

Este documento se ha obtenido directamente del original que contenía todas las firmas auténticas y se han ocultado los datos personales protegidos y los códigos que permitirían acceder al original

**“SUMINISTRO DE EQUIPOS Y SERVICIO DE REPROGRAFÍA E IMPRESIÓN
EN LA AGENCIA PARA LA ADMINISTRACIÓN DIGITAL DE LA COMUNIDAD
DE MADRID”**

EXPEDIENTE ECON/000051/2024

Informe Técnico sobre la justificación de la valoración de la oferta presentada por la empresa **GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L.**



Contenido

1	Antecedentes	3
2	Valoración	4
3	Conclusión:.....	6

1 Antecedentes

El día 6 de mayo de 2025, se reunió la Mesa de Contratación de la Agencia para la Administración Digital de la Comunidad de Madrid para proceder, en virtud de lo establecido en la cláusula 13 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, a la apertura en acto público del Sobre nº 2, presentado por las empresas admitidas a la licitación del contrato de suministro denominado:

“SUMINISTRO DE EQUIPOS Y SERVICIO DE REPROGRAFÍA E IMPRESIÓN EN LA AGENCIA PARA LA ADMINISTRACIÓN DIGITAL DE LA COMUNIDAD DE MADRID”

Las ofertas económicas presentadas son las siguientes:

EMPRESA	Importe máximo ofertado (IVA no incluido)	Porcentaje general de baja ofertado
GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L.	140.035,68 €	39,10 %

En relación con lo establecido en el artículo 149 de la LCSP y en el apartado 8 de la Cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares a los efectos de apreciar, en su caso, el que alguna de las proposiciones presentadas no puede ser cumplida como consecuencia de la inclusión de valores anormales o desproporcionados, en dicho acto se hizo constar que en la propuesta presentada por la siguiente empresa:

- **GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L.**, el porcentaje de baja es del **39,10%**.

El porcentaje de baja indicado supera los valores establecidos en el apartado 8 de la Cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares (Cuando, concurriendo un solo licitador, sea inferior al presupuesto base de licitación en más de veinticinco unidades porcentuales).

En su virtud, la Mesa de Contratación acordó cursar la oportuna comunicación a la empresa interesada, a los efectos de que justificara por escrito la valoración de la oferta y precisara las condiciones de la misma, acordando igualmente solicitar informe a los servicios técnicos competentes.

La LCSP exige que, una vez identificadas las ofertas con valores anormales o desproporcionados y antes de adoptar una decisión sobre la adjudicación del contrato, se dé audiencia al licitador para que justifique los precios de su oferta y precise las condiciones de la misma, considerando después la oferta a la vista de las justificaciones facilitadas en dicho trámite.

En consecuencia, se concedió de plazo hasta las 23:59 horas del 15 de mayo de 2025, para que justificara por **escrito exhaustivamente la valoración de la oferta y precisara las condiciones de la misma**, en particular en lo que se refiere al ahorro que permita el procedimiento de ejecución del contrato, soluciones técnicas adoptadas, condiciones excepcionalmente favorables para su ejecución,

originalidad de las prestaciones propuestas, el respeto de obligaciones que resulten aplicables en materia medioambiental, social o laboral, y de subcontratación, o la posible obtención de una ayuda del Estado.

A estos efectos se requirió la aportación de un resumen que contenga el **detalle completo de la estructura de costes**, directos e indirectos, considerados para la elaboración de la oferta, mostrando claramente el **análisis de coste-beneficio del mismo**, a efectos de que se pueda estimar la viabilidad de la oferta.

GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L. en fecha 15 de mayo de 2025, dentro del plazo concedido al efecto, presentó informe el con el objeto de justificar la valoración de su oferta. A continuación, se procede a la valoración de la justificación presentada.

2 Valoración

A la vista del informe remitido por la empresa **GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L.** con respecto a la justificación de la valoración económica realizada se realizan las siguientes consideraciones.

La empresa comienza mostrando los costes asociados a la operación ofertada, indicando que estos costes, debido a la experiencia de GM Technology en este mismo proyecto, se encuentran plenamente contrastados.

Refieren que dichos costes, en su caso, están optimizados en virtud del volumen de negocio de la compañía, que aprovecha economías de escala, su propia logística, un SAT (servicio de asistencia técnica) propio para las instalaciones y configuraciones de los equipos.

Para el análisis económico desglosan a continuación los costes y la rentabilidad de la oferta presentada, para lo que realizan un análisis completo de los elementos que componen su propuesta.

COSTES

En primer lugar, proceden a detallar los costes totales en lo que respecta a los equipos ofertados, así como del software y los demás costes de mantenimiento y estructurales para este proyecto.

COSTES EQUIPOS-SOFTWARE E INSTALACIÓN	
INFRAESTRUCTURA OFERTADA	TOTAL
TOTAL COSTES EQUIPOS-SOFTWARE-INSTALACIÓN-FINANCIACION	

Cálculo de costes por copia

Indican que, para hacer un cálculo del coste de mantenimiento, siempre parten del coste fijo que se aplica por el consumo de tóner, ya que en todas las copias que se realizan en un equipo, el tóner es un gasto que siempre se repite *“en función de la cobertura de impresión de cada documento”*, para ello los fabricantes aplican un 5% estándar para indicar la capacidad de cada tóner.

Para el siguiente análisis, toman el coste medio de los consumibles necesarios para todas las tipologías de equipos ofertados, agregando además los costes estructurales, de mantenimiento y de mano de obra.

COSTES TOTALES MANTENIMIENTO BLANCO Y NEGRO	
COSTE TOTAL / COPIA B/N + COSTES MANTENIMIENTO+ ESTRUCTURALES	

COSTES TOTALES MANTENIMIENTO COLOR	
COSTE TOTAL/ COPIA COLOR + COSTES MANTENIMIENTO+ ESTRUCTURALES	

Resumen de costes

CONCEPTO	IMPORTE	CONSUMO ESTIMADO 4 AÑOS	IMPORTE TOTAL
COSTES EQUIPOS-SOFTWARE-INSTALACIÓN-FINANCIACION			
COPIAS B/N A4		1.600.000	
COPIAS COLOR A4		2.000.000	
TOTAL, COSTES PREVISTOS PARA 4 AÑOS			

INGRESOS

Refieren que la estimación de ingresos que se van a obtener según la oferta presentada sería la siguiente:

DESCRIPCIÓN	OFERTA
BASE IMPONIBLE:	140.035,68 €
PORCENTAJE GENERAL DE BAJA OFERTADO:	39,10%
IMPORTE OFERTADO SIN IMPUESTOS:	85.281,73 €
21% IVA:	17.909,16 €
IMPORTE OFERTADO CON IMPUESTOS:	103.190,89 €

Indican que, si se desglosa por conceptos de facturación, según lo indicado en el Pliego de Prescripciones Administrativas en el punto 22. RÉGIMEN DE PAGOS, en cada una de las facturas mensuales, se incluirán los siguientes conceptos, debidamente diferenciados:

- Importe a facturar por el arrendamiento de los equipos.
- Importe a facturar por el número de copias en B/N realizadas.

- Importe a facturar por el número de copias en Color realizadas.

El PORCENTAJE GENERAL DE BAJA OFERTADO por cada concepto sería:

CONCEPTO	COSTE MES/EQUIPO	% BAJA OFERTADA	UNIDADES	COSTE MES/EQUIPO
ARRENDAMIENTO POR EQUIPO	111,72€	39,10%	14	68,0374 €/ Equipo
TOTAL, ARRENDAMIENTO DE EQUIPOS 4 AÑOS				45.721,09 €
	COSTE COPIA MAX	% BAJA OFERTADA	PRECIO OFERTADO	ESTIMACION DE COPIAS 4 AÑOS
COPIA B/N	0,0061 €	39,10%	0,0037149 €	1.600.000
COPIAS COLOR	0,0276 €	39,10%	0,0168084 €	2.000.000

La empresa indica que con estos importes indicados anteriormente el desglose de ingresos sería:

DESGLOSE OFERTA ECONOMICA			
CONCEPTO	IMPORTE	CONSUMO ESTIMADO 4 AÑOS	IMPORTE TOTAL
INGRESOS HARDWARE-SOFTWARE-INSTALACIÓN-FINANCIACION			45.721,09 € + IVA
COPIAS B/N	0,0037149 €	1.600.000	5.943,84 € + IVA
COPIAS COLOR	0,0168084 €	2.000.000	33.616,80 € + IVA
TOTAL, IMPORTE PREVISTO PARA 4 AÑOS			85.281,73 € + IVA

Por lo que si se realiza el cálculo de Costes Vs. Oferta presentada quedaría de la siguiente manera:

Total Ingresos: 85.281,73 € - Total Costes: [REDACTED] € = [REDACTED] €

Con estos datos GM Technology refiere que obtiene un margen de beneficio aproximado de un [REDACTED] %.

Además, la empresa indica que, al finalizar el contrato, tendrán cuatro opciones para ampliar su rentabilidad:

1. Volver a alquilarlos en otro cliente.
2. Instalarlos en otro cliente en modalidad de precio por copia.
3. Venderlos al canal de distribución nacional.
4. Exportarlos a través de nuestro canal internacional.

En cualquiera de estas cuatro situaciones, la empresa volvería a obtener beneficio y por tanto ampliaría el margen directo que arroja este contrato.

Finalmente, analizando todos estos importes, afirman que la oferta presentada es rentable y viable.

3 Conclusión:

Por todo lo anterior, se concluye que **GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L.** ha justificado adecuadamente la valoración económica de su oferta. Ha aportado suficiente explicación y respaldo, para

cada una de las partidas presentadas como desglose de su oferta económica. Corresponde al licitador, dentro del procedimiento contradictorio instrumentado para la prueba en contrario de la presunción, precisar las condiciones de la composición de la oferta que garanticen la ejecución correcta del contrato. La justificación de una oferta es la acción de explicar, aduciendo razones convincentes o alegando otros medios, de forma tal que la ejecución de la prestación que constituye el objeto del contrato queda garantizada, en el modo y manera establecidos en los pliegos de condiciones.

Por todo lo anterior, considerando que se respetan las obligaciones que resultan aplicables en materia laboral, no se han justificado precios por debajo de mercado o que propongan la aplicación de condiciones salariales inferiores a las derivadas de los convenios colectivos, conforme a lo previsto por el artículo 149 LCSP, y que la empresa licitadora manifiesta, bajo su riesgo y ventura, respecto de su beneficio industrial ser el suficiente para la sostenibilidad del proyecto, se propone a la mesa de contratación de la Agencia la aceptación de la oferta económica realizada por la empresa licitadora **GENERAL MACHINES TECHNOLOGY, S.L.**

El Director de Recursos Humanos y Relaciones Laborales

Firmado digitalmente por: RAFAEL BERRIOCHOA MARTÍNEZ DE PISÓN
Fecha: 2025.05.19 11:59

Fdo: Rafael Berriochoa Martínez de Pisón