

INFORME DE VALORACIÓN
EXPEDIENTE: 246/2025

**SUMINISTRO Y MANTENIMIENTO DE EQUIPOS CORE
(NEXUS) PARA LA RED CORPORATIVA DE CANAL DE ISABEL
II, S.A., M.P.**

Área: INFRAESTRUCTURA INFORMÁTICA

ANTECEDENTES

El 28 de abril de 2026 la Mesa Permanente de Contratación de Canal de Isabel II Sociedad Anónima, M.P., emitió acta de calificación de la documentación contenida en el sobre nº 1 para las ofertas recibidas por los siguientes licitadores:

LICITADORES	NIF
FIBRATEL, S.L.	B80444508
NUNSYS, S.A.	A97929566
TELEFÓNICA SOLUCIONES DE INFORMÁTICA Y COMUNICACIONES DE ESPAÑA, S.A.U.	A78053147

Una vez entregada y revisada la documentación administrativa, se desprende que los licitadores cumplen con los requisitos del pliego.

1. ESPECIFICACIONES TÉCNICAS Y SUBCONTRATACIÓN

1.1. ESPECIFICACIONES TÉCNICAS

Según lo dispuesto en el apartado 6 del Anexo I del Pliego de Cláusulas Administrativas Particulares, no aplican al presente procedimiento de licitación.

1.2. SUBCONTRATACIÓN

Ninguno de los licitadores manifiesta intención de subcontratar.

2. CRITERIOS DE VALORACIÓN

El Contrato se adjudicará a la oferta con el precio más bajo.

Los valores de las ofertas económicas son los siguientes:

LICITADOR	OFERTA IVA EXCLUIDO
FIBRATEL, S.L.	469.995,39
NUNSYS, S.A.	490.907,78
TELEFÓNICA SOLUCIONES DE INFORMÁTICA Y COMUNICACIONES DE ESPAÑA, S.A.U.	545.965,46

Todas las ofertas se encuentran por debajo del importe máximo de licitación y no presentan errores. Sin embargo, la oferta de FIBRATEL se encuentran en valor anormal o desproporcionado según lo establecido en el punto 8.1 del Anexo I del PCAP, al haber tres licitadores y ser su oferta inferior al umbral de temeridad del 95% de la media aritmética de las ofertas presentadas (477.175,07€).

De acuerdo con lo establecido en el artículo 149 de la Ley 9/2017 de Contratos Sector Público, se considera que los criterios para valorar la justificación de incursión en baja temeraria son los siguientes:

- a) El ahorro que permita el procedimiento de fabricación, los servicios prestados o el método de construcción.
- b) Las soluciones técnicas adoptadas y las condiciones excepcionalmente favorables de que disponga para suministrar los productos, prestar los servicios o ejecutar las obras.
- c) La innovación y originalidad de las soluciones propuestas, para suministrar los productos, prestar los servicios o ejecutar las obras.
- d) El respeto de obligaciones que resulten aplicables en materia medioambiental, social o laboral, y de subcontratación, no siendo justificables precios por debajo de mercado o que incumplan lo establecido en el artículo 201.
- e) O la posible obtención de una ayuda de Estado.

La empresa FIBRATEL reafirma explícitamente en su escrito el contenido de la Oferta presentada, y garantiza plenamente la viabilidad técnica y económica del contrato.

En sus alegaciones, respecto al ahorro en el procedimiento de ejecución del contrato presenta una serie de aspectos cualitativos para justificar la viabilidad técnica y reducción de costes por eficiencia en la realización de trabajos, que presenta como ventajas competitivas:

- Planificación y asignación de recursos que garantizan las necesidades del proyecto.
- La ejecución del mismo con medios propios, eliminando los sobrecostes de una subcontratación.

Sobre los aspectos relativos a la solución técnica empleada y condiciones favorables para el suministro de productos y prestación del servicio indica lo siguiente:

- La solución técnica se ajusta a las especificaciones del pliego técnico ofertando el mismo equipamiento requerido, sin recurrir a modelos de equipos alternativos.
- La sustitución de equipos por los nuevos modelos de la misma familia permite la integración directa del nuevo equipamiento con la infraestructura existente.
- La experiencia en proyectos similares y conocimiento especializado de entornos Cisco, que permite abordar directamente las tareas sin dependencias externas.
- La existencia de procedimientos estructurados de gestión, control y seguimiento certificados por ISO/IEC.
- La relación directa con el fabricante Cisco que asegura la disponibilidad de los suministros.

Respecto al respeto a las obligaciones en materia medioambiental, social o laboral, la empresa:

- Enumera los sistemas de calidad empleados y certificados en materia medioambiental: ISO 14001 (gestión ambiental), certificado EMAS (Reglamento CE 1221/2009) y declaración de no haber sido objeto de sanciones en materia medioambiental.
- Declara cumplir íntegramente con las obligaciones en materia social y laboral, adjuntando el Convenio Colectivo al que se encuentra adscrito la empresa (Convenio del Sector del Metal de la Comunidad de Madrid).
- Detalla y justifica con las bases de cotización los salarios de los perfiles asignados al proyecto, superiores a lo establecido en dicho convenio y en línea con los precios de mercado.

Relativo a la obtención de ayudas estatales, declara no haber recibido ayudas del Estado para la ejecución de este proyecto.

La empresa incluye en las alegaciones un apartado de justificación económica de la oferta, en el que recalca de nuevo el cumplimiento de todas las prestaciones, las condiciones de mercado de los suministros dentro del canal oficial del fabricante, la relación comercial directa con Cisco, el ajuste de la oferta al equipamiento requerido y el dimensionamiento de los servicios profesionales de acuerdo a las necesidades del proyecto.

Concluye que la propuesta económica cubre los costes y tiene margen positivo en todas las partidas, resultando económicamente viable.

En base a las alegaciones aportadas por la empresa, se ha valorado el cumplimiento de los criterios establecidos en el Pliego y en el artículo 149 de la LCSP.

El porcentaje de baja respecto al umbral de temeridad es inferior al 1,7%. La prestación principal del contrato es de suministro de equipamiento, el licitador asegura el suministro de los mismos a través de canales oficiales y los precios ofertados están en general en línea con el del resto de los licitadores, estando la principal diferencia en algunos tipos de adaptadores SFP que tienen un precio inferior al del resto de los licitadores, y que son componentes no principales de la prestación.

Respecto a la parte de servicios, el precio para los servicios de bolsa de horas (72,32 €/hora) si bien es inferior al del resto de licitadores está en línea con precios de mercado para este tipo de servicios. En el servicio de configuración implantación de los nuevos switches, sí hay una diferencia mayor de precio respecto a los otros licitadores dado que el licitador considera que *“la sustitución de equipos por los nuevos modelos de la misma familia permite la integración directa del nuevo equipamiento con la infraestructura existente”*, que es una suposición razonable. Dado que es un servicio de alcance definido a precio cerrado, la ejecución del servicio no corre riesgo por haber ofertado un precio inferior.

Por tanto, dado el escaso margen por debajo del umbral de baja temeraria y que la relación de partnership con Cisco garantiza el suministro de los equipos objeto del contrato, se considera que el precio ofertado permite la ejecución del mismo sustentándose en las condiciones favorables de las que dispone para suministrar los equipos a través de la relación de partnership con el fabricante (criterio b), así como un proyecto de implantación y migración simplificado (criterio b). Del desglose del importe de la oferta se puede inferir que el licitador está en condiciones de garantizar sus obligaciones en materia laboral (criterio d), ya que el gasto de personal es suficiente para aportar el número de recursos personales adecuados para la prestación del servicio. Por último, la empresa ha ratificado que no recibe ninguna ayuda por parte del Estado para el presente expediente (criterio e). Por todo ello, se considera que la oferta económica propuesta por el ofertante cumple con los requisitos establecidos y se justifica adecuadamente.

3. CLASIFICACIÓN DE LAS OFERTAS

Según los criterios de valoración la clasificación de ofertas es la siguiente:

POSICIÓN	LICITADOR	OFERTA IVA EXCLUIDO
1	FIBRATEL, S.L.	469.995,39
2	NUNSYS, S.A.	490.907,78
3	TELEFÓNICA SOLUCIONES DE INFORMÁTICA Y COMUNICACIONES DE ESPAÑA, S.A.U.	545.965,46

ÁREA DE INFRAESTRUCTURA INFORMÁTICA

MANRIQUE
ROJO ELÍAS

Firmado digitalmente por
MANRIQUE ROJO ELÍAS -

- FIRMA

FIRMA

Fecha: 2026.05.14
12:35:53 +02'00'