

ANEXO II AL INFORME DE NECESIDAD E IDONEIDAD

**JUSTIFICACIÓN DE SOLVENCIA Y COMPARATIVA CON EL
PROCEDIMIENTO ANTERIOR**

**SUMINISTRO DE VESTUARIO LABORAL Y EQUIPOS DE
PROTECCIÓN**

EXPEDIENTE N.º: 237/2025

Área: ÁREA PREVENCIÓN, SEGURIDAD Y SALUD

1. OBJETO DEL CONTRATO

El objeto del presente contrato es el suministro de vestuario laboral, calzado de seguridad y equipos de protección individual (EPI) destinados a la protección de cabeza, ojos, oídos, manos, cuerpo, vías respiratorias y caídas en altura, así como el suministro de vestuario técnico sujeto a norma —incluyendo prendas ignífugas para trabajos eléctricos y de alta visibilidad— y otros equipos de protección que resulten necesarios para el adecuado desarrollo de las actividades del personal de Canal de Isabel II, S.A., M.P.

El procedimiento se ha dividido en seis lotes en función de la tipología de productos a suministrar y a cuestiones de logística y almacenamiento.

LOTE 01 VESTUARIO LABORAL
LOTE 02 EQUIPOS DE PROTECCIÓN
LOTE 03 VESTUARIO TÉCNICO
LOTE 04 CALZADO
LOTE 05 EPIS VARIOS
LOTE 06 CAIDA EN ALTURA

2. ANTECEDENTES: PROCEDIMIENTO ANTERIOR

El presente procedimiento sustituye al procedimiento nº 316/2021 “SUMINISTRO DE VESTUARIO LABORAL Y EQUIPOS DE PROTECCIÓN”, que estaba dividido en los siguientes lotes:

Lote 1. Vestuario laboral
Lote 2. Calzado
Lote 3. EPIS
Lote 4. Anticaída
Lote 5. Vestuario técnico
Lote 6. Otros EPIS

2.1 Licitadores presentados al procedimiento anterior

Nº licitadores presentados 316/2021/LT01: 3
Nº licitadores presentados 316/2021/LT02: 3
Nº licitadores presentados 316/2021/LT03: 5
Nº licitadores presentados 316/2021/LT04: 6
Nº licitadores presentados 316/2021/LT05: 1
Nº licitadores presentados 316/2021/LT06: 2

2.2 Cambios en los requisitos de solvencia

En cuanto a la solvencia económica y financiera, en el anterior procedimiento se requirió a los licitadores acreditar en el mejor ejercicio de los últimos tres ejercicios económicos cerrados una cifra de negocio global equivalente al 50% del valor estimado del lote correspondiente. En el nuevo procedimiento se pide una solvencia económica similar pues sigue considerándose proporcionada a la actividad y objeto del contrato y no excede el límite de 1,5

veces el valor estimado que establece la Ley 9/2017, de 8 de noviembre, de Contratos del Sector Público (LCSP en adelante) en su artículo 87.

En cuanto a la solvencia técnica o profesional, en el anterior procedimiento se requirió a los licitadores haber suministrado al menos un número de unidades análogas en un porcentaje del 30% sobre la previsión total de consumo de cada lote. En el nuevo procedimiento se solicitan unidades suministradas análogas por lote en el mismo porcentaje del 30% sobre la previsión de consumo de cada lote.

Finalmente, en el anterior procedimiento, al igual que en el nuevo procedimiento, se pidieron muestras de los principales productos objeto de los contratos, como requisito de solvencia a los efectos de que Canal de Isabel II S.A., M.P. realizase el análisis y ensayos con las mismas, al objeto de comprobar que cumplían con los requisitos técnicos mínimos exigidos. En esta ocasión se van a pedir muestras a todos los licitadores de los principales productos para comprobar que los principales productos de cada lote coinciden con lo descrito en las fichas técnicas y porque, en el caso de los Lotes de Vestuario Laboral (Lote 1), Vestuario técnico (Lote 3) y Calzado (Lote 4), dichas muestras son objeto de valoración.

2.3 Cambios en los criterios de valoración

Se mantienen los mismos criterios de valoración para los lotes de: Vestuario Laboral (Lote 1), Vestuario técnico (Lote 3) y Calzado (Lote 4), fijando escalas de puntuación en base a criterios de calidad, transpirabilidad, comodidad, alta visibilidad y protección, que buscan asegurar la calidad deseada de los materiales. No obstante, teniendo en cuenta la experiencia en el contrato anterior, en la que se aplicaron estos criterios de valoración técnica sobre las fichas de los productos sin comprobar a la vez muestras de cada uno de dichos productos objeto de valoración, en este procedimiento se han solicitado muestras a todos los licitadores para poder comprobar el cumplimiento de los valores ofertados no solo en el plano teórico sino también sobre las muestras físicas de los productos objeto de valoración.

Para los Lotes 2 (Equipos de protección), 5 (Epis Varios) y 6 (Anticaída), en el anterior procedimiento se valoraba la reducción de huella de carbono, valorando si empleaban vehículos Cero o ECO para el transporte de los productos objeto de suministro. En la actualidad este criterio entendemos que pierde importancia, ya que el uso de dichos vehículos se ha ido implantando por diversos motivos y en este momento su valoración no va a suponer un elemento diferencial. Por este motivo, para los tres lotes se valorará la retirada y gestión para reciclaje con fabricante o gestor autorizado, de los productos y equipos que dejan de utilizarse, y que en la actualidad tiene que transportar y gestionar Canal de Isabel II, S.A., M.P. Con esta medida se hace más eficiente para Canal de Isabel II, S.A., M.P. la ejecución de los contratos de estos tres lotes, aumentando la calidad y sostenibilidad del suministro y, asimismo, se avanza en el cumplimiento de la normativa de economía circular, contribuyendo por otra parte al cumplimiento, además de a la línea estratégica 08 (Talento, compromiso y salud profesionales), a las líneas 4 (Impulsar la calidad ambiental y la eficiencia energética) y 10 (Asegurar la sostenibilidad y la eficiencia en la gestión) del Plan Estratégico 2025-2030 de Canal de Isabel II, S.A., M.P.

Adicionalmente, para los Lotes 2 y 6 -cuyos productos exigen una formación para su manejo-, se valorará la propuesta de cursos de formación adicionales a los mínimos previstos en el Pliego de Prescripciones Técnicas, con lo que se considera que aumenta la calidad del suministro prestado. Para el Lote 5, se valorará también la entrega del suministro en un plazo menor al mínimo requerido en el Pliego de Prescripciones Técnicas, premiando así que el adjudicatario tenga stock en sus dependencias, y la propuesta de un equipo electrónico con batería eléctrica

recargable en lugar de con pilas, al objeto de fomentar la reducción del impacto medioambiental que suponen los residuos referidos a las pilas, así como el aumento de la vida útil de los equipos, por lo que se favorece una mayor eficiencia económica además de la economía circular, fomentando por tanto la producción más sostenible.

En efecto, los requisitos mínimos de los productos objeto del contrato se han definido mediante referencia a normas estándar y la normativa de aplicación correspondiente, incluyendo etiquetas medioambientales, para dar respuesta a la necesidad que se pretende cubrir con el contrato.

3. JUSTIFICACIÓN DE LOS REQUISITOS DE SOLVENCIA ESTABLECIDOS EN EL PLIEGO DE CLÁUSULAS ADMINISTRATIVAS PARTICULARES

En relación con la **solvencia económica y financiera**, los licitadores deberán acreditar en el **mejor ejercicio dentro de los cinco (5) últimos disponibles** en función de las fechas de constitución o de inicio de actividades del empresario y de presentación de las ofertas un volumen anual de negocios global por importe igual o superior a:

	Volumen anual negocios
Lote 1	1.013.089,44 €
Lote 2	467.214,82€
Lote 3	236.291,80 €
Lote 4	208.502,89 €
Lote 5	129.758,46 €
Lote 6	79.800,33 €

Dichos importes se consideran adecuados para garantizar que los licitadores cuenten con la suficiente solvencia económica y financiera para la realización de los trabajos objeto del contrato correspondiente. En este sentido, la Ley de Contratos del Sector Público (LCSP) permite solicitar hasta 1,5 veces el valor estimado del contrato, y **en este caso el importe requerido es el el 50% del valor estimado en los 6 lotes**. Para fomentar la concurrencia, **la cifra de negocio requerida es global, por lo que no se exige que la cifra de negocio sea en el ámbito concreto del contrato, se refiere a 5 años en lugar de los 3 previstos en la LCSP y, adicionalmente, este requisito de solvencia puede ser integrado con terceros**.

En relación con la **solvencia técnica y profesional**, los licitadores deberán acreditar haber realizado **suministros análogos a los del presente Contrato en los cinco (5) últimos años** anteriores a la fecha de publicación del PCAP en el perfil de contratante de Canal de Isabel II, S.A., M.P., (<https://contratos-publicos.comunidad.madrid/>), con las siguientes unidades mínimas:

	Nº unidades
Lote 1	15.884
Lote 2	23.929
Lote 3	2.974
Lote 4	2.003
Lote 5	2.786
Lote 6	510

Dichas unidades mínimas se consideran adecuadas para garantizar que los licitadores cuenten con la suficiente solvencia técnica y profesional para la realización de los trabajos objeto del contrato correspondiente. En este sentido, se solicita a los licitadores haber realizado unidades de suministros similares por un equivalente al **30% de las unidades objeto de suministro de cada uno de los 6 lotes**. Adicionalmente, para facilitar la concurrencia, **este requisito de solvencia puede ser integrado con terceros**. Finalmente, también para facilitar la concurrencia, **se permite acreditar la solvencia técnica y profesional mediante los suministros realizados en los últimos cinco (5) años en vez de en los últimos tres (3) años que establece la LCSP como regla general para los suministros**.

Por último, y a diferencia de lo requerido en el anterior procedimiento, se piden muestras de los principales productos objeto de los contratos, a todos los licitadores, en vez de solicitarlo como requisito de solvencia y, por tanto, solo al licitador propuesto como adjudicatario. Canal de Isabel II S.A., M.P. aplicará los análisis y ensayos de los criterios de valoración técnica con las muestras, al objeto de comprobar que cumplen con los requisitos técnicos mínimos exigidos.

Firmado electronicamente por: Pedro Luis Perez Gutierrez
En la fecha y hora 16.02.2026 13:17:42 CET

Pedro Luis Pérez Gutiérrez
J. ÁREA PREVENCIÓN, SEGURIDAD Y SALUD