

INFORME SOBRE JUSTIFICACIÓN DE OFERTA CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS DE LA EMPRESA CARPAL MÉDICA, S.L. DEL CONTRATO A/SUM-014734/2025 “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL, (2 LOTES)”

Requerida la empresa CARPAL MÉDICA, S.L. , para que justificase la oferta incurso en presunción de anormalidad para el lote 2 del contrato “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO MÉDICO ASISTENCIAL PARA CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL, (2 LOTES)” A/SUM-014734/2025, y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149.4 de la LCSP, se le concedió plazo, para que justificara y desglosara razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

CONTESTACIÓN AL REQUERIMIENTO DE LA EMPRESA

Don CARLOS MONTERO ESCRIBANO, con DNI 53451049S actuando en nombre de CARPAL MÉDICA, S.L., con CIF Nº B87118139, presenta escrito, en tiempo y forma, en el que expone, en síntesis:

Que la empresa CARPAL MÉDICA, S.L.:

“Cuenta con un volumen de compra de los productos citados en el presente expediente muy superior a las cantidades requeridas por el órgano de contratación en el presente contrato, teniendo relación directa con las empresas fabricantes del sector, situadas la mayoría en España, que le permiten establecer unos precios muy competitivos y asegurar su suministro respetando lo acordado”

Que: “Los precios ofertados en el presente expediente se corresponden a nuestros precios de mercado habituales para este volumen de compra con acuerdo especial con nuestros proveedores fabricantes.”

Que: “contamos con existencias suficientes para afrontar el suministro de este expediente, comprometiéndonos a la entrega indicada en la oferta desde la formalización del contrato”.

Que: “la empresa CARPAL MÉDICA, S.L. es una empresa de ámbito nacional en el sector del Equipamiento de Mobiliario y Equipamiento Sanitario. Nuestra situación de liderazgo y nuestra implantación en el territorio nacional nos permite controlar los procesos de distribución y gestión de stock, lo cual posibilita abaratar costes, y presentar precios competitivos en el mercado nacional.”.

Que “Los productos que forman parte de este suministro a contratar, se han ofertado con las tarifas PVP de los fabricantes aplicando los descuentos habituales en este tipo de licitaciones públicas. Las condiciones comerciales que hemos ajustado con los fabricantes para esta contratación, ha sido especialmente pactadas, pero no difieren mucho de las acordadas globalmente, muy ventajosas para ambas partes y fruto de unas negociaciones muy estrechas para hacer frente a la atonía del mercado y al aumento de la competitividad necesaria. Quedando avalado por los siguientes fabricantes (Se adjuntan certificaciones), cuya repercusión económica en la licitación es de más del 93,1%: “

Aportando certificaciones de las siguientes Empresas:

- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]

B.- ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA EMPRESA

Una vez analizada la información y datos aportados por la empresa se observa y determina lo siguiente:

El representante manifiesta que cuenta con un volumen de compra de los productos citados en el presente expediente muy superior a las cantidades requeridas por el órgano de contratación en el presente contrato, teniendo relación directa con las empresas fabricantes del sector, situadas la mayoría en España, que le permiten establecer unos precios muy competitivos y asegurar su suministro respetando lo acordado

Igualmente, manifiesta que los precios ofertados en el presente expediente se corresponden a sus precios de mercado habituales para este volumen de compra con acuerdo especial con sus proveedores fabricantes.

Argumenta también que su situación de liderazgo e implantación en el territorio nacional les permite controlar los procesos de distribución y gestión de stock, lo cual posibilita abaratar costes, y presentar precios competitivos en el mercado nacional.

Las condiciones comerciales que han ajustado con los fabricantes para esta contratación, han sido especialmente pactadas, como se refleja en las certificaciones remitidas de nueve empresas que apoyan esta afirmación, y cuyo montante afirman que supone más del 93,1 % del volumen económico de esta licitación.

Las empresas que aportan dichas certificaciones son las siguientes:

- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]
- [REDACTED]

Por todo lo expuesto la oferta de la empresa CARPAL MÉDICA, S.L., para el lote 2 del contrato "SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO MÉDICO ASISTENCIAL PARA

CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL, (2 LOTES)” se considera que queda suficientemente justificada con los datos que han sido aportados.

EL JEFE DE SERVICIO DE ESTUDIOS, PROGRAMACIÓN Y ESTRATEGIA

MUÑOZ VALDEON
LUIS MIGUEL -
50431535X

Firmado digitalmente por MUÑOZ
VALDEON LUIS MIGUEL
5043 535X
Fecha: 2025.07.04 4:04:38 02'00'