

## **A.GEST.ECONÓMICO-ADMIN.**

Exp.: A/SER-024201/2025

# **INFORME SOBRE LA COMPOSICIÓN Y PRECIO DE LA OFERTA REALIZADA POR LA EMPRESA INTERVENTO 2, S.L. EN EL CONTRATO DEL MONTAJE Y DESMONTAJE DE LA EXPOSICIÓN “DIENTES DE SABLE” EN EL MUSEO ARQUEOLÓGICO Y PALEONTOLÓGICO DE LA COMUNIDAD DE MADRID.**

## **1. ANTECEDENTES**

El 7 de agosto de 2025 se celebró la Mesa de Contratación de la Consejería de Cultura y Turismo para proceder a la apertura electrónica de las ofertas presentadas por los empresarios interesados en la licitación del contrato titulado SERVICIOS NECESARIOS PARA LA ADECUADA EJECUCIÓN DEL MONTAJE Y DESMONTAJE DE LA EXPOSICIÓN “DIENTES DE SABLE” EN EL MUSEO ARQUEOLÓGICO Y PALEONTOLÓGICO DE LA COMUNIDAD DE MADRID, tramitado por procedimiento abierto. En dicho acto se procedió a abrir electrónicamente los sobres de los licitadores presentados.

Tras la realización de los oportunos cálculos para determinar la existencia de ofertas incursas en valores anormales o desproporcionados, según se establece en la cláusula 1 del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, se comprueba que la proposición económica de la empresa INTERVENTO 2, S.L. (“INTERVENTO” en lo sucesivo) se halla incursa en valores anormales o desproporcionados, por lo que se decide solicitar informe sobre la composición y precio de la oferta de dicha empresa, a fin de estudiar su viabilidad.

Con fecha 14 de agosto de 2025 el Área de Contratación remite al Museo Arqueológico y Paleontológico de la Comunidad de Madrid la documentación presentada por la empresa INTERVENTO sobre la composición y precio de su oferta incursa en presunta temeridad, con la solicitud de realizar el correspondiente informe técnico sobre la oferta y el pronunciamiento expreso de su viabilidad al mismo o, por el contrario, declarar en baja temeraria dicha oferta.

## **2. INFORME SOBRE LA COMPOSICIÓN Y OFERTA DE LA EMPRESA INTERVENTO**

La empresa INTERVENTO presenta el informe firmado por Eva Noguera Escudero, representando a la empresa, con varios Anexos de documentación.

En el informe, la empresa declara que cuenta con la suficiente solvencia económica, financiera, técnica y profesional para suministrar e instalar los productos y los servicios ofertados y expone su compromiso en la ejecución del contrato en los términos de la oferta siguiendo los pliegos relativos al contrato.

La empresa informa que los precios son precios de mercado y justifica la disminución de los gastos generales del proyecto debido a diversos condicionantes:

- Disminución de los gastos generales del proyecto por estructura de empresa, tiempos de respuesta y de acopios de materiales.

La empresa se encuentra situada en la misma comunidad autónoma en la que se van a ejecutar los servicios, por lo que se permite una reducción de costes en lo que se refiere a los desplazamientos de materiales y la asistencia a la sala de los trabajadores. Cuentan con furgoneta de cero emisiones para el acceso a la Zona de Bajas Emisiones de Especial Protección donde se sitúa el centro del servicio.

- Disminución de los gastos generales del proyecto por medios auxiliares propios amortizados. La empresa dispone de medios propios de elevación (andamios y escaleras) así como mesas de trabajo y herramientas, reduciendo los costes de alquiler externo.

- Desglose de costes con el margen empresarial y justificación de los precios. La empresa adjunta el Anexo I con el desglose, por partidas y capítulos, de cada uno de los ítems que forman parte del presupuesto presentado a la licitación. Para el cálculo del presupuesto el margen de la empresa se ha establecido en un 24%, fijando un 13% de gastos de empresa y un 8% de beneficio industrial y reservando 4.995,12€ para posibles imprevistos o desviaciones.

La empresa adjunta igualmente el Anexo II con los presupuestos recibidos de sus proveedores, de manera desglosada, para justificar que los precios indicados en el Anexo I anterior son ajustados a precio de mercado actual.

- Personal cualificado en plantilla estable de la empresa. La empresa declara contar con una plantilla estable de técnicos con amplia experiencia, conocimientos y acreditaciones especiales, así como especialistas en diseño de museografía, arquitectos y diseñadores y especialistas en iluminación, lo que permite reducir los costes de subcontratación de especialistas.

- Optimización de los trabajos. Se asigna un coordinador responsable de los trabajos en sala con presencia continua en la sala, lo que facilita la integración de los diferentes oficios. Por otra parte, la empresa tiene previsto llevar todo el material a la sala premecanizado y cortado a medida.

La empresa garantiza las condiciones salariales de los trabajadores, incluyendo en el Anexo III dicha justificación, así como el cumplimiento de las obligaciones sobre protección y condiciones de trabajo de

sus empleados y el establecimiento de un Sistema Integrado de Gestión de Calidad, Medio Ambiente y Salud en el Trabajo (Anexo IV).

En el Anexo I la empresa desglosa todas las partidas incluidas en el proyecto, con el detalle de los precios unitarios y totales y la referencia a los presupuestos recibidos por la empresa de otros proveedores. En el Anexo II se incluyen los presupuestos a que se hace referencia en el Anexo I.

### 3. CONCLUSIONES

En el informe inicial se incluyen ventajas generales que pueden afectar a reducir los precios (cercanía física, plantilla propia estable con experiencia, equipamiento propio).

De especial interés es el análisis de los Anexos I y II. En el Anexo I se incluyen y desglosan todas las partidas que forman parte del Pliego de Prescripciones Técnicas, y se comprueba que es exacta la descripción en lo que se refiere a unidades, calidades y contenido de las partidas. Este Anexo está redactado de forma que se permite vincular cada uno de los precios desglosados con los presupuestos aportados por diferentes proveedores (incluidos en el Anexo II), por lo que es muy fácil comprobar la exactitud de los precios aportados. Se considera por tanto que los precios aportados por la empresa, junto con las justificaciones previas que ayudan a rentabilizar procesos y equipos, son reales y ajustados a precios de mercado.

Por ello, y a pesar de haber presentado una oferta desproporcionada según los criterios establecidos en los pliegos del contrato, se entiende que, debido a la cercanía de la empresa con la ubicación de la sala donde se realizará el montaje, la posibilidad de contar con una plantilla amplia, estable y con experiencia que reduce costes de subcontratación y al hecho de contar con equipamiento propio que reduce los costes de alquiler, así como a la exhaustiva documentación que la empresa ha presentado con presupuestos de proveedores y que garantizan el ajuste de los precios presentados a la realidad del mercado actual, son argumentos suficientes para entender que la empresa INTERVENTO puede ejecutar el contrato en el precio ofertado.

En virtud de lo anteriormente expuesto, se considera viable la oferta presentada por la empresa INTERVENTO.

Firmado digitalmente por: BAQUEDANO PEREZ ENRIQUE  
Fecha: 2025.08.20 09:01

DIRECTOR DEL MUSEO ARQUEOLÓGICO Y PALEONTOLÓGICO  
DE LA COMUNIDAD DE MADRID