

Este documento se ha obtenido directamente del original que contenía la firma auténtica y, para evitar el acceso a datos personales protegidos, se ha ocultado el código que permitiría acceder al original.

EXPEDIENTE Nº: 2026-0-021 (A/SUM-015495/2026)

**“ADQUISICIÓN DE MATERIAL FUNGIBLE DE HOSPITALIZACIÓN PARA EL
HOSPITAL UNIVERSITARIO INFANTA LEONOR (71 LOTES)
INFORME TÉCNICO DE EVALUACIÓN DE OFERTAS ANORMALMENTE BAJAS**

Una vez revisada la documentación enviada por las empresas que a continuación se indican en relación a la justificación de ofertas anormalmente bajas, de acuerdo con la aplicación del artículo 149 de la Ley de Contratos del Sector Público, Ley 9/2017 de 08 de noviembre, se observan los siguientes aspectos:

➤ **TÉCNICAS CIENTÍFICAS PARA LABORATORIO. NIF A-59030411:**

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 3, sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Coste unidades

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Coste transporte

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Coste importación:

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Dicha información ha sido presentada con carácter **confidencial**.

➤ GARRIC MEDICA, S.L. NIF: B-80196934

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para los Lotes 21 y 55, sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

nos permite materializar compras y suministros
Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

a legislación vigente. Tanto la empresa como sus
Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

A nivel organizativo:

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Dicha información ha sido presentada con carácter **confidencial**.

➤ NEOCHEMICAL DESARROLLOS AVANZADOS, S.A., NIF nº A-80124068

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 9 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Costes UNOLAB

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Costes NEOCHEMICAL

El personal en la preparación de los pedidos y tareas administrativas, supone un coste de 0,13 euros por monodosis.

Se censura toda la información declarada confidencial por los adjudicatadores.

Costes Indirectos

Asimismo, junto con los costes anteriores se han tenido en cuenta gastos de gestión de 4% quedando un coste total de 1,3832 euros por monederos electrónicos. **Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.** La diferencia entre el precio ofertado de 1,67 euros (2,0207 € con IVA) y el coste de 1,3832 euros (1,6737 € con IVA) es el beneficio empresarial, es decir, el 49%.

Dicha información ha sido presentada con carácter **confidencial**.

➤ FARMABAN, S.A. NIF: A60211653

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 31 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

“Trabaja directamente con el fabricante del producto sin intermediarios, permitiendo disponer de un gran volumen de producción y stock.

Dispone además de dos almacenes que permiten disponer de un gran volumen de existencias pudiendo ofrecer precios más competitivos.

Los precios ofertados no redundan en un menoscabo de las condiciones laborales de la plantilla de trabajadores ni incumplen el convenio colectivo sectorial vigente. Se ha tenido en cuenta también las obligaciones relativas a las disposiciones sobre protección y condiciones de trabajo.

Ha tenido en cuenta la situación económica actual ajustando precios y reduciendo el margen de beneficio”.

➤ AMEVISA, S.A., CIF A28838555 DELCARA CONFIDENCIAL

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 49 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

beneficio neto 49%
Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Dicha información ha sido presentada con carácter **confidencial**.

➤ CALVO IZQUIERDO S.L., CIF B96497540

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 26 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

"Calvo izquierdo S.L. al ser importador de mascarillas nos permite reducir costes evitando intermediarios entre la entidad pública y los fabricantes.

Que la cifra anual de negocios de los últimos tres ejercicios es según se indica en la es superior al volumen anual de negocios mínimo anual exigido para el expediente 2026-0-021 (A/SUM-015495/2026)"

"CALVO IZQUIERDO S.L. cumple las obligaciones relativas a las disposiciones sobre protección y condiciones de trabajo de sus empleados".

➤ KRAPE, S.A., NIF A28329704

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para los Lotes 62 y 63 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

"En el caso del producto ofertado, estos es el coste medio final (incluyendo coste de compras en origen, flete por el transporte marítimo, gastos de puerto, transporte interno, aranceles y gastos despacho aduaneros) de cada uno de ellos a cierre de mayo de 2026:

LOTE 62: Los precios ofertados, nos permiten obtener un margen de un 15,50% en este producto por lo que estamos en márgenes medios de la sociedad.

LOTE 63: Los precios ofertados, nos permiten obtener un margen de un 16,30% en este producto por lo que estamos en márgenes medios de la sociedad.

Nuestra gestión de almacenamiento en base a procesos MRP y de la productividad en el reparto nos permite ajustar los costes para poder llevar ese ahorro al precio finalmente ofertado. Disponemos de procesos de almacenamiento y gestión de transporte que nos permiten reducir costes indirectos de manera sustancial.

Igualmente les informamos que, como distribuidor de los productos ofertados en el Expediente, tiene capacidad suficiente para abastecer el Mercado a que van dirigidos,

manteniendo un stock para atender las demandas de los mismos para un tiempo mínimo de días y según las necesidades del Centro que lo solicite”.

➤ LINEAR CHEMICALS, S.L.U., CIF núm. B60485687

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

“Eficiencias operativas:

...s fases de proyecto, desde departamento técnico, comercial, recepción, lo que nos permite reducir los costos de manera...
Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.
 ...es propios debidamente homologado por la AEMPS, lo que...
 ...en coste, además de mejor control de la calidad y agilidad

Tecnología innovadora

...aplicación de tecnología de vanguardia...
Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.
 ...os costos totales de proyecto

Economías de escala:

...o nacional como internacional de estos productos y participamos en...
 ...cursos de mismo materia o similares, tenemos la capacidad para...
Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.
 ...previamente, lo que se refleja en una reducción de los costos directos...
 ...por realizar comprar en grandes cantidades, de larga trayectoria de...
 ...colaboración y sin intermediarios, lo que nos permite co...

Dicha información ha sido presentada con carácter **confidencial**.

➤ C.V. MEDICA, S.L. CIF B43285592

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para los Lote 63 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

por su gran experiencia en el suministro de mascarillas a Organismos públicos y entidades privadas

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Esta empresa cuenta con una amplia y experimentada plantilla de profesionales altamente cualificado y multidisciplinar, coordinada y a disposición de contrato, por lo que aprovechando la red comercial que llevamos desde hace más de 35 años, nos permitimos ofrecer la mejor calidad y precio.

C.V. MEDICA ha establecido una estrategia de negociación, relaciones sólidas con proveedores internacionales de confianza que nos permiten obtener los productos importados a precios competitivos. Aprovechamos las oportunidades de negociación y compras al por mayor para obtener tarifas preferenciales, lo que nos permite ofrecer precios más bajos sin comprometer la calidad de los productos.

Contamos con gran capacidad de compra y conocimiento de proveedores, lo que nos permite un control de calidad y un tiempo de entrega que nos permite servir

logística; se ha desarrollado una cadena de suministro optimizada para la importación de productos. Utilizamos rutas de transporte más rápidas y eficientes para garantizar la entrega a tiempo de los productos.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Utilizamos herramientas avanzadas para optimizar tiempos de entrega y minimizar costes de almacenamiento.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Como empresa comprometida con la construcción de relaciones comerciales sólidas y duraderas, buscamos acuerdos a largo plazo con proveedores internacionales. Esta estrategia nos permite mantener precios bajos en nuestras ofertas sin comprometer la calidad.

Hemos definido estrategias de Marketing efectiva para promover las jeringas destacando su calidad, precio competitivo y beneficio para los clientes.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Nuestros precios ofertados son económicos, pero acordes al mercado, y la firma comercial obtiene un resultado económico positivo con la distribución de este suministro. No presentamos válidas las ofertas a bajo coste, o con escaso beneficio, con el objetivo de

los contratos.

A continuación, se desglosan detalladamente los costes de adquisición y distribución.

Se censura toda la información declarada confidencial por los licitadores.

Descripción de lote	Precio unitario de coste de	Precio unitario de coste de	Coste unitario Lote €	Margen Comercial	TOTAL €
---------------------	-----------------------------	-----------------------------	-----------------------	------------------	---------

Dicha información ha sido presentada con carácter **confidencial**.

➤ DISTRIBUCIONES CLINICAS, S.A NIF: A-28838704

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 33 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

“Que el proceso de fabricación y los servicios prestados del modelo ofertado es mismo modelo que el del lote 32 que le estamos suministrando hasta la fecha. Por tal motivo el precio ofertado es el que nos permite venderlo a partir de la presente”.

➤ MASTER LABOR, S.L. NIF: B81235426

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el Lote 32 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

“La oferta presentada ha sido elaborada teniendo en cuenta la totalidad de costes derivados de la correcta ejecución del contrato.

- Cumple íntegramente con las obligaciones aplicables en materia laboral, social y medioambiental vigentes.
- Garantiza el cumplimiento de la normativa relativa a prevención de riesgos laborales, condiciones salariales y de Seguridad Social aplicables.
- No compromete la calidad técnica de los productos ofertados ni la capacidad de suministro durante toda la duración contractual.
- Respeta las obligaciones derivadas de la normativa aplicable en materia de subcontratación.
- Ha sido calculada conforme a criterios de viabilidad económica y sostenibilidad empresarial, permitiendo la correcta ejecución del suministro ofertado”.

➤ NACATUR2 ESPANA SLU- NIF B98011505

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para los Lotes 21 y 63 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

Nacatur 2 España S.L.U trabaja en colaboración directa con el grupo italiano “Nacatur International, srl”, fabricante de los productos ofertados y empresa líder en Italia de suministro de guantes de uso sanitario, existiendo, además, un acuerdo de comercio entre ambas empresas en cuanto a volúmenes de mercancía y precios, lo que

posibilita una notable reducción en el precio de costo de adquisición de producto para la mercantil Nacatur 2 España S.L.U. Se adjunta, a los efectos de acreditar la existencia de dicha relación comercial, el Certificado de distribuidor de Nacatur.

Las soluciones técnicas adoptadas:

El proceso de fabricación está totalmente automatizado con sistemas que proporcionan alta flexibilidad en términos de tamaño, material (látex, vinilo, nitrilo, sintético, etc...) y cantidad. El tipo de proceso garantiza una alta calidad y el ahorro en los costos de producción.

Las condiciones excepcionalmente favorables de que disponga el licitador para el suministro de los productos:

Grandes volúmenes de compra por parte del Grupo Nacatur International, srl, que opera tanto en Italia como en el extranjero (no UE), con precios de compra favorables.

Costes del trabajo:

Se detallan a continuación los citados costes expresados en porcentajes:

- coste de fabricación/producción 70%.
- coste mano de obra: ya incluido en el coste de producción
- coste de embalaje: ya incluido en el coste de producción
- coste de certificación: 0,02%.
- coste de transporte: 2,5%
- coste relativo a la seguridad del producto: 1%
- cualquier coste que pueda influir sobre el precio final (costes generales): 6,5%.
- ganancias de la empresa: 19,98% mínimo.

Si aplicamos los porcentajes detallados a los precios ofertados y de los que se pide justificación, comprobarán los costes, beneficios y ganancias que se prevé tener con los mismos.

Les desglosamos a continuación, en la siguiente hoja, estos porcentajes aplicados al precio unitario de los artículos ofertados:

Lote 21: ganancias de la empresa: 19,98% mínimo = 0,00495504 €

Lote 63: coste de fabricación/producción 70% = 0,01960 €.

- coste mano de obra: ya incluido en el coste de producción
- coste de embalaje: ya incluido en el coste de producción

- coste de certificación: 0,02% = 0,0000056€
- coste de transporte: 2,5% = 0,0007 €
- coste relativo a la seguridad del producto: 1% = 0,00028 €
- cualquier coste que pueda influir sobre el precio final (costes generales): 6,5% = 0,00182€
- ganancias de la empresa: 19,98% mínimo = 0, 00559440€

Que la empresa a la que represento se halla al corriente en el cumplimiento de sus obligaciones en materia de Seguridad y Prevención de Riesgos Laborales impuestas por las disposiciones vigentes y en concreto por la Ley 31/1995 de 8 de noviembre de Prevención de Riesgos Laborales”.

➤ JUVAZQUEZ, S.L. NIF: B28931202

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

“AHORRO DERIVADO DEL PROCEDIMIENTO DE SUMINISTRO Y ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL

La competitividad de nuestra oferta se fundamenta en la optimización de nuestros procesos de compra y suministro, sustentados en acuerdos comerciales consolidados con fabricantes y distribuidores habituales del sector sanitario.

Asimismo, la gestión centralizada de compras y el volumen de operaciones que desarrolla JUVAZQUEZ, S.L. permiten obtener economías de escala que reducen los costes de adquisición y gestión, trasladando dichos ahorros al órgano de contratación sin merma de la calidad de los productos ofertados.

SOLUCIONES TÉCNICAS Y CONDICIONES ESPECIALMENTE FAVORABLES

JUVAZQUEZ, S.L. dispone de una estructura logística, administrativa y comercial plenamente implantada para la gestión de este tipo de suministros, así como de relaciones comerciales estables con fabricantes y distribuidores del sector. Estas circunstancias constituyen condiciones especialmente favorables que permiten optimizar costes operativos, garantizar la disponibilidad de producto y asegurar el cumplimiento de los plazos de entrega exigidos.

INNOVACIÓN Y ORIGINALIDAD DE LAS SOLUCIONES PROPUESTAS

La eficiencia de nuestra propuesta se apoya en procedimientos de gestión digitalizada de pedidos, control de stock, seguimiento de suministros y coordinación logística que permiten reducir costes indirectos y mejorar la eficiencia operativa. Estas herramientas facilitan una gestión más ágil del contrato y contribuyen a la obtención de mejores condiciones económicas.

RESPETO DE LAS OBLIGACIONES MEDIOAMBIENTALES, SOCIALES Y LABORALES

La oferta económica presentada ha sido elaborada respetando íntegramente la normativa laboral, social, fiscal y medioambiental vigente, así como las obligaciones derivadas de los convenios colectivos de aplicación. Los precios ofertados no se sustentan en reducciones de costes incompatibles con dichas obligaciones ni en prácticas contrarias a la normativa aplicable.

AYUDAS DE ESTADO

JUVAZQUEZ, S.L. manifiesta expresamente que la oferta presentada no se beneficia de ayudas de Estado que hayan permitido la formulación de condiciones económicas anormalmente bajas.

La oferta presentada ha sido calculada de forma rigurosa y permite la ejecución íntegra del contrato en las condiciones exigidas por los pliegos, sin comprometer la calidad del suministro ni el cumplimiento de las obligaciones contractuales”.

➤ INTERSURGICAL ESPAÑA, S.L. Sociedad Unipersonal NIF B80957889

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el lote 58 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

“El producto ofertado en el lote 58 pertenece a la gama de productos Pulmodyne, empresa que ha sido recientemente adquirida por el Grupo INTERSURGICAL, compañía líder europea y mundial en fabricación y venta de productos desechables de uso médico. Así, el producto ofertado en el citado lote es fabricado por nuestra fábrica INTERSURGICAL, y es distribuido en España por nuestra empresa directamente y sin intermediarios. La no existencia de distribuidores intermedios y nuestra enorme producción para abastecer el mercado mundial nos permite ofrecer en España la mayor gama de productos con la mejor calidad y a los precios más competitivos del mercado.

Además, INTERSURGICAL ESPAÑA, ha ampliado recientemente sus instalaciones logísticas para la distribución nacional de nuestros productos, consiguiéndose con ello el abaratamiento de costes de transporte y gestión de mercancía.

Por último, consideramos que la oferta presentada por nuestra empresa al lote 58 se ajusta plenamente a los precios de mercado actuales del producto para el que se nos solicita justificación de nuestra oferta, ya que el precio ofertado está en el rango de los precios a los que se está suministrando este producto a centros sanitarios del territorio español. Asimismo, el precio ofertado está en el rango de los precios máximos de licitación de algunas licitaciones públicas y citamos como ejemplo el Expediente SAS_CGI_2024_PA/48 del Servicio Aragonés de Salud. Ponemos a su disposición la documentación correspondiente en el caso de que necesiten realizar la debida comprobación.

Además, INTERSURGICAL ESPAÑA, declara que en la oferta presentada se han tenido en cuenta las obligaciones derivadas de las disposiciones vigentes en materia de protección del empleo, condiciones de trabajo y prevención de riesgos laborales, y protección del medio ambiente y se compromete a garantizar durante la ejecución del contrato el cumplimiento de las obligaciones aplicables en materia medioambiental, social y laboral, tal y como determina el Artículo 201 de la Ley de Contratos del Sector Público.

➤ IHT MEDICAL, S.A. NIF A59077941

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el lote 43 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos:

"El gran volumen de unidades nos ha permitido negociar con nuestro proveedor, ofreciéndonos una rebaja en el precio de compra que nos permite licitar sin problema al precio indicado.

Queda garantizada la protección del empleo y las condiciones de trabajo, ya que en ningún caso se están modificando las circunstancias habituales de nuestra empresa".

➤ CONVATEC, S.L. NIF B08380602

Esta empresa informa que puede mantener el precio ofertado para el lote 27 sin menoscabo de su beneficio industrial por los siguientes motivos

“CONVATEC S.L., es filial de CONVATEC Inc. y por lo tanto comercializa en España directamente y sin necesidad de ningún intermediario, todos los productos que el grupo fabrica para las diferentes unidades de negocio que éste posee a nivel mundial. CONVATEC tiene autorizado el producto: ESENTA película barrera spray 50 ml., en más de 100 países, lo que implica compra centralizada de las materias primas, consiguiendo precios de compra muy competitivos.

2. CONVATEC posee 11 plantas de producción en 8 países diferentes para así optimizar los procesos productivos y logísticos y ofrecer precios competitivos en los diferentes mercados en los que se encuentra, beneficiándonos de una economía de escala basadas en los grandes volúmenes de fabricación y en los procesos tecnológicos aplicados. Las grandes cantidades de compra, nos permite obtener buenos precios de materiales y materias primas.

La implantación de CONVATEC S.L. en el territorio nacional nos permite controlar los procesos de distribución y gestión de stock, lo cual posibilita abaratar costes, y presentar precios competitivos en el mercado nacional. Esto se consigue gracias a una gestión eficiente y a la amplia experiencia en la distribución de nuestro operador logístico UPS y a las economías de escala de ser una compañía multinacional fabricante de productos sanitarios de primer orden. Nuestro almacén principal está ubicado en un lugar estratégico en la Comunidad de Madrid (C/ Petra Cuevas, s/nº 28830 San Fernando de Henares), con acceso inmediato a la principal red de transporte terrestre nacional e internacional, en el nudo de comunicaciones de la A-II, la M-40 y la M-50, y que permite la distribución eficaz en todo el territorio español, donde se concentran todos nuestros clientes. Su proximidad tanto a la principal plataforma de transporte de UPS en España como al Aeropuerto Internacional de Barajas Adolfo Suárez, permite igualmente la distribución ágil a islas que requieran transporte aéreo, así como la conexión internacional a través de la red mundial de transportes de UPS.

Tanto la empresa como sus trabajadores cumplen con las obligaciones relativas a las disposiciones sobre protección y condiciones de trabajo de los empleados

Que, en concreto, la empresa a la que represento se halla al corriente en el cumplimiento de sus obligaciones en materia de Seguridad y Prevención de Riesgos Laborales impuestas por las disposiciones vigentes, y, en concreto por la Ley 31/1995 de 8 de noviembre de Prevención de Riesgos Laborales, por el Real Decreto 171/2004 de 30 de enero por el que se desarrolla el artículo 24 de dicha Ley en materia de coordinación de actividades empresariales y por el Real Decreto 39/1997 de 17 de enero por el que se aprueba el Reglamento de Servicios de Prevención. Ponemos a disposición de la mesa cualquier documento acreditativo, relevante al caso, que estime oportuno deba ser presentado”.

Por lo anteriormente expuesto, se consideran justificadas las bajadas en el precio ofertado por estas empresas, estimándose que la ofertas pueden ser cumplidas.

Madrid, en el día de la fecha:

SUPERVISORA DE ENFERMERÍA DE RECURSOS MATERIALES

Firmado digitalmente por: CLEMENTE VALERA CAROLINA
Fecha: 2026.08.19 13:11

Carolina Clemente Valera

La autenticidad de este documento se puede comprobar en
<https://gestion.comunidad.madrid/exy>
mediante el siguiente código seguro de verificación: