

INFORME DE JUSTIFICACIÓN DEL PROCEDIMIENTO ABIERTO SIMPLIFICADO ABREVIADO RELATIVO AL SUMINISTRO DE CASACAS SANITARIAS AL HOSPITAL UNIVERSITARIO LA PAZ.

Por parte del servicio de Hostelería, se promueve la tramitación del presente procedimiento administrativo para la contratación arriba referenciada mediante un contrato de suministros que a continuación se detalla.

1.- Justificación de necesidad e insuficiencia de medios.

El objeto del contrato es un suministro necesario y esencial dentro del centro hospitalario y, como tal, de interés público, donde se pone a disposición de los empleados del hospital las necesidades de artículos textiles que requieren durante su trabajo en el hospital. El suministro que se solicita en el presente procedimiento es de uso habitual en el Hospital Universitario La Paz, siendo necesaria su contratación para dar cobertura a los empleados del hospital.

La forma de este contrato de suministros será un procedimiento público que garantice a los licitadores un tratamiento igualitario y no discriminatorio, y a la Administración la contratación del suministro con la mejor relación calidad/precio.

Indicar que es necesario el suministro de los productos a los que hace referencia el procedimiento para conseguir una actividad asistencial de calidad, propia de una institución sanitaria pública y acorde con los principios de calidad y compromiso con los usuarios demandantes de la misma.

2.- Lotes.

El procedimiento consta de 1 lote. De conformidad con lo dispuesto en el artículo 99.3 de la Ley 9/2017, de Contratos del Sector Público, se justifica la no división en lotes del presente contrato por las siguientes razones:

- División previa del objeto global:
El suministro de artículos textiles al hospital ha sido objeto de una planificación contractual que contempla su división en distintos procedimientos de contratación, diferenciados por familias de productos (casacas, pantalones, batas, etc.). En este contexto, el presente contrato ya constituye un lote funcional específico dentro de dicha estructura.
- Homogeneidad y unidad funcional del objeto:
El suministro de casacas sanitarias presenta características técnicas y logísticas homogéneas que justifican su tratamiento como un único lote.
- Eficiencia económica y operativa:
La no división permite aprovechar economías de escala, optimizando los costes del suministro. La fragmentación del contrato podría derivar en un incremento del coste global y en una mayor complejidad en la gestión del mismo.

- Adecuación al mercado y capacidad de concurrencia:
El mercado de proveedores de casacas sanitarias dispone de operadores con capacidad suficiente para asumir el suministro completo, sin que ello suponga una limitación significativa a la concurrencia. La experiencia en contratos anteriores similares demuestra que la configuración actual permite la participación de empresas especializadas del sector.

Por todo lo anterior, se considera debidamente justificada la no división en lotes del presente contrato, en cumplimiento de lo previsto en la normativa vigente.

3.- Presupuesto de licitación, desglose económico y valor estimado

La determinación del precio se efectúa en términos de precios unitarios referidos a las unidades de producto que se entregan. El precio del contrato será equivalente al presupuesto base de licitación, teniendo el adjudicatario la obligación de respetar los precios unitarios ofertados en su propuesta durante toda la duración del contrato. La vinculación de la oferta se entenderá por el importe de las unidades de producto indicadas.

De acuerdo con lo establecido en el artículo 100 de la LCSP, el presupuesto base de licitación constituye el límite máximo de gasto que puede comprometer el órgano de contratación, incluido el IVA. En la determinación de éste, se han tenido en cuenta las cantidades a suministrar a partir de un análisis de los precios habituales de mercado. El presupuesto base de licitación es de:

Presupuesto base de licitación.

Base imponible:	40.000,00 euros
Importe del I.V.A. (21%):	8.400,00 euros
Importe total:	48.400,00 euros

Lote 1 – Casaca sanitaria:

LOTE 1	ARTÍCULO	CANTIDAD (UNIDADES)	PRECIO UNITARIO SIN IVA	IMPORTE TOTAL SIN IVA	IVA	TOTAL IVA	IMPORTE TOTAL IVA INCLUIDO
CASACA SANITARIA	CASACA BLANCA UNISEX DE CIERRE LATERAL (TALLAS SP, P, M, G, SG, EG, SEG)	8.000	5,00 €	40.000,00 €	21%	8.400,00 €	48.400,00 €

El presupuesto base de licitación se considera el límite máximo del gasto que puede suponer para la Administración y los precios ofertados por los licitadores no podrán superar los precios unitarios indicados (precios máximos de licitación).

Valor estimado del contrato (101 LCSP): 40.000,00 euros

El valor estimado del contrato se ha calculado conforme al artículo 101 de la LCSP, considerando el importe total sin IVA que podría comprometerse durante la vigencia del contrato. Se ha tenido en cuenta la cantidad de artículos solicitada al precio sin IVA indicado en el presente pliego y la duración del contrato. Los precios utilizados para el cálculo son precios habituales de mercado y se ha previsto su aplicación durante la duración máxima del contrato. Se considera que el valor estimado refleja adecuadamente el coste real del suministro y permite una competencia efectiva entre licitadores.

El plazo de ejecución del presente procedimiento se establece en 12 meses o hasta la finalización del importe del contrato (lo que suceda antes), periodo adecuado a las posibles variaciones que pueden llegar a sufrir los precios.

4.- Condiciones especiales de ejecución y penalidades.

Las condiciones especiales de ejecución que se solicitan están vinculadas al objeto del contrato, no son discriminatorias y son compatibles con el derecho comunitario. Asimismo, dan cumplimiento a lo establecido en el artículo 202.1 de la LCSP y en la Ley 2/2011, de 4 de marzo, de Economía Sostenible, así como, al apartado séptimo 3.a) del Acuerdo de 3 de mayo de 2018, del Consejo de Gobierno de la Comunidad de Madrid para la mejora de los valores medioambientales y una gestión racional de los recursos naturales, con la finalidad última de tomar en consideración las condiciones medioambientales que se empleen en la realización del procedimiento.

El establecimiento de las penalidades pretende asegurar el cumplimiento del contrato, evitando su ejecución defectuosa, así como los incumplimientos parciales de las empresas adjudicatarias y las demoras en los plazos. En función del tiempo de demora, la calidad del suministro y la correcta disponibilidad y entrega de los artículos, se asigna el nivel de gravedad de las mismas.

5.- Elección del procedimiento de licitación.

Al objeto de promover la libre competencia y publicidad en el ámbito de la contratación pública, así como por el importe del mismo, se considera adecuado elegir el Procedimiento Abierto Simplificado Abreviado y, por lo tanto, cualquier interesado podrá presentar una oferta, quedando excluida toda negociación con los licitadores de los términos del contrato.

La contratación que se propone no está sujeta a las normas de Regulación Armonizada Comunitaria, artículo 21 de la LCSP.

6.- Criterios de adjudicación

Los criterios de adjudicación elegidos se consideran adecuados y convenientes para el objeto del contrato.

A este respecto, en el pliego de prescripciones técnicas se han recogido las exigencias mínimas necesarias que debe cumplir el suministro, por lo que no resulta necesaria la valoración de cualidades complementarias que pueda ofertar el licitador.

Por ello, la ponderación asignada a la valoración de la oferta económica es de 100 puntos. La fórmula seleccionada para valorar el criterio económico se basa en la proporcionalidad directa respecto a la baja ofertada, en relación con la mayor baja presentada. De este modo, se otorgan 100 puntos a la oferta con la mayor baja económica, y el resto de ofertas reciben una puntuación proporcional.

Esta metodología cumple con lo establecido en el artículo 145 de la LCSP, al tratarse de un criterio evaluable de forma automática mediante fórmula matemática. Se garantiza la objetividad, la igualdad, la proporcionalidad, la transparencia y la no discriminación, permitiendo una comparación equitativa entre las ofertas. Se favorece, además, la competencia efectiva de las ofertas ya que la puntuación no se basa en el precio absoluto, sino en la relación de la baja de un licitador respecto a mayor baja ofertada por los licitadores.

Además, también se contempla la necesidad de alinear el interés económico con la sostenibilidad del contrato, evitando adjudicaciones que comprometan el suministro por precios excesivamente bajos. Para ello, se ha definido porcentualmente la consideración a efectos de apreciar, en su caso, que la proposición no puede ser cumplida como consecuencia de la inclusión de valores anormales o desproporcionados, siendo los límites para apreciar que se da dicha circunstancia relacionada con el precio los indicados tanto para un único licitador como para varios.

7.- Justificación de los criterios de presunción de anormalidad

En base al artículo 149 de la Ley 9/2017, se expone en el pliego de cláusulas administrativas particulares que, para determinar la oferta incurso en presunción de anormalidad en el contrato que nos ocupa, se tendrá en cuenta de los criterios objetivos establecidos los relacionados con el coste, siendo los límites para apreciar que se dan en aquella dicha circunstancia, los siguientes:

- Si se presentase un único licitador se considerará que incurre en presunción de temeridad si su oferta es inferior al presupuesto base de licitación en más de 25 Uds. porcentuales.
- En el caso de que sean varias las ofertas, se considerará como desproporcionada o temeraria la baja de toda proposición económica cuyo porcentaje exceda de 20 unidades por lo menos a la media aritmética de los porcentajes de baja de todas las proposiciones presentadas.

Al tratarse de un criterio objetivo meramente computable por medio de una fórmula, el mismo es plenamente objetivo sin posibilidad de aplicar apreciaciones subjetivas al respecto, resultando una presunción de anormalidad acorde con el principio de igualdad aplicada de forma paritaria entre todos los licitadores.

8.- Garantías.

Todos los artículos han de cumplir los máximos requisitos y deberá estar garantizado el

cumplimiento de sus características y especificaciones, por lo que se establece, en consonancia con ello, un periodo de garantía de 1 año de los suministros realizados.

El jefe de servicio de Hostelería