



Informe “Análisis de la justificación de la oferta anormalmente baja presentada por la empresa ACUNTIA, S.A.U.”

- **OBJETO DE LA LICITACIÓN: INSTALACIÓN DE SISTEMAS DE COMUNICACIONES PARA OPERACIÓN LAR (LÍNEA DE ALTA REGULARIDAD) EN LÍNEA 6 DE METRO DE MADRID – LOTE 3**
- **Nº DE LICITACIÓN: 6012400392**
- **Nº DE SOLICITUD DE CONTRATACIÓN: 2000004159**

Elaboradores y aprobadores:

Juan Miguel Hernández

Javier Sanz

El presente documento, emitido a efectos de cumplimiento de obligaciones en materia de transparencia, es copia fiel del original, en el que constan las firmas auténticas y completas de las personas firmantes. En cumplimiento de las obligaciones de protección de datos personales, no constan en esta copia datos identificativos adicionales a nombre y apellidos.

Fecha: 14 de abril de 2025



1 OBJETO

La proposición económica presentada por la Empresa ACUNTIA, S.A.U. a la licitación nº 6012400392, INSTALACIÓN DE SISTEMAS DE COMUNICACIONES PARA OPERACIÓN LAR (LÍNEA DE ALTA REGULARIDAD) EN LÍNEA 6 DE METRO DE MADRID – LOTE 3 ha resultado desproporcionada, o anormalmente baja, conforme a las previsiones recogidas al efecto en el Pliego de Condiciones Particulares que rige la licitación.

El objeto del presente informe es el análisis de la justificación presentada por ACUNTIA, S.A.U. para garantizar el correcto cumplimiento de la oferta recibida y, por tanto, la aceptación o rechazo y consiguiente exclusión de la misma.

2 ANTECEDENTES E INFORMACIÓN DE LA PROPOSICIÓN ECONÓMICA RECIBIDA

En la licitación de referencia, han llegado a la fase de valoración económica OCHO ofertas.

Una vez revisadas las proposiciones económicas, y realizado el correspondiente análisis de conformidad con los criterios contenidos en el Pliego de Condiciones Particulares, se ha apreciado que el importe de la oferta presentada por la empresa ACUNTIA, S.A.U. tiene un carácter desproporcionado o anormalmente bajo.

Siguiendo el procedimiento establecido en la normativa sobre contratación pública que resulta de aplicación a esta licitación y de conformidad con lo dispuesto en el Pliego de Condiciones Particulares, se ha procedido a dar trámite de audiencia al licitador, solicitándole informe con la valoración de su proposición económica y el detalle de las condiciones de la misma, en particular en lo que se refiere al ahorro que permita la ejecución del contrato.

3 REVISIÓN DE LA JUSTIFICACIÓN DE LA OFERTA ECONÓMICA

Una vez han sido recibidas por el Servicio de Ingeniería de Sistemas de Explotación las alegaciones y aclaraciones remitidas por la empresa ACUNTIA, S.A.U., se pone de manifiesto que dicha empresa asegura que se respeta las disposiciones relativas a la protección del empleo y las condiciones de trabajo vigentes. Los motivos que indica ACUNTIA, S.A.U. para justificar su oferta competitiva son los siguientes:

- **Acuerdo estratégico con el fabricante de electrónica de red.** ACUNTIA, S.A.U. asegura disponer de condiciones excepcionalmente favorables con el fabricante de la electrónica de red que le proporciona unas condiciones económicas más ventajosas frente a la competencia, así como el acceso a ciertos recursos (base de documentación, conocimientos técnicos, maquetas de equipos para realizar pruebas



etc.) que les permiten aplicar las mejores prácticas reduciendo tiempos en los despliegues y riesgos en los proyectos. Incluyen un documento del fabricante en el que se certifica que ACUNTIA, S.A.U. es *Diamond Partner* con especialización en switching y wireless y una certificación para servicios con la que consigue el mejor precio del mercado y que asegura que dispone de técnicos con la máxima certificación para el despliegue y mantenimiento de las soluciones a desplegar en el proyecto. El fabricante asegura que ACUNTIA, S.A.U. dispone de oferta suficientemente competitiva para ofertar los productos con unos márgenes comerciales dentro de la legalidad vigente.

- **Acuerdos estratégicos con fabricantes de cableado.** En cuanto al cableado asociado a instalar en el proyecto, se asegura disponer de un alto nivel de *partnership* con el fabricante seleccionado, lo cual le otorga descuentos exclusivos y condiciones preferenciales que se traduce en unos precios altamente competitivos. Presenta un certificado del fabricante del cableado que acredita a ACUNTIA, S.A.U. como instalador certificado.
- **Optimización de los procesos y reducción de costes operativos.** ACUNTIA, S.A.U. dispone de la infraestructura y técnicos cualificados en las soluciones tecnológicas presentadas para prestar los servicios necesarios en la licitación, y lo documenta con un listado indicando el número de perfiles técnicos de cada una de las áreas tecnológicas de trabajo. ACUNTIA especifica que habilitará un espacio para el proyecto en el laboratorio de que dispone en Madrid para realizar la comprobación y preconfiguración previa al despliegue, lo que les permitirá realizar un despliegue más rápido y eficiente reduciendo los errores en campo y optimizando el tiempo de implementación. También indican que dispondrán de un almacén en su oficina principal y de un depósito externalizado para que los equipos y materiales estén siempre a disposición, evitando demoras y optimizando la logística del proyecto. Además, según indican en proyectos previos con el mismo fabricante de electrónica de red, se han utilizado herramientas para la automatización de configuraciones del despliegue, optimizando el uso del personal técnico y, por tanto, reduciendo los costes sin afectar al servicio.
- **Experiencia y conocimiento en proyectos similares.** ACUNTIA, S.A.U. presenta un listado de ejemplo de proyectos similares en entornos ferroviarios y asegura que gracias al conocimiento acumulado en esos y otros proyectos han perfeccionado los procesos de instalación lo que redundará en una reducción de costes sin comprometer el cumplimiento técnico ni los plazos de entrega.
- **Reducción de costes indirectos.** ACUNTIA, S.A.U. dispone de una sede operativa en Madrid lo que minimiza los gastos de desplazamiento, dietas y alojamiento. Además,



cuenta con equipos de medida y personal propio altamente cualificado de modo que pueden ejecutar todos los trabajos sin necesidad de subcontratación reduciendo costes operativos.

- **Optimización del mantenimiento.** Proponen una estrategia de soporte y mantenimiento basada en disponer de material de sustitución ubicado en su oficina principal para conseguir reducir los tiempos de respuesta ante incidencias para reducir los costes operativos asociados a desplazamiento y gestión de repuestos.
- **Compromiso con la calidad y cumplimiento normativo.** Presentan un listado de los certificados AENOR de la empresa que avalan su compromiso con la calidad y el cumplimiento normativo: Certificado del Sistema de Gestión de Seguridad de la Información (ISO 27001:2022), Certificado del Sistema de Gestión de la Calidad (ISO 9001:2015), Certificado del Sistema de Gestión Ambiental (ISO 14001:2015), Certificado Huella de Carbono (ISO 14064:2018), Certificado del Sistema de Gestión de Servicio de Tecnologías de la Información (ENS-2019/0035), Certificado de Conformidad con el Esquema Nacional de Seguridad y Certificado del Sistema de Gestión, Seguridad y Salud en el Trabajo (SST-0071/2023).

Por último, identifican otros motivos que reflejan ahorro en el coste global del proyecto, entre los que se encuentra el ahorro en: los costes indirectos, gracias a una gestión centralizada y eficiente de los recursos logísticos y administrativos; los gastos generales, gracias a una estructura organizativa eficiente y la experiencia en proyectos similares; y un beneficio industrial ajustado (dentro de un margen razonable que asegura la viabilidad económica del proyecto) para conseguir una oferta atractiva.

4 CONCLUSIÓN

En conclusión, teniendo en cuenta lo anteriormente referenciado, a juicio del Servicio de Ingeniería de Sistemas de Explotación proponente de la presente licitación, se considera que con la justificación de la oferta aportada por la empresa ACUNTIA, S.A.U. respecto a las condiciones excepcionalmente favorables en la adquisición de la electrónica de red y cableado, el abaratamiento de los costes de implantación por el conocimiento adquirido en proyectos similares en entornos ferroviarios, la reducción de los costes indirectos y la reducción en los porcentajes de gastos generales y beneficio industrial, así como las pruebas documentales que adjunta (certificado del fabricante de electrónica de red asegurando el mejor precio de mercado, acreditación de instalador certificado por parte del fabricante de cableado, listado de proyectos similares previos, tabla de asignación de costes y acreditaciones de sistema de calidad) **la oferta puede ser aceptada en los términos presentados.**