidad y necesidades del proyecto, y que su experiencia les permite obtener sinergias que indiquen en la eficiencia y ahorro de costes.

Presente unos datos económicos, en los que partiendo de los perfiles necesarios y respetando los costes del convenio que es de aplicación, establecen las horas que en base a su experiencia se precisan para el desarrollo de las tareas necesarias, obteniendo los costes directos por hora de trabajo. A este importe le añaden los costes generales y el beneficio industrial para determinar su oferta económica indicando que cumplen el convenio colectivo, dedican las horas necesarias para cubrir con calidad todas las tareas y su metodología y procesos innovadores contribuyen a que esto sea posible.

LOTE 1. MAINJOBS INTERNACIONAL EDUCATIVA Y TECNOLÓGICA, S.A.

En la primera parte de la justificación argumenta la solvencia de la empresa en base a las cuentas presentadas, los trabajos realizados, los certificados de calidad y el equipo humano, aportando documentación justificativa.

Para cada uno de los 5 servicios que son objeto del proyecto, relaciona los perfiles profesionales necesarios y un resumen de las funciones que deben llevar a cabo. A partir de esta relación de medios humanos, se han calculado tanto los costes directos como indirectos que conllevaría la adscripción completa de este equipo para la correcta ejecución del contrato. Para el cálculo de los costes directos, tienen en cuenta lo establecido en los convenios que le son de aplicación, y presentan en unos cuadros resumen. Así mismo indican los gastos generales y el beneficio industrial.

Indican que la oferta económica permite el correcto desarrollo del proyecto, lo cual en parte se basa a los ahorros que tienen en base a:

- Soluciones técnicas adoptadas el no tener que incluir coste de amortización, ni el pago de licencias.

- La optimización de los procesos y las economías de escala.

Finalmente indican el interés en colaborar con la Consejería de Economía, Hacienda y Empleo pues para la empresa tiene un alto valor estratégico.

LOTE 1. SOFTTEK DIGITAL SOLUTIONS S.L.U.

La empresa indica su interés en participar en el proceso de licitación, el prestigio que supone colaborar con la Comunidad de Madrid, los trabajos realizados, la disposición de una capacidad técnica y profesional, tener un modelo pedagógico propio de desarrollo y producción de contenidos formativos y otros aspectos cualitativos.

Por otra parte, indica que en el cálculo de los costes del equipo requerido se han tenido en cuenta los costes asociados a la categoría profesional que les corresponden, y estos han sido calculados de acuerdo con el convenio aplicable a la empresa SOFTTEK. En su escrito, realizan un estudio pormenorizado de los costes aplicables a cada uno de los servicios en los que se desglosa el lote 1, poniendo de manifiesto que la oferta presentada es superior en un 12,82% a los costes laborales, constituyendo este margen el beneficio de la empresa.

También mencionan que todo el personal contratado por la empresa SOFTTEK, cuentan con un contrato laboral y alta en la Seguridad Social y percibe unos salarios superiores a los mínimos establecidos por los convenios colectivos del sector y que respetan las políticas propias que tienen establecidas en materias de calidad, medioambiente y prevención.

Finalizan su escrito asegurando la prestación del servicio por el precio ofertado con plena garantía de ejecución en los términos requeridos y en base al desglose económico aportado en la licitación.

LOTE 1. TECHHEROX S.L.U.

La empresa presenta certificados de buena ejecución, así como diversas certificaciones de organismos oficiales.

En otro documento, indica la categoría de los perfiles relacionados con XVIII Convenio colectivo estatal de empresas de consultoría, tecnologías de la información y estudios de mercados y de la opinión pública, que se intervendrán en el proyecto. A continuación, presenta el desglose de costes del proyecto que se ha realizado para la determinación su oferta, indicando para cada una de las categorías descritas anteriormente el coste económico anual y mensual. Finalmente, para cada uno de los 5 tipos de servicios que se solicitan en el proyecto, indica el tiempo asignado a cada una de las categorías, desglosando en un cuadro complementario las tareas a realizar por cada una de las categorías y el tiempo que emplean en las mismas. Así mismo incluyen un cronograma y actividades complementarias a realizar.

Finalizan el documento relacionado la experiencia previa, la metodología de trabajo que les permite un ahorro de tiempo lo que incide en los costes. Así mismo indica y detalla las condiciones técnicas y de infraestructura que califican como excepcionalmente favorables para la prestación de sus servicios, lo que le permite optimizar costes y maximizar la eficiencia

LOTE 2. MAINJOBS INTERNACIONAL EDUCATIVA Y TECNOLÓGICA, S.A.

En la primera parte de la justificación argumenta la solvencia de la empresa en base a las cuentas presentadas, los trabajos realizados, los certificados de calidad y el equipo humano, aportando documentación justificativa.

La valoración de la oferta la hace en función de los costes directos (retribución del equipo, material didáctico plataforma eLearning) y los costes indirectos (costes generales y de gestión). La empresa indica que ya dispone de los cursos, por lo que no tienen que considerar costes de amortización ni de pago de licencias, por lo que sólo consideran gastos de implementación, de soporte, mantenimiento y de gestión.

La valoración la realizan atendiendo a las horas necesarias basadas su experiencia en servicios de naturaleza análoga. Para el cálculo de los costes laborales han considerado los precios medios del mercado laboral para los distintos perfiles que intervienen en las distintas actividades a llevar a cabo. Al igual que en el lote 1 indican los ahorros que se producen en base a las soluciones técnicas adoptadas, los costes de producción e indican el valor añadido que para ellos supone contratar con la Consejería.

CONCLUSION

Por lo que respecta a las justificaciones del LOTE 1 todas las empresas presentan una estructura de informe similar, argumentan la capacidad técnica de la empresa que les permite obtener sinergias y reducir costes, desglosan la oferta en función de los perfiles que consideran necesarios, el tiempo dedicado a las diferentes tareas, y el convenio aplicable. Teniendo cuenta los costes generales y el beneficio industrial que esperan obtener formulan finalmente su oferta económica. En el caso del LOTE 2, por lo que respecta al coste solo tienen en cuenta los costes de implementación, soporte y mantenimiento.

A la vista de lo anteriormente expuesto, no hay motivos para considerar que las ofertas presentadas por las empresas no puedan ser cumplidas, por lo que no hay base para rechazarlas.

EL SUBDIRECTOR DE ACTUACIONES JURÍDICAS, PROGRAMACIÓN
Y GESTIÓN DEL CONOCIMIENTO

Firmado digitalmente por: RODRÍGUEZ HERRERO VICENTE
Fecha: 2024.11.24 20:14