

INFORME SOBRE JUSTIFICACIÓN DE OFERTA CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS DE LA EMPRESA, VIDA GERIÁTRICA, S.L, PARA EL CONTRATO “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE FISIOTERAPIA, PODOLOGÍA, PELUQUERÍA Y SANITARIO PARA DIVERSOS CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (6 LOTES)”, EXPEDIENTE: A/SUM-029101/2024

Requerida la empresa VIDA GERIÁTRICA, S.L., para que justifique la oferta incurso en presunción de anormalidad para el lote 1 del contrato “Suministro de equipamiento de fisioterapia, podología, peluquería y sanitario para diversos centros adscritos a la Agencia Madrileña de Atención Social (6 lotes)”. Expediente: A/SUM-029101/2024 y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149.4 de la LCSP, se le concedió plazo, para que justificara y desglosara razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

CONTESTACIÓN DE LA EMPRESA AL REQUERIMIENTO

Don Gonzalo Sánchez Ruiz con D.N.I. nº 76.039.494-E, en nombre y representación de la empresa Vida Geriátrica S.L. con CIF B.10292282, presenta escrito, en tiempo y forma, en el que expone, en síntesis:

- *Que la mercantil Vida Geriátrica S.L. no es fabricante de los productos ofertados.. somos una empresa de ámbito nacional en el sector de la distribución de material de uso médico y material geriátrico-rehabilitación.*
- *Los proveedores con los que trabajamos nos suministran productos a precios muy competitivos dada la amplia relación existente con ellos y los volúmenes de compras efectuados de forma anual.. VIDA GERIÁTRICA S.L. posee acuerdos comerciales con las fábricas y distribuidores nacionales de los productos ofertados, tales como rappels por volumen de compra y descuentos por pronto pago con nuestros proveedores.*
- *Los precios de compra incluyen el transporte hasta nuestras instalaciones disponiendo VIDA GERIÁTRICA S.L. de medios y personal propios para su reparto, puesta en marcha o montaje y mantenimiento.. unificando la mayor cantidad de artículos posibles en un único fabricante/proveedor para así obtener el mejor precio de distribución.*
- *Que nuestra empresa dispone de medios humanos suficientes para el suministro, entrega en el emplazamiento designado, no teniendo así que incurrir en la subcontratación de estos servicios.*
- *Que las entregas se realizarían de forma centralizada, entregando por nuestros medios el material menos voluminoso, y encargándose los distribuidores mencionados anteriormente de la entrega del material más voluminoso.*
- *La realización de una detallada programación para el suministro, y una logística que nos permite que nuestros proveedores asuman la gran mayoría de los costes de transporte de mercancía voluminosa, reduciendo de esta forma los costes de transporte y almacenaje que son prácticamente nulos.*

- *El único coste a asumir sería el de la recepción de materiales (no contemplado en este caso al disponer de nave industrial en propiedad) y el del transporte hasta los centros residenciales que podría hacerse mediante nuestros propios medios.*
- *Los distribuidores que participan en este proceso nos aseguran el precio de compra durante 60 días, y sobre el PVP tenemos un descuento importante por cantidad que ronda el 40%*
- *Todos nuestros procesos están supervisados bajo las normativas ISO 9001 y 14001.. Dichas normativas aseguran que nuestra empresa cumple los estándares de calidad tanto de gestión interna como en relación al medio ambiente.*

ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA EMPRESA

Una vez analizada la información y datos aportados por la empresa se observa y determina lo siguiente:

La sociedad Vida Geriátrica, S.L. es un distribuidor a nivel nacional de material médico, geriátrico y de rehabilitación. Los proveedores les aplican descuentos que rondan el 40%.

Los fabricantes se encargan de la entrega del material más voluminoso, de modo que el licitador sólo soportará el coste de almacenamiento y transporte de los productos de reducido volumen. Cuenta, para el almacenamiento, con una nave industrial en propiedad. El transporte de la mercancía menos voluminosa a los centros residenciales se realizará con personal propio, realizando una detallada programación que permita la entrega centralizada en dos días.

En el cálculo de la oferta han aplicado un beneficio industrial del 14%, lo que confirma la rentabilidad de la operación para la sociedad.

Por todo lo anteriormente expuesto se justifica de forma razonable la oferta incurso en presunción de anormalidad de VIDA GERIÁTRICA S.L., para el lote 1 del contrato “Suministro de equipamiento de fisioterapia, podología, peluquería y sanitario para diversos centros adscritos a la Agencia Madrileña de Atención Social (6 lotes)” EXPEDIENTE Nº A/SUM-029101/2024.

LA TITULADA SUPERIOR DE LA SUBDIRECCIÓN GENERAL DE CENTROS Y PROGRAMAS