

MEMORIA ECONÓMICA Y JUSTIFICATIVA DE LA NECESIDAD PARA LA CONTRATACIÓN DEL SUMINISTRO DE UN LÁSER DE CO₂ / LÁSER DE DIODO AZUL PARA EL QUIRÓFANO DE OTORRINOLARINGOLOGÍA

• **OBJETO DEL CONTRATO:**

Se trata de la sustitución de un láser CO₂ Sharplan de Lumenis modelo 40C y dado de baja por obsoleto, por UN LÁSER DE CO₂/LÁSER DE DIODO AZUL PARA EL QUIRÓFANO DE OTORRINOLARINGOLOGÍA.

• **JUSTIFICACIÓN DE LA NECESIDAD:**

Los láseres de CO₂ son herramientas ampliamente utilizadas en otorrinolaringología debido a su precisión en la incisión, escisión, ablación y coagulación de tejidos blandos.

1. Ventajas clínicas:

La tecnología láser tanto CO₂ como diodo tiene una amplia utilidad dentro de la especialidad de Otorrinolaringología. Desde hace más de 2 décadas se usa de manera rutinaria en procedimientos oncológicos de cabeza y cuello. No sólo tiene aplicación dentro de la especialidad de otorrinolaringología, en las especialidades de cirugía maxilofacial y dermatología también tiene uno uso en procedimientos rutinarios. Las ventajas clínicas principales son la precisión en el corte de los tejidos y la hemostasia simultánea, minimizando el daño en los tejidos circundantes. Este hecho permite cirugías de menor duración y con mejores resultados funcionales. En el caso concreto de la cirugía oncológica de cabeza y cuello permite realizar cirugías a través de vías naturales lo que evita incisiones externas y abordajes más agresivos. El láser diodo azul también tiene amplio uso en la especialidad de otorrinolaringología para patología benigna especialmente. Cabe destacar el uso de este tipo de láser para la cirugía de otosclerosis muy frecuente en nuestro medio. Permite mejorar los resultados funcionales de la cirugía reduciendo la posibilidad de daño en el oído interno realizando la parte más delicada de la intervención de manera segura y poco traumática para el oído interno.

La contratación de la consola láser para el servicio de Otorrinolaringología tiene como causa la obsolescencia del equipo de láser del que se disponía en el Hospital, concretamente en el quirófano, para la resolución de una gran parte de la patología oncológica de la especialidad, siendo fundamental para el adecuado tratamiento de determinados cánceres de cabeza y cuello en los que el láser mejora tanto la supervivencia como la calidad de vida de los pacientes. De manera adicional la consola láser que se venía utilizando hasta la imposibilidad de reparación (obsolescencia) la han utilizado los servicios de Cirugía Maxilofacial y dermatología. Se pretende con la renovación del láser y la adquisición de una consola láser CO₂ / Láser diodo azul, la mejora de algunos tratamientos y la

ampliación de indicaciones de uso tanto en patología otorrinolaringológica como en cirugía Maxilofacial y dermatología. Igualmente, el uso de esta tecnología se puede extender a las consultas con la posibilidad de realizar tratamientos de forma menos invasiva evitando el ingreso y la anestesia general de los pacientes (láser diodo azul).

El láser CO₂ no tiene consumibles y el láser diodo azul tiene fibras autoclavables que permiten varios usos. Posibilidad de uso tanto en quirófano (uso principal) como en consulta y posibilidad de uso en diferentes quirófanos y diferentes especialidades ya mencionadas.

Permite alcanzar la excelencia en tratamientos habituales, nuevas indicaciones y diferentes especialidades con el mismo equipo.

2. Ventajas para el usuario:

Son superponibles a las ventajas clínicas. La disminución de los tiempos quirúrgicos la limpieza de las cirugías con mejor visualización de estructuras. La comodidad de uso. En la oncología de laringe su uso es imprescindible para evitar cirugías abiertas con mayores tasas de la complicación.

En la cirugía de oído permite realizar procedimientos más complejos (por la anatomía o la evolución de la patología) de forma más segura y con mejores resultados auditivos.

En resumen, versatilidad de uso en oncología de cabeza y cuello y cirugía de oído con amplias indicaciones. Asimismo, gran utilidad para otras especialidades como cirugía maxilofacial y dermatología para resolver patología tanto benigna como maligna

3. Ventajas para el paciente:

El paciente en definitiva es el gran beneficiado. Cirugías más funcionales consiguiendo una recuperación rápida y más adecuadas de las funciones como la voz, la deglución. Más respeto sobre la anatomía del paciente con menos dolor y posibilidad de complicaciones. Menos días de baja laboral y de ingreso.

4. Ventajas para el hospital:

Mantener una cartera de servicios acorde con la complejidad del hospital. Ahorro en días de ingreso evitando en la oncología de cabeza y cuello horas de uso de quirófano y días de ingreso. Mejora en el rendimiento de quirófano al acortar tiempos de intervención y permitir optimizar así el uso del quirófano para más procedimientos. Posibilidad de aumentar la cartera de servicios debido al aumento de las indicaciones y la posibilidad de realizar procedimientos también consulta. La posibilidad de utilidad del mismo equipo para varios servicios del hospital.

• ESPECIFICACIONES TÉCNICAS:

(Requisitos a cumplir) Esta información está desarrollada en el Pliego de Características Técnicas.

- **PROCEDIMIENTO DE ADJUDICACIÓN.**

El contrato se adjudicará por Procedimiento Abierto Simplificado con pluralidad de criterios **P.A.S. 30/2025 HUP** (código CPV: 33100000-1).

- **CRITERIOS DE ADJUDICACIÓN:**

El contrato se adjudicará aplicando varios criterios de adjudicación, según lo establecido en los artículos 145 y 146.2 de la LCSP.

Los criterios elegidos para este contrato son: 70% Precio y 30% Cualitativos, por considerarse lo más idóneo para la adjudicación del mismo, atendiendo a la naturaleza de éste y a la salvaguarda del principio de proporcionalidad.

Así mismo, se han utilizado unos criterios cualitativos que estén vinculados claramente al objeto del contrato y descritos en el Pliego de cláusulas administrativas particulares.

- **CUANTIA:**

Para la determinación del precio del producto objeto del presente expediente, se ha tenido en cuenta:

- Por un lado, el precio actual de compra del Hospital Universitario de la Princesa, ya que no se trata de productos de nueva adquisición, sino que se trata de continuar adquiriendo los mismos bienes o productos que se venían adquiriendo en el Hospital, así como los precios ofertados por proveedores del sector.
- Por otro lado, con el objetivo de adecuar el precio de licitación al mercado, el precio medio de licitación de otros Hospitales con respecto a los mismos bienes o productos objeto del presente expediente y el análisis de mercado obtenido por la revisión de diferentes adjudicaciones en concursos de similares características y los precios que se vienen abonando actualmente. En todo caso, en el precio unitario se consideran todos los costes que lo integran (coste del producto y resto de materiales que forman parte del proceso).

El gasto anual relativo a este contrato se imputará a la partida 63305, del programa 312A, Proyecto 2024/000906 para el ejercicio 2025, condicionado a la existencia de crédito adecuado y suficiente

La compra del objeto del contrato no conlleva aumento de gasto en el Capítulo I y II del presupuesto del Hospital Universitario de La Princesa.

- **DURACIÓN DEL CONTRATO:**

La previsión temporal de suministro e instalación es de tres meses desde el día siguiente a la formalización del contrato, y con valor estimado de 110.000 €.

Madrid, a fecha de la firma

EL DIRECTOR GERENTE

Firmado digitalmente por: DIAZ MELGUIZO JOSE JULIAN
Fecha: 2025.06.24 10:49

Fdo.: José Julián DÍAZ MELGUIZO

La autenticidad de este documento se puede comprobar en
<https://gestiona.comunidad.madrid/csv>
mediante el siguiente código seguro de verificación: