

## **ACLARACIÓN A CONSULTAS DE LICITADORES**

**Expediente A/SUM-000563/2026**

**“SUMINISTRO DE PRODUCTOS Y CESIÓN DE USO DE LOS EQUIPOS NECESARIOS PARA LOS SISTEMAS AUTOMATIZADOS DE DIAGNÓSTICO EN MICROBIOLOGIA II (PANELES SINDRÓMICOS, OTROS MÉTODOS MOLECULARES Y SEROLÓGICOS Y SISTEMAS DE IDENTIFICACIÓN (ID)/SENSIBILIDAD (AST) BACTERIANA), EN EL SERVICIO DE MICROBIOLOGIA DEL HOSPITAL GENERAL UNIVERSITARIO GREGORIO MARAÑÓN”.**

Para general conocimiento de los interesados en la licitación se publica la respuesta dada por la Unidad Promotora de este expediente, a las consultas realizadas por la empresa:

### **1. MOLDIONICS, S.L.**

Página 4: *“La fecha de caducidad de todos los productos referenciados no deberá ser inferior a seis meses”*

Página 13: 3.2.4. *“Especificaciones en cuanto a la caducidad Los reactivos se suministrarán con una caducidad mínima de 6 meses a...”*

#### **Página 16: 7. CADUCIDAD**

*“No se admitirá la entrega de productos cuya fecha de caducidad sea inferior a doce meses. El intento de entrega de los mismos no se tendrá en cuenta a efectos de considerar el cumplimiento de plazos de entrega”*

Como puede comprobar, el Pliego Técnico es incongruente.

Debiera cambiarse el pliego.

### **Respuesta:**

*En la página 4 del PPT, donde dice:*

*La fecha de caducidad de todos los productos referenciados no deberá ser inferior a seis meses.*

***Debe decir:***

*La fecha de caducidad de todos los productos referenciados no deberá ser inferior a doce meses*

*En la página 13 del PPT y pág 26 del PCAP:*



*Donde dice:*

1. **Penalizaciones por caducidad de los reactivos inferior a 6 meses:** Los reactivos que sean entregados con un plazo de caducidad inferior a seis meses llevarán una penalización del 5% sobre el importe de la factura donde se incluya el producto entregado.

*Debe decir:*

2. **Penalizaciones por caducidad de los reactivos inferior a 12 meses:** Los reactivos que sean entregados con un plazo de caducidad inferior a doce meses llevarán una penalización del 5% sobre el importe de la factura donde se incluya el producto entregado.

**2.- BRUKER ESPAÑOLA, S.A.**

Desde Bruker Española S.A les hacemos llegar las siguientes consultas relativas al expediente A/SUM-000563/2026 - Suministro de productos y cesión de uso de los equipos necesarios para los sistemas automatizados de diagnóstico en Microbiología II (paneles sindrómicos, otros métodos moleculares y serológicos y sistemas de identificación (ID)/sensibilidad (AST) bacteriana), en el Servicio de Microbiología del Hospital General Universitario Gregorio Marañón

- En la tabla del ANEXO I.1. MODELO DE PROPOSICIÓN ECONÓMICA se solicita el dato de “cantidad” y “Precio unitario sin IVA”. ¿Se refiere a cantidad unitaria por determinación, es decir, 1000 determinaciones/año en el caso del lote 4, y precio unitario por determinación? ¿O a la cantidad de kits (unidad de venta) necesarios para completar ese número de determinaciones total anual, y por tanto, el precio unitario sin IVA sería el precio por kit?
- En la fórmula utilizada para valorar los criterios a adjudicar relacionados con costes, para el valor “A”= Precio de licitación, ¿utilizan el precio por determinación, o el precio total de la base imponible?

Les agradeceríamos que dieran respuesta a nuestras consultas a la mayor brevedad posible, dado que disponemos de un plazo limitado para la presentación de nuestra propuesta. En caso de que fuera necesario presentar nuestras consultas por otro medio, les agradeceríamos que nos lo indicaran.

**Respuesta:**

1. DENOMINACIÓN PRODUCTO (cod). ¿El cod es código Nexus o código de proveedor (referencia de proveedor)?  
*Es el Código Nexus.*



2. FORMA DE PRESENTACIÓN: ¿Se refiere a la unidad de presentación, por ejemplo 1 kit? ¿O al nº de determinaciones de la unidad de presentación, por ejemplo 50 test, 100 test...?

*Tipo de envase (kit, cartucho, etc.)*

3. Nº ENVASES OFERTADOS: si nuestra presentación es de 96 test y en el lote se piden 1000 determinaciones, 10 kits no llega a 1000 y 11 kits se pasa, con lo que la base imponible así calculada no coincidirá con la presentada en la proposición económica, que se calcula por precio unitario por determinación y sí se puede ajustar al total de determinaciones del lote. ¿Cómo indicamos el nº de envases si la presentación no es divisor exacto del total de determinaciones del lote?

*“La oferta económica debe presentarse en precio unitario por determinación, conforme a la unidad establecida en el pliego, con independencia del formato comercial (cajas u otros). El número de determinaciones indicado en cada lote tiene carácter estimativo.*

*En consecuencia, el formato comercial del producto (número de unidades por envase) no condiciona la presentación de la oferta, debiendo el licitador ajustar su propuesta al número de determinaciones requerido, pudiendo existir desviaciones en el número de envases necesarios al no ser siempre un divisor exacto.”*

Madrid, a 22 de junio de 2026  
LA JEFA DE SECCIÓN  
DEL SERVICIO DE CONTRATACIÓN ADMINISTRATIVA

Firmado digitalmente por: CARRION SANCHEZ MARIA DE LAS NIEVES  
Fecha: 2026.06.22 11:37

Fdo.: Nieves Carrión Sánchez

