

INFORME SOBRE LA JUSTIFICACIÓN PRESENTADA POR LA EMPRESA UTE PHILIPS – ACCENTURE – SSC Nº 1. DE SU OFERTA ANORMALMENTE BAJA PARA PROCEDIMIENTO Nº A/SUM-041639/2024 DENOMINADO “SISTEMA DE GESTIÓN DE LA IMAGEN MÉDICA DIGITAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID”

En relación con la respuesta de la empresa **UTE PHILIPS – ACCENTURE – SSC Nº 1.** (en adelante “**UTE**”) a la petición de justificación de la oferta incurso en baja anormal presentada al procedimiento **A/SUM-041639/2024 “SISTEMA DE GESTIÓN DE LA IMAGEN MÉDICA DIGITAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID”**, se redacta el presente informe a requerimiento, de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público.

Revisada la documentación y los argumentos contenidos en el escrito de justificación presentado por la UTE, se constata que la entidad fundamenta la viabilidad de su oferta principalmente en los siguientes puntos:

- En primer lugar y en relación con el Expediente de Contratación, la UTE garantiza su compromiso con el proyecto y con el objeto del expediente «SISTEMA DE GESTIÓN DE LA IMAGEN MÉDICA DIGITAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID» y ha puesto a disposición del proyecto todos los recursos disponibles por parte de las empresas que forman parte de la Unión Temporal, tanto a nivel nacional como internacional, para garantizar el cumplimiento de las obligaciones contractuales que se asumirían de adjudicársele el presente Expediente de Contratación, todo ello por cuanto tanto los Centros del SERMAS como la Comunidad de Madrid son un público objetivo de primer nivel de interés para la UTE.
- Otra de las razones por las que suscita especial interés este Expediente de Contratación es que, Philips ha desarrollado una innovadora solución tecnológica, que ha sido creada *ad-hoc* para el Expediente de Contratación de referencia, aprovechando el “*know-how*” que Philips ha adquirido en el sector de los *sistemas integrados de diagnóstico por la imagen (VNA)* tras la adquisición global de esa línea de negocio de Carestream. Actualmente, Philips cuenta con importantes contratos de colaboración con centros investigadores a nivel nacional, internacional y autonómico, que generan sinergias muy positivas y colaboración público-privada. Esa posición y el especial interés del Expediente de referencia han sido motivos por los que Philips, dentro de la UTE, ha realizado esfuerzos del más alto nivel para garantizar que la oferta sea viable y económicamente atractiva.
- Otra de las razones justificativas de la oferta económica de la UTE, que es ventajosa en comparación con la del resto de licitadores, es que el Software incluido en la propuesta es casi en su totalidad, un software desarrollado directamente por una de las empresas miembro de la Unión, Philips. El hecho de que la UTE pueda ofertar una tecnología que es propia de una de sus entidades miembro, esto es, un software desarrollado internamente, evita múltiples costes

de adquisición adicionales, algo que es una ventaja comparativa significativa en el caso de la oferta de la UTE frente a la de otras entidades.

- Además, la solvencia técnica y económica de las empresas de la Unión, también la posicionan de forma competitiva en relación con aquella pequeña parte del software, necesaria para dar cumplimiento al Expediente, que no desarrollada por las entidades miembro de la UTE. Las empresas que constituyen la Unión cuentan con acuerdos globales de suministro de cuantos materiales, códigos o cualesquiera otros elementos son precisos para la ejecución de Expedientes de alto nivel técnico, como el Expediente de SERMAS de referencia. Estos acuerdos proporcionan a la UTE unas condiciones económicas muy ventajosas, debido a que las negociaciones de producto se realizan a nivel mundial, lo que permite ofertar las soluciones resultantes (productos y servicios) obteniendo beneficios globales, y aplicando economía de escala y descuentos adicionales a proyectos de máximo nivel.
- Philips ha realizado un descuento significativo en su configuración a la Unión, permitiendo a la UTE hacer disponible para el SERMAS el producto tecnológicamente más avanzado, para la que sería la "instalación de referencia" no solo en España y en Europa.
- La UTE garantiza que su oferta cumple estrictamente con sus obligaciones en materia medioambiental, social y laboral.
- Sobre los concretos aspectos económicos y financieros de la oferta, la Unión quiere señalar que, además de encontrarse su oferta dentro de los importes de mercado, está garantizado un Beneficio industrial, no solo para la Unión sino para todas las entidades que forman parte de la misma, con los importes que se han consignado en la Oferta. Esto significa que, pese a no poder indicar el beneficio industrial concreto de cada miembro o de la UTE, podemos indicar que es superior al 10% en los términos de la propia oferta.

Por tanto, se concluye que al no proporcionar explicaciones sobre los costes porque manifiesta que los detalles financieros y de costes están dentro del concepto "secreto empresarial" no se puede valorar la baja de la oferta y su cumplimiento, conforme a lo expresado en el artículo 149.6 de la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público.

Por todo lo anterior el informe debería ser DESFAVORABLE.

Lo que se notifica a los efectos oportunos.

En Madrid, a fecha de firma
SUBDIRECTOR GENERAL DE PLANIFICACIÓN,
OPERACIONES Y SERVICIOS

Firmado por VEGANZONES ALONSO-CORTES
JOSE MARIA - [REDACTED] el día
23/04/2025 con un certificado emitido
por AC FNMT Usuarios