

Este documento se ha obtenido directamente del original que contenía la firma auténtica y, para evitar el acceso a datos personales protegidos, se ha ocultado el código que permitiría comprobar el original.

INFORME RELATIVO A LA JUSTIFICACIÓN DE LA PROPOSICIÓN ECONÓMICA DE LA EMPRESA AIRTECH LEVANTE S.L. EN EL EXPEDIENTE DE CONTRATACIÓN A/SER-016735/2024 “SERVICIO DE GESTOR DE INFRAESTRUCTURAS AÉREAS DE LOS HELIPUERTOS ADSCRITOS A LA DIRECCIÓN GENERAL DE EMERGENCIAS”

La empresa AIRTECH LEVANTE, S.L., ha presentado oferta en el expediente de contratación arriba indicado, pudiendo incluir la misma valores anormales o desproporcionados. Su oferta se desvía un 15,29% del umbral que determina a partir del cual una proposición puede ser considerada anormalmente baja, de acuerdo al criterio establecido en el PCAP del expediente de contratación A/SER-016735/2024.

La citada empresa presenta en su escrito justificativo los siguientes argumentos:

1. Los coeficientes de dedicación del personal dedicado a la prestación del servicio y la estructura de costes que han dispuesto para la prestación del servicio.

En relación al coeficiente de dedicación del personal, AIRTECH LEVANTE, S.L. aporta los siguientes valores:

	Dedicación Anual	% Dedicación	Coste año	Coste total
Coordinador	228,00	12,72%	4.820,24	9.640,48
Técnicos Gestión	2.460,00	137,28%	40.323,23	80.646,47
TOTAL	2.688,00	150,00%	45.143,47	90.286,94

Respecto a los cálculos que determinaron el presupuesto base de licitación, AIRTECH LEVANTE, S.L. plantea una reducción de los coeficientes de dedicación del grupo profesional I – nivel salarial 1 (70% frente al 12,72% indicado por la AIRTECH LEVANTE, S.L.), y del grupo profesional I – nivel salarial 2 (80% frente al 68,64% indicado por la AIRTECH LEVANTE, S.L.)

En relación a la estructura de costes, AIRTECH LEVANTE, S.L. aporta los siguientes valores:

Partida	Coste
Gastos Personal	90.286,94 €
Gastos Generales (4%)	3.611,48 €
Beneficio (5 %)	4.501,58 €
Total Oferta	98.400,00 €

Respecto a los cálculos que determinaron el presupuesto base de licitación, AIRTECH LEVANTE, S.L. plantea una reducción de los gastos de personal (asociado a la reducción de los coeficientes de dedicación indicada anteriormente) y una reducción en

los gastos generales (del 6% al 4% indicado por la AIRTECH LEVANTE, S.L.), y del beneficio industrial (del 6% al 5% indicado por la AIRTECH LEVANTE, S.L.)

2. Soluciones técnicas adoptadas y condiciones excepcionalmente favorables para prestar los servicios

2.1. Soluciones técnicas adoptadas

AIRTECH LEVANTE, S.L. señala que disponen de una planificación y sistema de trabajo ya implantado que, una vez adaptado a este expediente, les permitirá, a través de la dedicación de horas planteadas y asignadas a cada técnico, reducir costes. En este sentido, añaden lo siguiente:

- Disponen de un procedimiento para la supervisión de las instalaciones, en el cual se indica el procedimiento para las visitas planificadas y no planificadas; los medios de contacto; y formatos y plantillas de documentación a utilizar.
- Disponen de un procedimiento para revisión y actualización de los procedimientos.
- Disponen de un procedimiento de distribución de la información y registro de las operaciones.
- Disponen de un procedimiento para la supervisión y control de los obstáculos en las superficies limitadoras de obstáculos de los helipuertos.

Así mismo, este sistema de trabajo, les permitiría reducir los costes por desplazamientos y dietas.

2.2. Condiciones excepcionalmente favorables para prestar los servicios

AIRTECH señala que reúne una serie de condiciones, listadas a continuación, que le permiten prestar los servicios de manera especialmente eficaz y con un gran nivel de calidad:

- Experiencia superior a 10 años en gestión de helipuertos.
- Conocimiento de los helipuertos que forman parte del expediente.

Este conocimiento, añaden, les permite tener conocimiento de los helipuertos y conocer sus problemáticas, permitiendo el ahorro de horas de trabajo y costes, sin menoscabo de la calidad del servicio prestado.

Cabe señalar que AIRTECH es el Gestor de los Helipuertos que forman parte del expediente A/SER-016735/2024, a través de un contrato menor tramitado en 2024 una vez finalizado el expediente de contratación A/SER-001607/2019.

- Formatos pre-diseñados, ya utilizados en los helipuertos que forman parte del expediente.

Gracias a estos formatos, indican, se reducirán los tiempos de ejecución de la documentación pertinente, se reducirán los costes y se mejorará enormemente la calidad de la documentación.

3. Innovación y originalidad de las prestaciones propuestas

AIRTECH señala que destinará los siguientes medios innovadores para la ejecución del contrato, que permiten obtener la máxima eficiencia del trabajo dedicado, disminuyendo las horas de trabajo/hombre:

- TRABAJOS CON DRON. Añaden que gracias al dron se reducen los tiempos dedicados a los levantamientos topográficos, se reducen gastos por alquiler de equipos y se mejoran los datos obtenidos. Por otra parte, también se disminuye el tiempo invertido en la coordinación de tareas con el operador
- SOFTWARE PROPIO de Sistema de gestión de información de las operaciones en los helipuertos (que, señalan, permite tener toda la información almacenada adecuadamente, permite automatizar el análisis mensual y la distribución de la información a las partes interesadas) y Programa de cálculo de obstáculos (que, indican, permite realizar un análisis más exhaustivo de los obstáculos en menor tiempo, por tanto, mejorando los datos obtenidos y los tiempos empleados para ello)

4. Cumplimiento de las obligaciones en materia medioambiental, social y laboral

AIRTECH cuenta con el certificado ISO 14001 en materia de gestión ambiental como empresa de redacción de proyectos, y se encuentra adscrita al está adscrita al CONVENIO ESTATAL DE EMPRESAS DE INGENIERÍA Y OFICINAS DE ESTUDIOS TÉCNICOS. Ambas circunstancias, señalan, favorece una óptima condición de prestación de los servicios en cuanto al respeto a la legalidad vigente, tanto en materia sociolaboral como en materia medioambiental.

Atendiendo a los argumentos expuestos por la empresa licitadora AIRTECH LEVANTE, S.L., en particular en base a las Soluciones técnicas adoptadas y condiciones favorables para prestar los servicios (fundamentada, entre otras, en el hecho de que AIRTECH LEVANTE, S.L. es el actual gestor de los Helipuertos que forman parte del expediente A/SER-016735/2024, a través de un contrato menor tramitado en 2024 una vez finalizado el expediente de contratación A/SER-001607/2019) y a los Medios innovadores para la ejecución del contrato y, en mayor medida, a los Coeficientes de dedicación del personal

dedicado a la prestación del servicio y la Estructura de costes que han dispuesto para la prestación del servicio, se determina que la viabilidad de su oferta económica está debidamente justificada, acreditándose suficientemente los factores que contribuyen a la reducción de costes frente al presupuesto base de licitación, garantizando la calidad del servicio.

Las Rozas de Madrid, a fecha de firma

EL JEFE DE AREA DE MEDIOS TÉCNICOS

RUBÉN MIGUEL LÓPEZ
SEGOWIA [REDACTED]

Firmado digitalmente por RUBÉN
MIGUEL LÓPEZ SEGOWIA -

Fecha: 2024.12.03 14:32:49 +01'00'

Fdo. Rubén M. López Segovia