

Este documento se ha obtenido directamente del original que contenía la firma auténtica y, para evitar el acceso a datos personales protegidos, se ha ocultado el código que permitiría comprobar el original.

INFORME

JUSTIFICACIÓN DE LA PROPOSICIÓN ECONÓMICA DE LA EMPRESA EN EL EXPEDIENTE DE CONTRATACIÓN “SERVICIO DE MANTENIMIENTO Y RECARGA DE BOTELLAS DE OXÍGENO CON DESTINO AL CUERPO DE BOMBEROS DE LA COMUNIDAD DE MADRID. EXP. A/SER-047305/2025

De acuerdo al contenido del Acta de la Mesa de contratación del 10 de diciembre del 2025 (Publicado el 11 de diciembre del 2025 08:31) del expediente de referencia, la oferta de la empresa propuesta adjudicataria, LINDE GAS ESPAÑA S.A., se encuentra formulada en términos que la hacen anormalmente baja:

A continuación se evalúan la documentación aportada por esta empresa para justificar el bajo nivel del precio presente en su oferta.

La citada empresa presenta en su escrito justificativo los siguientes argumentos:

1. Estructura de precios de LINDE GAS ESPAÑA

1.1. Estructura de costes

La empresa aporta la siguiente relación de factores que determinan el precio ofertado:

- Coste de producción, estableciendo el siguiente desglose:
 - Materia prima,
 - Depuración de los mismos,
 - Control de calidad,
 - Manipulación y llenado de cilindros,
- Coste de transporte,
- Gastos generales, estableciendo el siguiente desglose:
 - Costes de Dirección, comerciales, costes administrativos de la gestión del pedido, costes relativos al mantenimiento de las botellas, etiquetado de las botellas, costes de carga y descarga en planta, costes administrativos de logística para la plantificación de rutas
- Beneficio industrial, cifrándolo en un 12 %.

LINDE GAS ESPAÑA S.A., establece un precio mínimo por botella (Tabla 1) y se limita a indicar, en su escrito, que “los precios ofertados por Linde Gas España, SAU en esta licitación son superiores a los precios mínimos de venta calculados en la Tabla 1”, sin concretar bajo qué condiciones obtiene el reducido valor del importe ofertado en la licitación.

Aportan, adicionalmente, un valor de rentabilidad esperada en este contrato, 20 %, a partir de los ingresos y Costes Producción, Transporte y Administración. Añaden, así

mismo, un resumen de la cuenta de resultados del Grupo Linde en España para los años 2022, 2023 y 2024, donde figuran datos de rentabilidades superiores al 20%.

Por último, aseguran que *“los precios ofertados por LINDE GAS ESPAÑA, S.A.U., son competitivos a la vez que permiten la obtención de beneficios por nuestra parte, y por tanto son precios sostenibles y rentables.”*

2. Precios de mercado en procedimientos equivalentes.

LINDE GAS ESPAÑA S.A., relaciona ejemplos precios unitarios para clientes públicos y privados a los que efectúa similares prestaciones. En 6 de los 8 ejemplos relacionados el precio unitario de referencia ofertado en este expediente, 98,13 € es superior.

Cabe señalar que el precio unitario que sirvió de referencia para establecer el presupuesto base de licitación es 163,55 € (IVA no incluido), siendo el precio unitario de referencia ofertado de 98,13 € (IVA no incluido), obtenido como resultado de dividir el precio ofertado entre 140 botellas.

3. Plan estratégico de Linde Gas España, S.A.U.

LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U., afirma estar llevando a cabo un Plan Estratégico de expansión e inversiones en determinados países y regiones. Como consecuencia de dicho plan de expansión, y a título de ejemplo, exponer haber puesto en marcha en los últimos años nuevas plantas de producción de gases procedentes del aire en Jerez de La Frontera –Cádiz- (2005 - 2010), en Sagunto –Valencia- (2013), así como la nueva planta de producción de dióxido de carbono en Salamanca (2014), y la última planta puesta en marcha en Torija –Guadalajara (2023); completando sus inversiones con la modernización del laboratorio en Rubí –Barcelona- y modernización y mejora de los procesos de sus plantas de envasado de gases y centros de distribución en Puzol, Jerez de la Frontera, Alcalá de Henares y Monzón.

De esta forma, indican, los volúmenes producidos y comercializados desde estas plantas se han incrementado notablemente, lo que les permitido optimizar costes al distribuir la parte fija de los mismos entre un mayor volumen de gas producido.

Paralelamente a la nueva construcción y mejora de estas plantas y procesos, señalan que están procediendo progresivamente a la ampliación e impulso de su red de distribución local y Agentes Oficiales, lo que implicaría la captación de nuevos suministros en la zona.

A esto se suma, añaden, la consolidación de distintos suministros de gases en el área geográfica de la Agencia de Seguridad y Emergencias Madrid 112. Este factor redundaría, a su juicio, en la optimización de los costes logísticos en la distribución de sus artículos.

4. El respaldo de un grupo multinacional: Linde PLC.

LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U., señala que el respaldo del grupo multinacional LINDE PLC. facilita la estandarización y optimización de procesos, la implantación de iniciativas para mejorar la productividad e impulsar el ahorro, el desarrollo de protocolos

clínicos por patología, el “benchmarking” de servicios entre diferentes países, etc., iniciativas que redundarían en la mejora de la calidad de servicio y de la base de costes, al igual que el apoyo en la resolución de incidencias.

5. Ahorros que permiten el procedimiento de ejecución del contrato y soluciones técnicas adoptadas.

5.1. Proyecto de ahorro en la compra de equipamiento

Ligado con el punto anterior, Linde Gas España S.A.U. afirma participar de la mano del Grupo Linde PLC en el proyecto de ahorro para la compra de equipamiento necesario para el suministro de gases, basado en las estrategias siguientes:

- Armonización de la cartera de productos.
- Concentración de volúmenes de compra.
- Negociación con proveedores.

Esta estrategia, añaden, les permite armonizado las compras para los principales productos/equipos necesarios para desarrollar contratos de suministro de gases similares al del objeto de este expediente de contratación, unificando los volúmenes de compra obteniéndose de manera inmediata los ahorros necesarios que permitirían mantener unas condiciones a nivel de costes de compras de equipamientos realmente favorables, que permitirían ajustar el precio de su oferta de suministro de gases.

5.2. Economías de escala

LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U., señala que el respaldo del grupo multinacional LINDE PLC que, afirman, suministra y presta servicios de gestión integral a miles de centros hospitalarios en todo el mundo y a más de 250 en España redundaría en una minoración de los costes fijos unitarios en partidas como:

- Sistemas de información:
 - Desarrollo de la trazabilidad de botellas de gases.
 - Portal de Gestión de Servicios (QI Services ®), proyecto Web Portal.
 - Integración del mantenimiento con el sistema GYM compatible con PDA, Smartphone, Tablet.
- Centros de atención telefónica al cliente (Linde Global Service)
- Negociación global de gestión de flotas de cisternas y vehículos para el transporte de botellas de gases y equipos.
- Departamentos corporativos y de soporte administrativo.
- Desarrollo de nuevos servicios.
- I+D+i. enfocado a la gestión de gases.

5.3. El modelo de “High Performance Organization” (HPO) en el Grupo Linde.

LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U., declara apostar por un modelo de organización “High Performance Organization” (HPO), cuyo objetivo es la optimización de procesos y la reducción de ineficiencias en los mismos, proporcionando técnicas probadas y fáciles de utilizar, de una forma integrada, para los individuos a cualquier nivel y en cualquier proceso de trabajo de la compañía interna y externamente

5.4. Infraestructuras existentes en la Comunidad Autónoma de Madrid y alrededores.

LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U., señala disponer, en la provincia de Madrid, de infraestructura adaptada a las necesidades del expediente A/SER-047305/2025 para el Suministro objeto de la licitación.

- Delegación Comercial en Alcalá de Henares (Madrid).
- Un gestor comercial, destinado al correcto desarrollo comercial del expediente.
- Un Ingeniero de aplicaciones, destinado a subsanar dudas más técnicas y concretas
- Planta de producción y de envasado situadas en Torija (Guadalajara) y Alcalá de Henares (Madrid)
- Centro de almacenamiento de botellas y logística de Getafe (Madrid)

6. Disposiciones relativas a la protección del empleo y las condiciones de trabajo vigentes en España.

LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U. señala, por último, que los valores contenidos en su oferta económica no comprometen el seguimiento de las disposiciones relativas a la protección del empleo, garantizando la no afectación del salario y las condiciones de trabajo vigentes de los profesionales de la compañía, compromiso que se inscribe en el marco de la Responsabilidad Social Corporativa propia de esta compañía

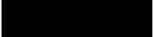

Atendiendo a los argumentos expuestos por la empresa licitadora LINDE GAS ESPAÑA, S. A. U., en particular en base:

- **Al respaldo del grupo internacional al que pertenece.**
- **A la economía de escala planteada.**
- **Al ahorro de costes derivadas de la armonización de la cartera de productos, la concentración de volúmenes de compra, y la negociación con proveedores, y**
- **Las infraestructuras que declaran disponer en la provincia de Madrid, adaptadas a las necesidades del expediente A/SER-047305/2025**

se determina que la viabilidad de su oferta económica está debidamente justificada.

Las Rozas de Madrid, a fecha de firma

EL JEFE DE AREA DE MEDIOS TÉCNICOS

RUBÉN MIGUEL LÓPEZ
SEGOVIA -  Firmado digitalmente por RUBÉN
MIGUEL LÓPEZ SEGOVIA - 
Fecha: 2025.12.16 17:50:37 +01'00'

Fdo. Rubén M. López Segovia