

INFORME SOBRE JUSTIFICACIÓN DE OFERTA CON VALORES ANORMALES O DESPROPORCIONADOS DE LA EMPRESA TOTAL EKIP, S.L., DEL CONTRATO A/SUM-024399/2025, “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE PELUQUERÍA Y PODOLOGÍA PARA DIVERSOS CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES), PARA EL LOTE 4.

Requerida la empresa TOTAL EKIP S.L. para que justifique la oferta incurso en presunción de anormalidad para el lote 4 del contrato A/SUM-024399/2025, “SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE PELUQUERÍA Y PODOLOGÍA PARA DIVERSOS CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES), y de conformidad con lo dispuesto en el artículo 149.4 de la LCSP, se le concedió plazo, para que justificara y desglosara razonada y detalladamente el bajo nivel de los precios, o de costes, o cualquier otro parámetro en base al cual se haya definido la oferta, mediante la presentación de aquella información y documentos que resulten pertinentes a estos efectos.

CONTESTACIÓN AL REQUERIMIENTO DE LA EMPRESA

D. Juan Pablo PASCUAL LÓPEZ, actuando como Administrador en representación de la empresa Total Ekip, S.L., con CIF B02558393, presenta escrito en el que indica, en síntesis:

“En cuanto al criterio precio, nuestra oferta se ha limitado a ofertar los productos solicitados con las tarifas de P.V.P. de los fabricantes, aplicando los descuentos habituales en este tipo de licitaciones públicas.

Con los proveedores ofertados que intervienen en esta oferta, mantenemos contactos comerciales desde hace años y gozamos de unas excepcionales relaciones. Aportamos certificados expedidos por los principales proveedores, que nos suministrarán los artículos ofertados en **el lote 4** de esta licitación, que respaldan y apoyan nuestra oferta y ponen de manifiesto las buenas relaciones comerciales existentes.

Las condiciones comerciales que hemos ajustado con los suministradores para esta contratación han sido especialmente pactadas, pero no difieren en mucho de las acordadas globalmente, muy ventajosas para ambas partes y fruto de unas



negociaciones muy estrechas para hacer frente a la atonía del mercado, a la actual situación económica y al aumento de la competitividad necesaria.”

“En la AMAS por otro lado ya hemos demostrado nuestro buen saber hacer y fiel cumplimiento del 100% de las ofertas presentadas por nuestra empresa a lo largo de los últimos cinco años, aunque inicialmente pudieran haber estado consideradas en presunción de temeridad. Nuestra actividad en un 95% se realiza con las Administraciones Públicas, y hasta la fecha aún no hemos tenido ningún incumplimiento contractual con ninguna Administración Pública. Les acompañamos una relación de suministros realizados por nuestra empresa.

Otro elemento que nos ha permitido ajustar los márgenes de nuestra oferta, junto al ya comentado del respaldo que tenemos por parte de los suministradores principales de esta licitación, es la realización de una detallada programación para el suministro, y una logística que nos permite que nuestros proveedores asuman los costes de transporte, reduciendo de esta forma los costes de transporte que son nulos. Como indican en el certificado de apoyo nuestros proveedores “asumen el coste de los portes de los elementos con destino a los Centros Adscritos a la Agencia Madrileña de Atención Social, como una solución técnica adoptada para que nuestro cliente pueda mejorar su oferta” según la logística de distribución que se programe, adaptándose al CRONOGRAMA DE EJECUCIÓN que en su momento les facilitemos”

“En cuanto a las condiciones especialmente favorables y la experiencia que disponemos para esta ejecución resaltar nuestra amplia experiencia en la logística y organización de suministros con la reducción de costes que eso supone y la del equipo comercial que compone la empresa en el suministro de equipamiento a administraciones públicas y especialmente en Edificios Administrativos y de Oficinas, Hospitales, Centros de Salud, Edificios Socio sanitarios, Residencias de Mayores, y Centros Educativos, Deportivos y Centros de Día, siendo nuestra empresa en la actualidad una de las punteras en este tipo de suministros. Acompañamos como respaldo un resumen de nuestras ejecuciones en los últimos años. En nuestra web pueden acceder a amplios reportajes fotográficos de los trabajos y suministros realizados.”

ANÁLISIS DE LA INFORMACIÓN APORTADA POR LA EMPRESA

Una vez analizada la información aportada por la empresa se observa lo siguiente:



Total Ekip, S.L manifiesta que su oferta, en cuanto al precio, se basa en las tarifas de PVP de los fabricantes, aplicando los descuentos habituales que les hacen sus proveedores en base a los contactos comerciales que mantienen con ellos desde hace años.

Presenta certificados de varios proveedores en los que consta que respaldan la oferta presentada por Total Ekip S.L e indican que son ellos los que asumen el coste de los portes para que su distribuidor, Total Ekip S.L, pueda mejorar su oferta.

Por todo lo expuesto y justificado documentalmente por la empresa se puede concluir que:

La oferta incurso en presunción de anormalidad de la empresa TOTAL EKIP S.L, para el lote 4 del contrato A/SUM-024399/2025, "SUMINISTRO DE EQUIPAMIENTO DE PELUQUERÍA Y PODOLOGÍA PARA DIVERSOS CENTROS ADSCRITOS A LA AGENCIA MADRILEÑA DE ATENCIÓN SOCIAL (4 LOTES)" queda suficientemente justificada.

LA JEFE DE SERVICIO DE
PLANIFICACIÓN Y APOYO

